

**SKRIPSI**

**PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN  
DALAM MENINGKATKAN EFEKTIVITAS PENGENDALIAN  
INTERNAL PADA KIOS RATU JAYA TANI**

**Oleh:**

**FENTI MELASARI  
NPM. 1903031023**



**Jurusan Akuntansi Syariah  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam**

**INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) METRO  
1445 H / 2023 M**

**PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN DALAM  
MENINGKATKAN EFEKTIVITAS PENGENDALIAN INTERNAL  
PADA KIOS RATU JAYA TANI**

Diajukan Untuk Memenuhi Tugas dan Memenuhi Sebagian Syarat Memperoleh  
Gelar Sarjana Akuntansi (S.Akun)

Oleh:

FENTI MELASARI  
NPM. 1903031023

Pembimbing : Thoyibatun Nisa, M.Akt

Jurusan Akuntansi Syariah  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

**INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) METRO  
1445 H / 2023 M**



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI METRO  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jl. Ki Hajar Dewantara Kampus 15 A Iringmulyo Metro Timur Lampung 34111  
Telp. (0725) 41507, Fax.(0725) 47296 Website: [www.syariah.metrouniv.ac.id](http://www.syariah.metrouniv.ac.id);  
e-mail: [fcbi.iain@metrouniv.ac.id](mailto:fcbi.iain@metrouniv.ac.id)

NOTA DINAS

Nomor :-  
Lampiran : 1 (satu) berkas  
Perihal : **Pengajuan Permohonan untuk di Munaqosyah**

Kepada Yth,  
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam  
IAIN Metro  
Di-

Tempat

*Assalamu'alaikum Wr. Wb*

Setelah kami adakan pemeriksaan dan bimbingan seperlunya maka Skripsi yang disusun oleh:

Nama : FENTI MELASARI  
NPM : 1903031023  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam  
Jurusan : Akuntansi Syariah  
Judul : PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN DALAM MENINGKATKAN EFEKTIVITAS PENGENDALIAN INTERNAL DI KIOS RATU JAYA TANI.

Sudah disetujui dan dapat diajukan ke Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam untuk dimunaqosyah . Demikian harapan kami dan atau penerimaannya, kami ucapkan terima kasih.

*Wassalamu'alaikum Wr.Wb*

Metro, 23 November 2023  
Dosen Pembimbing

Thoyibatun Nisa, M.Akt  
NIP. 199009012019032009

## HALAMAN PERSETUJUAN

Judul Skripsi : PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN  
DALAM MENINGKATKAN EFEKTIVITAS PENGENDALIAN  
INTERNAL DI KIOS RATU JAYA TANI.  
Nama : FENTI MELASARI  
NPM : 1903031023  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam  
Jurusan : Akuntansi Syariah

## MENYETUJUI

Untuk di munaqosyah kan dalam sidang Munaqosyah Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Islam Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Metro

Metro, 23 November 2023  
Dosen Pembimbing



**Thoyibatun Nisa, M.Akt**  
NIP. 199009012019032009



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI METRO  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jalan Ki. Hajar Dewantara Kampus 15A Iringmulyo Metro Timur Kota Metro Lampung 34111  
Telp. (0726) 41507; Faksimili (0725) 47296;  
Website: [www.metrouniv.ac.id](http://www.metrouniv.ac.id) E-mail: [iaimetro@metrouniv.ac.id](mailto:iaimetro@metrouniv.ac.id)

**PENGESAHAN SKRIPSI**

No. : B-3854/In.20.3/D/PP-00-9/12/2023

Proposal Skripsi dengan Judul: PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN DALAM MENINGKATKAN EFEKTIVITAS PENGENDALIAN INTERNAL PADA KIOS RATU JAYA TANI, disusun Oleh: FENTI MELASARI, NPM: 1903031023, Jurusan: Akuntansi Syariah, telah diujikan dalam Sidang Munaqosyah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam pada Hari/Tanggal: Rabu/29 November 2023.

**TIM PENGUJI:**

Ketua/Moderator : Thoyibatun Nisa, M.Akt

Penguji I : Liberty, S.E., M.A

Penguji II : Esty Apridasari, M.Si

Sekretaris : Nur Syamsiyah, M.E.



Mengetahui,  
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

  
  
**Dr. Siti Zulkhna, S.Ag, M.H**  
NIP. 19720611 199803 2 001

## ABSTRAK

### **PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN DALAM MENINGKATKAN EFEKTIVITAS PENGENDALIAN INTERNAL PADA KIOS RATU JAYA TANI**

Oleh :

**FENTI MELASARI  
NPM. 1903031023**

Penerapan sistem informasi akuntansi penjualan penting digunakan dalam sebuah usaha karena dapat digunakan sebagai dasar pengambilan keputusan. Penelitian ini dilakukan dengan tujuan untuk mengetahui Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Internal Pada Kios Ratu Jaya Tani.

Jenis penelitian ini yaitu penelitian lapangan dan bersifat deskriptif kualitatif. Sumber data yang digunakan yaitu sumber data primer dan sekunder. Teknik pengumpulan data menggunakan wawancara dan dokumentasi, sedangkan teknik analisis data menggunakan metode berfikir induktif.

Berdasarkan penelitian yang telah dilakukan pada Kios Ratu Jaya Tani dapat disimpulkan bahwa penerapan sistem informasi akuntansi penjualan berdasarkan Sembilan indikator sistem informasi akuntansi penjualan dalam meningkatkan efektivitas pengendalian internal sudah terpenuhi delapan indikator sementara ada satu indikator yang belum terpenuhi. Indikator yang telah terpenuhi yaitu sumber daya manusia, alat, catatan/ informasi, laporan- laporan, lingkungan pengendalian, penilaian risiko, informasi/ komunikasi dan pemantauan (*monitoring*), sedangkan indikator yang belum terpenuhi yaitu prosedur pengendalian.

**Kata Kunci :** *Penerapan SIA Penjualan, Indikator SIA Penjualan, Pengendalian Internal, Indikator Efektivitas Pengendalian Internal*

## ORISINALITAS PENELITIAN

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : FENTI MELASARI  
NPM : 1903031023  
Jurusan : Akuntansi Syariah  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam

Menyatakan bahwa skripsi ini secara keseluruhan adalah asli hasil penelitian saya kecuali bagian-bagian tertentu yang dirujuk dari sumbernya dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Metro, 02 Februari 2023  
Yang menyatakan



**Fenti Melasari**  
NPM. 1903031023

## MOTTO

يَأْتِيهَا الَّذِينَ ءَامَنُوا إِذَا تَدَايَنْتُمْ بِدَيْنٍ إِلَىٰ أَجَلٍ مُّسَمًّى فَاكْتُبُوهُ وَلْيَكْتُب بَيْنَكُمْ  
كَاتِبٌ بِالْعَدْلِ .... ﴿٢٨٢﴾

Artinya: “Hai orang- orang yang beriman, apabila kamu bermu’amalah tidak secara tunai untuk waktu yang ditentukan, hendaklah kamu menuliskannya, dan hendaklah seorang penulis di antara kamu menuliskannya dengan benar.” (QS. Al-Baqarah (2): 282)



## **PERSEMBAHAN**

Dengan penuh rasa syukur atas kehadiran Allah SWT. skripsi ini peneliti persembahkan kepada:

1. Kedua orang tua tercinta, Ibu Rosilah dan Bapak Kardiyo serta adikku Fauzan Khairil Ikhwan yang tidak pernah lelah untuk mendoakan dan memberikan dukungan baik dalam bentuk moril maupun material serta selalu mencurahkan kasih sayang dan motivasi yang tiada terbatas,
2. Orang yang menjadi salah satu suport systemku, yang selalu memberikan semangat dan dukungannya dalam mengerjakan skripsi Mas Rudi Irawan,
3. Teman- teman seperjuangan mahasiswa Akuntansi Syariah angkatan 2019 yang memberikan motivasi, dukungan untuk menyelesaikan skripsi ini,
4. Pemilik UMKM, dan semua pihak yang tidak dapat disebutkan satu-persatu,
5. Kepada diri sendiri, terimakasih telah mampu berjuang sampai di titik ini. Jika kamu lelah beristirahatlah tapi tidak untuk berhenti, karena dunia memang tempatnya capek.
6. Almamater IAIN Metro yang menjadi tempat peneliti dalam menuntut pendidikan Akuntansi Syariah.

## **KATA PENGANTAR**

*Assalamualaikum Wr.Wb*

Alhamdulillah, puji syukur peneliti panjatkan atas kehadiran Allah SWT, atas berkah limpahan rahmat dan karunianya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan penelitian skripsi ini. Penelitian skripsi ini adalah sebagian dari persyaratan untuk menyelesaikan Pendidikan Jurusan Akuntansi Syariah, Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam di Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Metro guna memperoleh gelar Sarjana Akuntansi (S.Akun).

Dalam upaya penyelesaian skripsi ini, peneliti telah menerima banyak bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak, oleh karenanya peneliti mengucapkan terima kasih kepada:

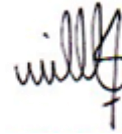
1. Ibu Prof. Dr. Hj. Siti Nurjanah, M.Ag., PIA Selaku Rektor IAIN Metro.
2. Ibu Dr. Siti Zulaikha, S.Ag, MH. Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam.
3. Bapak Northa Idaman, MM Selaku Ketua Jurusan Akuntansi Syariah.
4. Ibu Thoyibatun Nisa, M.Akt, Selaku Pembimbing yang telah memberikan bimbingan yang sangat berharga dalam mengarahkan dan memberikan motivasi kepada peneliti.
5. Bapak dan Ibu Dosen/Karyawan IAIN Metro yang telah memberikan ilmu pengetahuan dan sarana prasarana selama peneliti menempuh pendidikan.

Kritik dan saran demi perbaikan skripsi ini sangat diharapkan dan akan diterima dengan kelapangan dada, dan semoga skripsi ini kiranya dapat bermanfaat bagi pengembangan ilmu Akuntansi Syariah.

*Wassalamualaikum Wr.Wb*

Metro, 01 November 2023

Peneliti



**Fenti Melasari**

**NPM. 1903031023**

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN SAMPUL</b> .....	<b>i</b>
<b>HALAMAN JUDUL</b> .....	<b>ii</b>
<b>NOTA DINAS</b> .....	<b>iii</b>
<b>HALAMAN PERSETUJUAN</b> .....	<b>iv</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN</b> .....	<b>v</b>
<b>ABSTRAK</b> .....	<b>vi</b>
<b>HALAMAN ORISINALITAS PENELITIAN</b> .....	<b>vii</b>
<b>HALAMAN MOTTO</b> .....	<b>viii</b>
<b>HALAMAN PERSEMBAHAN</b> .....	<b>ix</b>
<b>HALAMAN KATA PENGANTAR</b> .....	<b>x</b>
<b>DAFTAR ISI</b> .....	<b>xii</b>
<b>DAFTAR TABEL</b> .....	<b>xv</b>
<b>DAFTAR GAMBAR</b> .....	<b>xvi</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN</b> .....	<b>xvii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
A. Latar Belakang Masalah .....	1
B. Pertanyaan Penelitian .....	7
C. Tujuan dan Manfaat Penelitian.....	7
D. Penelitian Relevan .....	8
<b>BAB II LANDASAN TEORI</b>	
A. Sistem Informasi Akuntansi Penjualan .....	13
1. Definisi Sistem Informasi Akuntansi Penjualan.....	13
2. Tujuan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan .....	15
3. Fungsi Sistem Informasi Akuntansi Penjualan.....	15
4. Unsur- unsur Sistem Informasi Akuntansi Penjualan.....	17
5. Komponen Sistem Informasi Akuntansi Penjualan.....	19
6. Indikator Sistem Informasi Akuntansi Penjualan .....	20
7. Macam- Macam Sistem Informasi Akuntansi Penjualan .....	21

B. Efektivitas Pengendalian Internal.....	22
1. Defenisi Efektivitas Pengendalian Internal .....	22
2. Indikator Pengukur Efektivitas Pengendalian Internal.....	23
3. Karakteristik Efektivitas Pengendalian Internal .....	27
4. Tujuan Pengukur Efektivitas Pengendalian Internal .....	27
5. Fungsi Efektivitas Pengendalian Internal .....	28
6. Manfaat Efektivitas Pengendalian Internal.....	29
7. Ciri- Ciri Pokok Efektivitas Pengendalian Internal .....	29
8. Hubungan Sistem Informasi Akuntansi dengan Pengendalian Internal.....	30
 <b>BAB III METODE PENELITIAN</b>	
A. Jenis Dan Sifat Penelitian .....	32
B. Sumber Data .....	34
C. Teknik Pengumpulan Data .....	35
D. Teknik Keabsahan Data.....	37
E. Teknik Analisis Data .....	39
 <b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN</b>	
A. Gambaran Umum Lokasi Penelitian .....	42
1. Sejarah Singkat Lokasi Penelitian .....	42
2. Visi dan Misi .....	43
3. Struktur Organisasi Kios Ratu Jaya Tani.....	43
B. Hasil Penelitian .....	46
1. Sumber Daya Manusia .....	46
2. Alat .....	49
3. Catatan/ informasi .....	50
4. Laporan- laporan .....	52
5. Lingkungan Pengendalian.....	54
6. Penilaian Risiko .....	56
7. Prosedur Pengendalian.....	58
8. Informasi & Komunikasi.....	60
9. Pemantauan ( <i>Monitoring</i> ) .....	61

C. Pembahasan .....	63
1. Analisis Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Internal Pada Kios Ratu Jaya Tani .....	64
<b>BAB V PENUTUP</b>	
A. Kesimpulan.....	70
B. Saran.....	70
<b>DAFTAR PUSTAKA</b>	
<b>LAMPIRAN- LAMPIRAN</b>	
<b>RIWAYAT HIDUP</b>	

## **DAFTAR TABEL**

1. Tabel 1.1 Hasil Rekap Pendapatan September- Desember 2021 yang Dilakukan Karyawan Dan Bapak Lukman..... 6
2. Tabel 1.2 Penelitian Relevan..... 9

## DAFTAR GAMBAR

1. Gambar 4.1 Struktur Organisasi Kios Ratu Jaya Tani ..... 44



## **DAFTAR LAMPIRAN**

1. SK Pembimbing Skripsi
2. Surat Izin Prasurey
3. Surat Izin Research
4. Surat Tugas
5. Outlina
6. APD
7. Surat Keterangan Bebas Pustaka
8. Surat Keterangan Lulus Plagiasi
9. Lembar Konsultasi Bimbingan Skripsi
10. Dokumentasi
11. Daftar Riwayat Hidup

# **BAB I**

## **PENDAHULUAN**

### **A. Latar Belakang Masalah**

Perkembangan dunia usaha dan bisnis baik bergerak di bidang jasa maupun dagang saat ini semakin berkembang, hal tersebut di tunjukkan dengan banyaknya UMKM baru yang bermunculan sehingga persaingan sangat ketat, ini membuat setiap pelaku bisnis saling berkompetisi untuk menjadi usaha yang lebih unggul dan terbaik, dalam kondisi persaingan yang seperti ini tentunya hal yang perlu dilakukan yaitu dengan membuat inovasi- inovasi baru serta menuntut usaha untuk menjalankan usahanya dengan lebih efektif dan efisien dalam pencapaian tujuan. Usaha didirikan untuk mencapai berbagai tujuan salah satunya yaitu untuk menjamin keberlangsungan usaha serta untuk memperoleh laba yang sebesar- besarnya, untuk memperoleh laba diperlukan sistem penjualan yang terkontrol serta melakukan pengelolaan keuangan yang baik, jika UMKM menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan yang terintegrasi dan akurat maka hal ini diharapkan akan membantu proses bisnis.<sup>1</sup>

Proses bisnis yang jelas tentunya akan memudahkan penggunaanya, selain itu kriteria dari kualitas informasi yang diberikan harus baik, namun terkadang informasi juga bisa menyesatkan penggunaanya jika informasi yang dihasilkan salah, oleh karena itu pertahanan informasi harus dipastikan dan informasi

---

<sup>1</sup> Anna Marina, Sentot Imam Wahjono, Ma'ruf Sya'ban, Agusdiwana Suarni, "*Sistem Informasi Akuntansi (Dengan Pengenalan Sistem Informasi Akuntansi syariah)*", cet. ke-1, (Depok: Rajawali Pers, 2019) 134-135.

yang dihasilkan harus tersistem, begitu juga dengan informasi yang berguna untuk pengambilan keputusan keuangan, seperti sistem informasi akuntansi.<sup>2</sup>

Sistem informasi akuntansi merupakan suatu sistem yang terdiri dari berbagai formulir, catatan dan laporan yang telah disusun dan menghasilkan suatu informasi keuangan yang dibutuhkan perusahaan. Sistem informasi akuntansi mewujudkan perubahan ini dengan fungsinya secara manual maupun komputerisasi. Pada dasarnya sistem informasi akuntansi merupakan subsistem dari sistem informasi manajemen yang bertugas untuk mengelola data transaksi seluruh aktivitas yang ada.<sup>3</sup>

Setiap aktivitas bisnis tentunya ada beberapa kegiatan yang dilakukan, salah satunya yaitu dengan adanya sistem informasi akuntansi penjualan, di dalam sistem informasi akuntansi penjualan mengatur beberapa cara- cara untuk melakukan aktivitas penjualan yang dibutuhkan perusahaan seperti transaksi penjualan yang dilakukan secara kredit maupun tunai, kemudian pengendalian internal atas penjualan dalam suatu perusahaan terkait dengan sistem informasi akuntansi dalam perusahaan tersebut agar proses pengendalian itu efektif, maka diperlukan adanya pembagian tugas, wewenang serta tanggung jawab yang jelas dan tepat, juga mekanisme pengawasan yang baik, agar manajemen dapat mencapai tujuannya dan sistem pengendalian

---

<sup>2</sup> Eni Endaryati, “*Sistem Informasi Akuntansi*”, (Semarang: Yayasan Prima Agus Teknik), hal. 16-17.

<sup>3</sup> Kurnia Cahya Lestari, Arni Muarifah Amri, “*Sistem Informasi Akuntansi (Beserta Contoh Penerapan Aplikasi SIA Sederhana dalam UMKM)*”, Cet ke- 1, (Yogyakarta: CV Budi Utama, Februari 2020), hal. 7-30.

internal dapat menghasilkan laporan dan informasi yang dikehendaki serta dibutuhkan oleh manajemen.<sup>4</sup>

Informasi merupakan sumber daya yang sangat bernilai bagi suatu perusahaan. Informasi- informasi penting yang di butuhkan oleh perusahaan adalah informasi yang bersifat stratejik, yaitu informasi yang berkaitan dengan kehidupan jangka panjang perusahaan. Informasi membantu manajemen dalam pembuatan keputusan yang logis dan mengarahkan pada tindakan yang diinginkan.<sup>5</sup>

Derasnya arus informasi yang membuat Kios Ratu Jaya Tani merasa bahwa sistem akuntansi di tokonya belum bisa memberikan informasi akuntansi yang akurat, tepat waktu, dan relevan oleh sebab itu, dibutuhkan dukungan teknologi computer yang memungkinkan untuk mengelola informasi akuntansi secara akurat, tepat waktu, dan relevan, salah satu siklus kegiatan di Kios Ratu Jaya Tani adalah kegiatan penjualan.

Kios Ratu Jaya Tani merupakan suatu usaha yang bergerak dibidang perdagangan, usaha ini menyediakan berbagai jenis obat pertanian. Usaha ini didirikan oleh Bapak Lukman dan istrinya sejak tahun 2021, sebelum menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan, usaha ini sebelumnya menggunakan Sistem pencatatan transaksi yang dilakukan secara manual dengan memakai nota dan buku besar, sehingga kinerjanya belum efektif dan laporan yang dihasilkan belum akurat dan terpercaya. Bapak Lukman selaku

---

<sup>4</sup> Vina Arnita, "*Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai Terkomputerisas*", cet ke-1, (Jawa Tengah: Pena Persada, 2021).

<sup>5</sup> Efa Wahyu Prastyaningtyas, "*Sistem Akuntansi*", Cet ke- 1, (Malang: CV. Azizah Publishing, Maret 2019).

pemilik usaha tersebut merasa kesulitan untuk memperoleh informasi yang dibutuhkan dalam waktu yang cepat dan akurat. Selain itu, pengendalian internal pada Kios Ratu Jaya Tani masih kurang baik, karena pada toko tersebut belum ada pemisahan tugas antar karyawannya. Karyawan yang bertugas menjadi kasir juga bertugas untuk mengecek barang dibagian display.<sup>6</sup>

Produk obat pertanian yang ada di Kios Ratu Jaya Tani mencapai 110 jenis obat pertanian, dari banyaknya produk obat pertanian yang ada di Kios Ratu Jaya Tani, karyawan merasa kesulitan dalam melakukan pengelolaan persediaan barang sehingga menyebabkan karyawan harus mengecek barang digudang apabila barang di display kosong, hal ini disebabkan karena tidak adanya pemisahan tugas. Pengelolaan persediaan yang kurang baik tersebut dapat menimbulkan suatu permasalahan yang menyebabkan terjadinya kekosongan barang dagangan yang akan berimbas pada penjualan yang ada di Kios Ratu Jaya Tani oleh karena itu, Kios Ratu Jaya Tani membutuhkan sistem informasi akuntansi penjualan (terkomputerisasi), dengan demikian Kios Ratu Jaya Tani diharapkan mampu meningkatkan efisiensi dan efektivitas kegiatan operasional dengan adanya sistem informasi akuntansi penjualan secara (terkomputerisasi).<sup>7</sup>

Berdasarkan hasil prasarvei di Kios Ratu Jaya Tani bahwa penggunaan SIA Penjualan pada usaha ini bermula sejak pertengahan tahun 2022 hal ini dilakukan yaitu untuk meminimalisir adanya kesalahan pencatatan dan

---

<sup>6</sup> Hasil Wawancara Bapak Lukman, Selaku Pemilik Kios Ratu Jaya Tani, 26 Desember 2022.

<sup>7</sup> Hasil Wawancara Mas Frengky, Selaku Karyawan Penjaga Tok di Kios Ratu Jaya Tani, 26 Desember 2022.

menghindari terjadinya kecurangan di dalam usaha tersebut. Kita tahu dalam Islam perbuatan curang sangat dibenci oleh Allah SWT dan termasuk ke dalam akhlak yang tidak terpuji. Setiap manusia yang berbuat curang akan diadili dengan seadil-adilnya di akhirat kelak, sebagaimana yang telah disebutkan dalam firman Allah SWT yang tercantum pada QS. Al-Mutaffifin ayat 1-6 yang berbunyi:

وَيْلٌ لِّلْمُطَفِّفِينَ ﴿١﴾ الَّذِينَ إِذَا أَكْتَالُوا عَلَى التَّائِسِ يَسْتَوْفُونَ ﴿٢﴾ وَإِذَا كَالُوهُمْ أَوْ وَزَنُوهُمْ يُخْسِرُونَ ﴿٣﴾ أَلَا يَظُنُّ أُولَئِكَ أَنَّهُمْ مَبْعُوثُونَ ﴿٤﴾ لِيَوْمٍ عَظِيمٍ ﴿٥﴾ يَوْمَ يَقُومُ النَّاسُ لِرَبِّ الْعَالَمِينَ ﴿٦﴾

Artinya: “Celakalah bagi orang-orang yang curang (dalam menakar dan menimbang), yaitu orang-orang yang apabila menerima takaran dari orang lain mereka minta dicukupkan, dan apabila mereka menakar atau menimbang (untuk orang lain), mereka mengurangi. Tidaklah mereka itu mengira, bahwa sesungguhnya mereka akan dibangkitkan, pada suatu hari yang besar, (yaitu) pada hari (ketika) semua orang bangkit menghadap Tuhan seluruh alam”.<sup>8</sup>

Berdasarkan ayat Al-Qur’an di atas, menjelaskan bahwa curang dalam memakai takaran dan timbangan, yang ada kalanya meminta tambah bila menagih orang lain, atau dengan cara mengurangi bila ia membayar kepada mereka. Untuk itulah maka mereka akan mendapat kerugian dan kecelakaan yang besar.

Selain itu, Bapak Lukman sering mengalami kesulitan ketika ingin melihat perkembangan usahanya, hal tersebut disebabkan karena tidak ada pencatatan yang baik, kemudian menimbulkan adanya kecurangan yang

<sup>8</sup> Departemen Agama RI, *Alqur’an dan Terjemah* (Bandung : Yayasan Penyelenggara Terjemah Al-Qur’an, t.t). Cet. Januari 2021.

dilakukan oleh beberapa karyawan di Kios Ratu Jaya Tani.<sup>9</sup> Kecurangan yang dilakukan salah satu karyawan Bapak Lukman tersebut di perkuat dengan adanya data pendapatan yang di laporkan karyawan dan hasil pencatatan yang dibuat oleh Bapak Lukman selaku pemilik usaha pada Tabel 1.1

**Tabel 1.1**  
**Hasil Rekap Pendapatan**  
**September- Desember 2021**  
**Yang Dilakukan Karyawan dan Bapak Lukman**

No	Bulan	Pendapatan		Selisih
		Karyawan	Bpk. Lukman	
1.	September	Rp. 17.291.000	Rp. 19.761.500	Rp. 2.470.500
2.	Oktober	Rp. 50.008.400	Rp. 50.008.400	-
3.	November	Rp. 30.739.000	Rp. 30.739.000	-
4.	Desember	Rp. 15.130.500	Rp. 16.990.600	Rp. 1.860.100

*Sumber : Hasil Wawancara Bpk. Lukman*

Dari Tabel 1.1 diatas menjelaskan bahwasannya hasil rekap pendapatan yang dilakukan oleh karyawan tidak balance dengan hasil rekap yang dilakukan oleh bapak lukman. Bapak lukman melakukan rekap pendapatan sesuai dengan stock barang di gudang, hal ini dilakukan bapak lukman karena adanya kejanggalan yang terjadi ketika banyaknya barang yang terjual tetapi tidak sesuai dengan pendapatan yang diperoleh.

Berdasarkan penjelasan yang diberikan Bapak Lukman, peneliti ingin mengetahui apakah dengan menerapkan SIA Penjualan dapat menanggulangi permasalahan yang terjadi di Kios Ratu Jaya Tani, kemudian dari permasalahan yang ada di Kios Ratu Jaya Tani, peneliti tertarik untuk

---

<sup>9</sup> Bpk. Lukman, Hasil Wawancara Dengan Pemilik Kios Ratu Jaya Tani, 26 Desember 2022.

melakukan penelitian dengan judul “Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Internal Pada Kios Ratu Jaya Tani Di Desa Cempaka Nuban Kec. Batanghari Nuban Kab. Lampung Timur”.<sup>10</sup>

## **B. Pertanyaan Penelitian**

Berdasarkan latar belakang masalah diatas, maka terdapat pertanyaan penelitian yaitu; Bagaimana penerapan sistem informasi akuntansi penjualan dalam meningkatkan efektivitas pengendalian internal di Kios Ratu Jaya Tani?

## **C. Tujuan Dan Manfaat Penelitian**

### **1. Tujuan Penelitian**

Berdasarkan uraian yang terdapat pada pertanyaan penelitian, maka maksud tujuan dari penelitian adalah untuk mengetahui bagaimana penerapan sistem informasi akuntansi penjualan dalam meningkatkan efektivitas pengendalian internal pada Kios Ratu Jaya Tani.

### **2. Manfaat Penelitian**

Dari sisi manfaat teoritisnya, manfaat dari penelitian ini antara lain yaitu:

- 1) Diharapkan hasil dari penelitian ini dapat memberikan kontribusi positif bagi pengembangan ilmu pengetahuan khususnya dibidang ekonomi akuntansi.

---

<sup>10</sup> Bpk. Lukman, Hasil Wawancara Dengan Pemilik Kios Ratu Jaya Tani, 26 Desember 2022.



- 2) Penelitian ini dapat menjadi referensi bagi peneliti- peneliti selanjutnya yang juga merasa tertarik dengan penelitian ini, sehingga akan semakin sempurna dan lebih relevan sesuai dengan perubahan- perubahan yang terjadi seiring dengan perkembangan ilmu pengetahuan dan teknologi.

Selanjutnya, dipandang dari sisi manfaat praktis, manfaat penelitian ini adalah:

- 1) Bagi manajemen, penelitian ini diharapkan dapat bermanfaat untuk menjadi acuan bagi pelaksanaan operasi perusahaan selanjutnya sehingga dapat memberikan solusi ataupun bahan pertimbangan bagi kemajuan dan masa depan perusahaan yang lebih baik.
- 2) Penelitian ini bermanfaat bagi sarana mempraktekkan apa yang telah penulis peroleh selama menempuh pendidikan ekonomi akuntansi, selanjutnya menambah pengalaman serta pengetahuan secara konkret lewat penelitian langsung dilapangan.

#### **D. Penelitian Relevan**

Penelitian relevan berisikan suatu proses yang memiliki kaitan dengan pokok masalah yang sedang dibahas atau diteliti. Berdasarkan penelitian yang ada, ditemukan beberapa karya ilmiah yang berhubungan dengan penerapan sistem informasi akuntansi penjualan dalam meningkatkan efektivitas pengendalian internal oleh karena itu, penelitian relevan dipaparkan oleh penelitian sebelumnya diantaranya yaitu:

**Tabel 1.2**  
**Penelitian Relevan**

No	Penulis	Judul	Persamaan	Perbedaan	Hasil
1.	Dewi Paramita Sari, Siti Ragil Handayani, Dwi Atmanto (2015) <sup>11</sup>	Analisis Sistem Akuntansi Penjualan Kredit Dan Sistem Akuntansi Penerimaan Kas Dari Piutang Dalam Upaya Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Intern (Studi Kasus Pada PT. Semen Indonesia (Persero), TBK).	Menggunakan jenis penelitian yang sama yaitu jenis penelitian deskriptif .	Menggunakan objek penelitian yang berbeda jika penelitian terdahulu membahas terkait Analisis Sistem Akuntansi Penjualan Kredit Dan Sistem Akuntansi Penerimaan Kas Dari Piutang Dalam Upaya Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Intern (Studi Kasus Pada PT. Semen Indonesia (Persero), TBK). sedangkan, penelitian saat ini membahas terkait penerapan sistem informasi akuntansi penjualan dalam meningkatkan	Hasil penelitian menunjukkan bahwa sistem informasi penjualan kredit dan sistem informasi penerimaan kas (dari piutang) yang telah diterapkan di PT. Semen Indonesia sudah baik, tingkat penerapan pengendalian intern pada perusahaan tersebut juga sudah baik, hanya terdapat sedikit kelemahan pada praktik yang sehat yaitu belum terdapat <i>surprised audit</i> dan kurangnya kecakapan pegawai. Oleh karena itu, PT. Semen Indonesia perlu memperbaiki dan meningkatkan tingkat penerapan

<sup>11</sup> Dewi Paramita Sari, Siti Ragil Handayani, Dwi Atmanto, *Analisis Sistem Akuntansi Penjualan Kredit Dan Sistem Akuntansi Penerimaan Kas Dari Piutang Dalam Upaya Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Intern (Studi Kasus Pada PT. Semen Indonesia (Persero), TBK)*, Jurnal Administrasi Bisnis (JAB), Vol. 22 No. 1 Mei 2015.

No	Penulis	Judul	Persamaan	Perbedaan	Hasil
				efektivitas pengendalian internal.	pengendalian intern yang ada, agar tercapai efektivitas pengendalian intern.
2.	Oky Syahputra, Fhikry Ahmad Halomoan Siregar (2022) <sup>12</sup>	Pengaruh Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dan Kualitas Informasi Akuntansi Terhadap Keefektifan Pengendalian Internal Pada PT. Pandu Siwi Sentosa (Pandu Logistik).	Penelitian yang digunakan sama yaitu sistem informasi akuntansi penjualan dan pengendalian internal	Menggunakan teknik analisis data yang berbeda. Penelitian terdahulu menggunakan teknik analisis data regresi linear berganda sedangkan, penelitian saat ini menggunakan teknik analisis data berfikir induktif.	Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa sistem informasi akuntansi penjualan dan penerimaan kas yang diterapkan belum efektif dalam mendukung pengendalian internal penjualan dan penerimaan kas.
3.	Benny Prawiranegara (2014) <sup>13</sup>	Peranan Sistem Penagihan Piutang Dalam Meningkatkan Efektifitas Pengendalian Intern Piutang	Menggunakan teknik pengumpulan data yang sama yaitu dengan data primer dan data sekunder.	Objek penelitian yang berbeda, penelitian terdahulu membahas terkait sistem penagihan piutang sedangkan penelitian saat ini membahas terkait sistem informasi	Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa pelaksanaan pengendalian intern piutang telah dilaksanakan dengan baik.

<sup>12</sup> Oky Syahputra, Fhikry Ahmad Halomoan Siregar, *Pengaruh Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dan Kualitas Informasi Akuntansi Terhadap Keefektifan Pengendalian Internal Pada PT. Pandu Siwi Sentosa (Pandu Logistik)*, Jurnal Ilmiah Maksitek, Vol.7 No.1 Maret 2022.

<sup>13</sup> Benny Prawiranegara, *Peranan Sistem Penagihan Piutang Dalam Meningkatkan Efektifitas Pengendalian Intern Piutang*, (Universitas Galuh Ciamis), Jurnal Wawasan dan Riset Akuntansi, Vol.2, No. 1 September 2014.

No	Penulis	Judul	Persamaan	Perbedaan	Hasil
				akuntansi penjualan.	
4.	Layli Nur Haliza, Meta Ardina (2022) <sup>14</sup>	Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan dalam Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Internal Penjualan pada PT Multipakan Jaya Sentosa Jombang.	Menggunakan metode kualitatif dengan pendekatan penelitian deskriptif.	Hanya pada cakupan lokasi yang diteliti jika penelitian terdahulu pada PT Multipakan Jaya Sentosa Jombang sedangkan, pada penelitian saat ini hanya sebatas UMKM yaitu pada Kios Ratu Jaya Tani.	Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa penerapan sistem informasi akuntansi penjualan yang diterapkan di PT Multipakan Jaya Sentosa sudah berjalan dengan baik dan sudah terkomputerisasi
5.	Elisabeth Sherly Noveli Simon, Maria Nona Dince, Emilianus Eo Kutu Goo (2023) <sup>15</sup>	Analisis Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Menunjang Efektivitas Pengendalian Internal Pada CV Agung Mandiri Motor.	Menggunakan metode kualitatif dan sumber data yang digunakan yaitu sama-sama menggunakan sumber data primer dan sekunder.	Menggunakan objek penelitian yang berbeda jika penelitian terdahulu membahas terkait analisis sistem informasi akuntansi penjualan dalam menunjang efektivitas pengendalian internal pada CV. Agung Mandiri Motor sedangkan, pada penelitian	Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa sistem informasi akuntansi penjualan yang dilakukan CV. Agung Mandiri Motor belum sepenuhnya sesuai menunjang efektivitas pengendalian internal.

<sup>14</sup> Layli Nur Haliza, Meta Ardina, *Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan dalam Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Internal Pada PT Multipakan Jaya Sentosa Jombang*, Journal Of Finance and Accounting Studies, Vol. 4, No. 3, Oktober 2022.

<sup>15</sup> Elisabeth Sherly Noveli Simon, Maria Nona Dince, Emilianus Eo Kutu Goo, *Analisis Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Menunjang Efektivitas Pengendalian Internal Pada CV Agung Mandiri Motor*, Jurnal Riset Akuntansi, Vol. 1, No. 4, November 2023.

No	Penulis	Judul	Persamaan	Perbedaan	Hasil
				saat ini membahas terkait penerapan sistem informasi akuntansi penjualan dalam meningkatkan efektifitas pengendalian internal pada Kios Ratu Jaya Tani.	

Berdasarkan table 1.2 diatas, peneliti menuliskan lima penelitian terdahulu yang sesuai dengan topik penelitian yaitu terkait penerapan sistem informasi akuntansi penjualan dalam meningkatkan efektifitas pengendalian internal. Penelitian sebelumnya telah mempunyai persamaan maupun perbedaan dengan penelitian sekarang, hal ini sudah peneliti paparkan dalam table 1.2 diatas.

## **BAB II**

### **LANDASAN TEORI**

#### **A. Sistem Informasi Akuntansi Penjualan**

##### **1. Definisi Sistem Informasi Akuntansi Penjualan**

Sistem adalah dua atau lebih komponen yang saling berhubungan dan berinteraksi membentuk kesatuan kelompok sehingga menghasilkan satu tujuan, berdasarkan pandangan diatas dapat ditarik kesimpulan bahwa sistem dapat diartikan sebagai sekumpulan subsistem, komponen atau elemen yang saling bekerja sama dengan tujuan yang sama untuk menghasilkan output yang sudah ditentukan sebelumnya. Informasi adalah hasil pengolahan dari data dan fakta yang berhubungan, yang diolah sedemikian rupa sesuai dengan kebutuhan penggunanya, yang dapat membantu pengguna dalam pengambilan keputusan.<sup>1</sup>

Informasi yang berkualitas harus memiliki ciri-ciri sebagai berikut: akurat, tepat waktu, relevan, lengkap. Akuntansi merupakan proses pencatatan, pengolahan, peringkasan, dan pengujian dengan cara-cara tertentu atas transaksi keuangan yang terjadi di dalam perusahaan atau organisasi lain serta menafsirkan hasil yang digunakan untuk pengambilan keputusan.<sup>2</sup>

---

<sup>1</sup> Anna Marina, Sentot Imam Wahjono, Ma'ruf Syaban, Agusdiwana Suarni. "*Sistem Informasi Akuntansi (Teori dan Pratikal)*", (Surabaya: UM Surabaya Publishing, 2017), hal. 163.

<sup>2</sup> Kurnia Cahya Lestari, Arni Muarifah Amri, "*Sistem Informasi Akuntansi (Beserta Contoh Penerapan Aplikasi SIA Sederhana dalam UMKM)*", Cet ke- 1, (Yogyakarta: CV Budi Utama, Februari 2020), hal. 7-30.

Berdasarkan definisi diatas dapat ditarik kesimpulan bahwa sistem informasi akuntansi merupakan kumpulan sumber daya yang didesain untuk mentransformasikan data keuangan dan data-data lainnya menjadi informasi, serta mencakup semua fungsi dan aktivitas akuntansi yang memperhatikan akibat yang akan ditimbulkan pada sumber daya ekonomi dari kegiatan eksternal maupun operasi di internal organisasi. Informasi yang dihasilkan dari sistem informasi akuntansi akan digunakan oleh para pengambil keputusan untuk menyusun keputusan, baik yang bersifat teknis maupun nonteknis.<sup>3</sup>

Sistem informasi akuntansi merupakan suatu sistem yang terdiri dari berbagai formulir, catatan dan laporan yang telah disusun dan menghasilkan suatu informasi keuangan yang dibutuhkan perusahaan. Sistem informasi akuntansi mewujudkan perubahan ini dengan fungsinya secara manual maupun komputerisasi. Pada dasarnya sistem informasi akuntansi merupakan subsistem dari sistem informasi manajemen yang bertugas untuk mengelola data transaksi seluruh aktivitas yang ada.

Sistem informasi kauntansi penjualan adalah suatu sistem informasi yang mengorganisasikan serangkaian prosedur dan metode yang dirancang untuk menghasilkan, menganalisa, menyebarkan dan memperoleh informasi guna mendukung pengambilan keputusan mengenai penjualan.<sup>4</sup>

---

<sup>3</sup> Willy Julitawaty, Frith Willy, Thomas Sumarsan Goh, *Pengaruh Personal Selling Dan Promosi Penjualan Terhadap Efektivitas Penjualan Ban Sepeda Motor PT. Mega Anugrah Mandiri*, Jurnal Bisnis Kolega, (STIE Professional Manajemen College Indonesia), Vol.6 No.1, Juni 2020.

<sup>4</sup> Rochmawati Daud, Valeria Mimosa Windana, *"Pengembangan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dan Penerimaan Kas Berbasis Komputer Pada Perusahaan Kecil (Studi*

## **2. Tujuan Sistem Informasi Akuntansi penjualan**

- a. Mencatat order penjualan dengan cepat dan akurat.
- b. Memverifikasi konsumen yang layak menerima kredit.
- c. Mengirim produk dan memberikan jasa tepat waktu sesuai yang dijanjikan kepada konsumen.
- d. Membuat tagihan atas produk dan jasa secara tepat waktu dan akurat.
- e. Mencatat dan mengelompokkan penerimaan kas secara cepat dan akurat.
- f. Memposting penjualan dan penerimaan kas ke rekening piutang.
- g. Untuk menjaga keamanan produk dan,
- h. Untuk menjaga kas perusahaan.
- i. Untuk mencapai volume penjualan
- j. Mendapatkan laba tertentu
- k. Menunjang pertumbuhan perusahaan<sup>5</sup>

## **3. Fungsi Sistem Informasi Akuntansi Penjualan**

### **a. Bagian Penjualan**

Bagian ini berfungsi untuk menerima surat pesanan dari pelanggan dalam transaksi penjualan, untuk menambah informasi yang belum ada pada surat pesanan tersebut (seperti spesifikasi barang dan rute pengiriman), menerima otoritas kredit, menentukan tanggal pengiriman juga memfaktur pinjaman sebagai tembusan pada waktu bagian ini membuat surat order pengiriman.

---

*Kasus Pada PT. Trust Teknologi*)” Jurnal Manajemen dan Bisnis Sriwijaya, Vol.12 No.1 Maret 2014.

<sup>5</sup> Indra Sasangka, Rahmat Rusmayadi, *Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Volume Penjualan Pada Mini Market Minamart 90 Bandung*, Jurnal Ilmiah Manajemen Ekonomi dan Akuntansi, {Bandung: STIE Muhammadiyah Bandung}, Vol.2 No. 1, 2018.



b. Bagian Kredit

Bagian ini berfungsi untuk meneliti status kredit langganan dan memberikan otorisasi pemberian kredit kepada pelanggan. Pengecekan status kredit perlu dilaksanakan sebelum bagian pesanan mengisi surat pesanan penjualan, untuk mempercepat pelayanan kepada pelanggan, surat order pengiriman dikirim langsung ke bagian pengiriman sebelum pesanan penjualan memperoleh otorisasi kredit.

c. Bagian Gudang

Bagian ini berfungsi untuk menyimpan barang yang dipesan oleh langganan serta menyerahkan barang ke bagian pengiriman.

d. Bagian Pengiriman Barang

Bagian ini berfungsi untuk mencatat transaksi penjualan ke dalam jurnal harian penjualan dan ke dalam buku besar serta membuat laporan penjualan.

e. Bagian Pengiriman

Bagian ini berfungsi untuk mengirimkan faktur penjualan kepada pelanggan.

f. Bagian Kas

Bagian ini berfungsi sebagai penerimaan pembayaran harga barang yang dibeli baik secara penjualan tunai maupun kredit.<sup>6</sup>

Peneliti telah melakukan penelitian di Kios Ratu Jaya Tani bahwasannya pada usaha Bapak Lukman telah menerapkan enam fungsi

---

<sup>6</sup> Haryo Kusumo, Febryantahanuji, *Pengaruh Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Terhadap Efektivitas Pengendalian Piutang Pada PT.Shiba Azaki*, (Semarang: Universitas Sains dan Teknologi Komputer), Jurnal Ilmiah Ekonomi Dan Bisnis, Vol. 14, No. 2, Desember 2021.

sistem informasi akuntansi penjualan tersebut supaya pengendalian internal yang ada di Kios Ratu Jaya Tani bisa berjalan dengan baik dan teratur.

#### **4. Unsur- Unsur Sistem Informasi Akuntansi Penjualan**

##### **a. Formulir**

Formulir merupakan dokumen yang digunakan untuk merekam terjadinya transaksi. Formulir sering disebut dengan istilah dokumen, karena dengan formulir ini peristiwa yang terjadi dalam organisasi, direkam (didokumentasikan) diatas kertas. Formulir disebut juga media untuk mencatat peristiwa yang terjadi dalam organisasi kedalam catatan, dengan formulir ini, data yang bersangkutan dengan transaksi direkam pertama kalinya sebagai dasar pencatatan dalam catatan, contoh formulir adalah faktur penjualan, bukti kas keluar dan cek.

##### **b. Jurnal**

Jurnal merupakan catatan akuntansi pertama yang digunakan untuk mencatat, mengklasifikasikan, dan meringkas data keuangan dan data lainnya, seperti telah disebutkan diatas, sumber informasi pencatatan dalam jurnal ini adalah formulir, dalam jurnal ini data keuangan untuk pertama kalinya diklasifikasikan menurut klasifikasi yang sesuai dengan informasi yang akan disajikan dalam laporan keuangan, dalam jurnal ini pula terdapat kegiatan peringkasan data yang hasil peringkasannya (berupa jumlah transaksi tertentu) kemudian dipindahkan dalam rekening yang bersangkutan dalam buku besar,

contoh jurnal adalah jurnal penerimaan kas, pembelian, penjualan dan jurnal umum.

c. Buku Besar

Buku besar (general ledger) terdiri dari rekening- rekening yang digunakan untuk meringkas data keuangan yang telah dicatat sebelumnya. Rekening- rekening dalam buku besar ini disediakan sesuai dengan unsur- unsur informasi yang akan disajikan dalam laporan keuangan.

d. Buku Pembantu

Buku pembantu berguna untuk mendukung informasi yang terdapat di buku besar. Buku pembantu ini terdiri dari rekening- rekening pembantu data keuangan yang tercantum dalam rekening tertentu dalam buku besar.

e. Laporan

Laporan merupakan hasil akhir suatu sistem dan merupakan alat yang digunakan untuk mempertanggungjawabkan hasil akhir dari suatu tugas, dapat disajikan dalam bentuk neraca, laporan laba- rugi, laporan perubahan modal, laporan arus kas, laporan saldo ditahan dan sebagainya.<sup>7</sup>

Berdasarkan penelitian yang dilakukan oleh peneliti bahwasannya Kios Ratu Jaya Tani sudah menggunakan formulir, jurnal, buku besar, buku pembantu, dan laporan untuk menerapkan sistem informasi

---

<sup>7</sup> Kurnia Cahya Lestari, Arni Muarifah Amri, "*Sistem Informasi Akuntansi (Beserta Contoh Penerapan Aplikasi SIA Sederhana dalam UMKM)*", Cet ke- 1, (Yogyakarta: CV Budi Utama, Februari 2020), hal. 31- 39.

akuntansi penjualan dalam meningkatkan efektivitas pengendalian internal, supaya informasi yang diperlukan oleh Bapak Lukman bisa didapatkan dengan mudah, hal ini untuk melihat perkembangan usahanya apakah bisa berjalan sesuai dengan apa yang diinginkan Bapak Lukman selaku pemilik Kios Ratu Jaya Tani.

## **5. Komponen Sistem Informasi Akuntansi Penjualan**

### **a. Input Block**

Merupakan komponen SIA yang berupa proses memasukkan data ke dalam sistem informasi akuntansi. Dalam hal ini, semua dilakukan mengikuti aturan atau cara tertentu, mulai dari identifikasi, otorisasi, tata letak serta pengolahan.

### **b. Model Block**

Merupakan proses pengolahan data yang dimulai dari penginputan dengan menggunakan berbagai cara sehingga dapat menghasilkan sebuah laporan. Informasi tersebut nantinya difungsikan untuk menjawab sebuah pertanyaan.

### **c. Output Block**

Pada tahapan ini dalam sistem informasi akuntansi menghasilkan sebuah produk berupa laporan, nantinya dokumen tersebut diberikan kepada semua pihak yang memiliki wewenang dari berbagai tingkat manajemen.<sup>8</sup>

---

<sup>8</sup> Kurnia Cahya Lestari, Arni Muarifah Amri, "*Sistem Informasi Akuntansi (Beserta Contoh Penerapan Aplikasi SIA Sederhana dalam UMKM)*", Cet ke- 1, (Yogyakarta: CV Budi Utama, Februari 2020), hal. 12-14.

Peneliti menggunakan tiga komponen sistem informasi akuntansi penjualan dalam penelitiannya yaitu input block, model block, dan output block. Tahapan ini dilakukan Bapak Lukman setelah Kios Ratu Jaya Tani menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan yang bertujuan supaya Kios Ratu Jaya Tani bisa menghasilkan laporan dan informasi yang dibutuhkan Kios Ratu Jaya Tani.

## **6. Indikator Sistem Informasi Akuntansi Penjualan**

### **a. Sumber Daya Manusia**

Manusia merupakan unsur sistem informasi akuntansi yang berperan di dalam pengambilan keputusan apakah sistem dapat dilaksanakan dengan baik atau tidak, manusia juga akan mengendalikan jalannya sistem.

### **b. Alat**

Alat merupakan unsur sistem informasi akuntansi yang berperan didalam mempercepat pengolahan data, meningkatkan ketelitian kalkulasi atau perhitungan dan meningkatkan kerapian bentuk organisasi.

### **c. Catatan**

Data yang dihasilkan dari catatan-catatan berupa jurnal- jurnal buku besar, dan buku tambahan. Data juga dihsailkan dari formulir- formulir yang digunakan sebagai bukti tertulis dari transaksi, contoh: faktur penjualan barang, bukti pembayaran dan lain- lain.

d. Informasi atau laporan- laporan

Hasil akhir dari sistem informasi akuntansi adalah informasi akuntansi keuangan dan informasi akuntansi manajemen. informasi tersebut antara lain dapat berupa neraca, laporan laba rugi, laporan perubahan modal, laporan arus kas, laporan laba ditahan, laporan harga pokok penjualan, daftar saldo persediaan, dan sebagainya.<sup>9</sup>

Berdasarkan indikator sistem informasi akuntansi penjualan diatas, Kios Ratu Jaya Tani sudah memenuhi keempat indikator tersebut. dengan keempat indikator tersebut maka kita bisa mengetahui bagaimana penerapan sistem informasi akuntansi penjualan dalam meningkatkan efektivitas pengendalian internal di Kios Ratu Jaya Tani.

## **7. Macam- macam Sistem Informasi Akuntansi Penjualan**

a. Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai

Penjualan tunai merupakan penjualan dengan mengambil barang dari supplier dan langsung dikirim oleh customer secara pembayaran langsung dengan menggunakan uang tunai. Sistem penjualan tunai pada umumnya didasarkan pada asumsi bahwa pembeli akan mengambil barang setelah harga barang dibayar dikasir. Adapun dokumen- dokuemn yang digunakan dalam penjualan tunai adalah sebagai berikut: faktur penjualan tunai (FPT), dan pita register kas.

---

<sup>9</sup> Lilis Puspitawati, “*Sistem Informasi Akuntansi (kualitas dan faktor lingkungan organisasi yang mempengaruhi)*”, (Bandung: Rekayasa Sains, 2021), hal. 62.

## b. Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Kredit

Penjualan kredit adalah penjualan yang pembayarannya tidak diterima sekaligus (tidak langsung lunas). Pembayaran bisa diterima melalui dua tahap atau lebih yang dilakukan pembayaran secara angsuran. Dokumen yang digunakan dalam sistem penjualan kredit adalah: surat order pengiriman dan tembusannya, arsip pengendalian pengiriman (*sales order follow-up copy*), arsip index silang (*cross-index file copy*), faktur penjualan dan tembusannya, rekapitulasi harga pokok penjualan, bukti memorial.<sup>10</sup>

Sistem informasi akuntansi penjualan yang digunakan pada Kios Ratu Jaya Tani yaitu sistem informasi akuntansi penjualan secara tunai dan kredit, hal ini diterapkan supaya transaksi penjualan yang ada di Kios Ratu Jaya Tani bisa berjalan dengan lancar dan bisa membantu masyarakat untuk memenuhi kebutuhan obat pertanian yang mereka butuhkan.

## B. Efektivitas Pengendalian Internal

### 1. Definisi Efektivitas Pengendalian Internal

Efektivitas pengendalian internal didefinisikan sebagai suatu proses yang dipengaruhi oleh dewan direksi, entitas, manajemen, dan personal lainnya yang dirancang untuk memberikan kepastian yang beralasan terkait dengan pencapaian sasaran kategori, seperti efektivitas dan efisiensi operasi,

---

<sup>10</sup> Rochmawati Daud, Valeria Mimosa Windana, *Pengembangan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dan Penerimaan Kas Berbasis Komputer Pada Perusahaan Kecil (Studi Kasus Pada PT. Trust Technology)*, Jurnal Manajemen dan Bisnis Sriwijaya, Vol. 12, No. 1, Maret 2014.

keandalan pelaporan keuangan, ketaatan terhadap hukum, dan peraturan yang berlaku.

Efektivitas pengendalian internal diartikan sebagai kemampuan sistem pengendalian internal yang direncanakan dan diterapkan agar mampu mewujudkan tujuannya yaitu keandalan pelaporan keuangan, kepatuhan terhadap peraturan yang berlaku secara efektif dan efisien.<sup>11</sup>

Pengendalian yang efektif berarti pengendalian yang tepat sesuai dengan proses yang harus dilalui tanpa menyimpang dari sistem yang dianut sehingga tahapan yang dilaluinya benar. Pengendalian yang efektif dapat memungkinkan pemimpin untuk menentukan apakah pegawai telah melaksanakan tanggung jawab mereka secara tepat ketika standar telah dibentuk secara benar dan kinerja diukur secara akurat sehingga bisa menghilangkan pemborosan, menurunkan biaya tenaga kerja dan memperbaiki output per unit input.<sup>12</sup>

## **2. Indikator Pengukur Efektivitas Pengendalian Internal**

Terdapat beberapa indikator pengukur efektivitas pengendalian internal diantaranya yaitu sebagai berikut:

### **a. Lingkungan Pengendalian**

Lingkungan pengendalian merupakan lingkungan perusahaan yang mencakup sikap para manajemen dan karyawan terhadap pentingnya

---

<sup>11</sup> Yenni Vera Fibriyanti, *Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penggajian Dalam Rangka Efektivitas Pengendalian Internal Perusahaan (studi kasus pada PT. Populer Sarana Medika)*, (Surabaya: Universitas Wijaya Kusuma Surabaya), Jurnal Penelitian Ekonomi dan Akuntansi, Vol.2, No.1, Februari 2017.

<sup>12</sup> Anna Marina, Sentot Imam Wahjono, Ma'ruf Syaban, Agusdiwana Suarni. "*Sistem Informasi Akuntansi (Teori dan Pratikal)*", (Surabaya: UM Surabaya Publishing, 2017), hal. 35-36.



pengendalian yang ada di organisasi tersebut. Salah satu faktor yang berpengaruh terhadap lingkungan pengendalian adalah filosofi manajemen (manajemen tunggal dalam persekutuan atau manajemen bersama dalam perseroan) dan gaya operasi manajemen, struktur organisasi, serta prakter personaliaian. Lingkungan pengendalian ini sangat penting karena menjadi dasar keefektifan unsur- unsur pengendalian intern yang lain.

Komponen ini meliputi sikap manajemen di semua tingkatan secara umum dan konsep control secara khusus, hal ini mencakup etika, kompetensi, serta integritas, dan kepentingan terhadap kesejahteraan sosial. Lingkungan pengendalian adalah pembentukan suasana organisasi serta memberikan kesadaran tentang perlunya pengendalian bagi suatu organisasi. Lingkungan pengendalian terdiri dari:

- 1) Integritas dan nilai etika
- 2) Komitmen terhadap kompetensi
- 3) Pasrtisipasi dewan direksi dan tim auditor
- 4) Filosofi dan gaya manajemen
- 5) Struktur organisasi
- 6) Pemberian wewenang dan tanggungjawab
- 7) Kebijakan mengenai sumber daya manusia (SDM) dan penerapannya.

#### b. Penilaian Risiko

Manajemen perusahaan harus dapat mengidentifikasi berbagai risiko yang dihadapi oleh perusahaan. suatu risiko yang telah

diidentifikasi dapat dianalisa dan di evaluasi sehingga dapat diperkirakan intensitas dan tindakan yang dapat meminimalkannya.

Penilaian risiko merupakan kegiatan yang dilakukan oleh manajemen dalam mengidentifikasi dan menganalisis risiko yang menghambat perusahaan dalam mencapai tujuannya.

Risiko dari luar perusahaan diantaranya yaitu:

- 1) Pesaing
- 2) Kondisi ekonomi
- 3) Kemajuan teknologi
- 4) Bencana alam

Risiko dari dalam perusahaan diantaranya yaitu:

- 1) Karyawan yang tidak terlatih
- 2) Motivasi
- 3) Perubahan tanggungjawab manajemen.<sup>13</sup>

#### c. Prosedur Pengendalian

Prosedur pengendalian merupakan berbagai proses upaya yang dilakukan oleh manajemen perusahaan untuk menegakkan pengawasan atau pengendalian operasi perusahaan. Pengendalian aktivitas adalah kebijakan dan prosedur yang dimiliki manajemen untuk memberikan jaminan yang meyakinkan bahwa manajemen telah dijalankan sebagaimana seharusnya. Prosedur pengendalian meliputi hal-hal sebagai berikut:

---

<sup>13</sup> Yulianita Rochmana Pratiwi, Hero Periono, *Analisis Sistem Pengendalian Internal Terhadap Fungsi Penerimaan Kas Pada Rumah Sakit Orthopedi dan Traumatologi Surabaya*, Jurnal Ilmiah Komputerisasi Akuntansi, Vol.14, No.1, Juli 2021.

- 1) Personil yang kompeten, mutasi tugas dan cuti wajib
- 2) Pelimpahan tanggung jawab
- 3) Pemisahan tanggung jawab untuk pemisahan terkait
- 4) Pemisahan fungsi akuntansi, penyimpanan aset operasional, dan Mengamankan aset dan catatannya.

d. Informasi dan Komunikasi

Informasi & Komunikasi merupakan elemen- elemen yang penting dari pengendalian intern perusahaan. Informasi tentang pengendalian, penilaian risiko, prosedur pengendalian dan monitoring diperlukan oleh manajemen sebagai pedoman operasional dan manajemen ketaatan dengan pelaporan hukum dan peraturan- peraturan yang berlaku pada perusahaan.

Informasi dan komunikasi diperlukan oleh semua tingkatan manajemen organisasi untuk mengambil keputusan, laporan keuangan dan mengetahui kepatuhan terhadap kebijakan yang telah ditentukan.

e. Pemantauan (*monitoring*)

Pemantauan terhadap sistem pengendalian internal akan menentukan kekurangan serta meningkatkan efektivitas pengendalian. Pengendalian intern dapat di monitor dengan baik dengan cara penilaian khusus atau sejalan dengan usaha manajemen. Usaha pemantauan yang terakhir dapat dilakukan dengan cara mengamati perilaku karyawan atau

tanda- tanda peringatan yang diberikan oleh sistem akuntansi.<sup>14</sup>

Monitoring merupakan proses penilaian terhadap kualitas kinerja sistem pengendalian internal.

Berdasarkan lima indikator pengukur efektivitas pengendalian internal diatas, Kios Ratu Jaya Tani sudah memenuhi keempat indikator tersebut yaitu lingkungan pengendalian, penilaian risiko, informasi/komunikasi, dan pemantauan (*Monitoring*), sedangkan indikator yang belum terpenuhi yaitu prosedur pengendalian.

### **3. Karakteristik Efektivitas Pengendalian Internal**

- a. Keakuratan.
- b. Tepat waktu.
- c. Ekonomis.
- d. Fleksibilitas.
- e. Dapat dimengerti.
- f. Kriteria yang beralasan.
- g. Penempatan strategis.
- h. Tekanan pada pengecualian.
- i. Kriteria ganda, dan
- j. Tindakan korektif.<sup>15</sup>

### **4. Tujuan Pengukur Efektivitas Pengendalian Internal**

- a. Untuk Kejelasan tujuan yang hendak dicapai.
- b. Untuk Kejelasan strategi pencapaian tujuan.

---

<sup>14</sup> Eni Endaryati, "*Sistem Informasi Akuntansi*", (Semarang: Yayasan Prima Agus Teknik), hal. 67-69.

<sup>15</sup> Eko Sugiyanto, (2016:106).

- c. Untuk Proses analisis dan perumusan kebijakan yang mantap.
- d. Untuk Perencanaan yang mantap.
- e. Untuk Penyusunan program yang tepat.
- f. Untuk Tersediannya sarana dan prasarana kerja.
- g. Untuk Pelaksanaan yang efektif dan efisien.
- h. Untuk Sistem pengawasan dan pengendalian yang bersifat mendidik.
- i. Untuk memberikan jaminan yang meyakinkan bahwa tujuan dari setiap aktivitas bisnis (sistem informasi dan sistem operasi) akan dicapai.
- j. Untuk mengurangi risiko yang akan dihadapi oleh perusahaan karena kejahatan, bahaya, atau kerugian yang disebabkan oleh penipuan, kecurangan, penyimpangan, penyelewengan dan penggelapan.
- k. Untuk memberikan jaminan yang meyakinkan dan dapat dipercaya bahwa semua tanggungjawab hukum telah dipenuhi.<sup>16</sup>

## **5. Fungsi Efektivitas Pengendalian Internal**

- a. Pengendalian untuk pencegahan (*Preventive Control*)

Mencegah timbulnya suatu masalah sebelum muncul. Memperkerjakan personil akuntansi yang berkualifikasi tinggi, pemisahan tugas pegawai yang memadai, dan secara efektif mengendalikan akses fisik atas aset, fasilitas dan informasi, merupakan pengendalian untuk pencegahan yang efektif.

---

<sup>16</sup> Arni Eka Susantri, Dasman Lanin, Nora Eka Putri, *Efektivitas Pelaksanaan Program Pelayanan Publik Plus Di Kecamatan Kuranji Kota Padang*. (Padang: Universitas Negeri Padang) JESS, Vol. 2, No.1, 2018.

b. Pengendalian untuk pemeriksaan (*Detective Control*)

Mengungkap masalah ketika ada masalah, contoh dari pengendalian untuk pemeriksaan adalah pemeriksaan salinan atas perhitungan, mempersiapkan rekonsiliasi bank dan neraca saldo setiap bulan.

c. Pengendalian korektif (*Corrective Control*)

Memecahkan masalah yang ditemukan oleh pengendalian untuk pemeriksaan. Pengendalian ini mencakup prosedur yang dilaksanakan untuk mengidentifikasi penyebab masalah, memperbaiki kesalahan atau kesulitan yang ditimbulkan, dan mengubah sistem agar masalah di masa mendatang dapat diminimalisasikan atau dihilangkan, contohnya pemeliharaan kopi cadangan (*backup copies*) atas transaksi dan file utama, dan mengikuti prosedur untuk memperbaiki kesalahan memasukkan data, seperti juga kesalahan dalam menyerahkan kembali transaksi untuk proses lebih lanjut.<sup>17</sup>

## 6. Manfaat Efektivitas Pengendalian Internal

- a. Menjaga keamanan harta milik suatu organisasi.
- b. Memeriksa ketelitian dan kebenaran data akuntansi.
- c. Memajukan efisiensi dalam operasi.

---

<sup>17</sup> St Nurul Qalbi S, Muhammad Yusuf Saleh, Adil Setiawan, "Pengaruh Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dan Pengendalian Internal Terhadap Efektivitas Pengendalian Piutang Pada PT. Usahatama Sentosa Mas", Economic Bosowa Journal, Vol. 6, No. 005 (2020).

- d. Membantu menjaga agar tidak ada yang menyimpang dari kebijaksanaan manajemen yang telah ditetapkan lebih dahulu.<sup>18</sup>

## 7. Ciri- Ciri Pokok Efektivitas Pengendalian Internal

- a. Adanya struktur organisasi yang memisahkan tanggung jawab fungsional secara tepat.
- b. Adanya suatu sistem wewenang/ otorisasi terjadinya transaksi dan prosedur pembukuan yang baik, yang berguna untuk melakukan pengawasan akuntansi yang cukup terhadap harta milik, utang- utang, modal, pendapatan, dan biaya.
- c. Adanya praktik yang sehat dijalankan di dalam melakukan tugas- tugas dan fungsi- fungsi setiap bagian dalam organisasi.
- d. Adanya tingkat kecakapan pegawai yang sesuai dengan tanggung jawabnya.<sup>19</sup>

## 8. Hubungan Sistem Informasi Akuntansi Dengan Pengendalian Internal

Sistem informasi akuntansi memiliki tujuan untuk mengumpulkan, mencatat, memproses, menyimpan, meringkas dan mengkomunikasikan informasi mengenai sebuah organisasi, hal tersebut memberikan jejak audit (audit trail) yang memungkinkan transaksi untuk dapat ditelusuri dan dilakukan oleh pengendalian internal.<sup>20</sup>

---

<sup>18</sup> Hendry Jaya, “Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dan Penerimaan Kas Dalam Meningkatkan Pengendalian Intern”, Jurnal Akuntansi Measurement, Vol. 12 No.2, Desember 2018, (152-167).

<sup>19</sup> Denny Erica, Eni Heni Hermaliani, Sri Wasiyanti, Lisnawanty, “Sistem Informasi Akuntansi (Teori dan Desain)”, Cet ke- 1, (Yogyakarta: Graha Ilmu, 2019), Hal. 29-35.

<sup>20</sup> Jimswik Betah, Inggriani Elim, Lidia M. Mawikere, “Analisis Penerapan Ssistem Informasi Akuntansi Penjualan Pada PT. Melodi Asri Bitung”, Jurnal EMBA, Vol.9, No. 1 Januari 2021, Hal. 282-288.

Aktivitas pengendalian internal sangat berhubungan dengan berbagai jenis dokumen dan catatan yang digunakan dalam sistem informasi akuntansi. Penggunaan dokumen dan catatan akuntansi dapat menjamin setiap transaksi akuntansi yang terjadi telah dicatat dengan tepat. Sistem informasi akuntansi dengan *double entry* membantu dalam pengecekan dokumen dan catatan yang telah ada. Disamping itu perlu dilakukan pengendalian terhadap formulir kosong dan dokumen bernomor seri.<sup>21</sup>

Hubungan sistem informasi akuntansi dengan pengendalian internal yaitu sistem informasi akuntansi ini dirancang sedemikian rupa oleh suatu perusahaan sehingga dapat memenuhi fungsinya yaitu menghasilkan informasi akuntansi yang tepat waktu, relevan dan dapat dipercaya. Dalam suatu sistem informasi akuntansi terkandung unsur- unsur pengendalian, maka baik buruknya sistem informasi akuntansi sangat mempengaruhi fungsi manajemen dalam melakukan pengendalian internal, karena informasi yang dihasilkannya akan dijadikan salah satu dasar dalam pengambilan keputusan yang berkaitan dengan aktivitas perusahaan.<sup>22</sup>

---

<sup>21</sup> Pratiwi Nindya Ningrum, "Analisis Atas Efisiensi dan Efektivitas Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Terkait Pengendalian Internal Pada STIE Widya Gama Lumajang", Jurnal Ilmiah Mahasiswa Universitas Surabaya, Vol.2 No. 2 (2013).

<sup>22</sup> Agustina Florentiana Du'a Nena, "Analisis Sistem Informasi Akuntansi Dalam Meningkatkan Pengendalian Internal Atas Pendapatan Di Rumah Sakit Hermana-Lembean", Jurnal EMBA, Vol.3 No.4 Desember 2015, Hal.117-129.



## **BAB III**

### **METODE PENELITIAN**

Penelitian adalah proses langkah- langkah yang digunakan untuk mengumpulkan dan menganalisa informasi untuk meningkatkan pemahaman kita tentang suatu topik atau masalah. Penelitian berarti mengumpulkan, memproses, dan menafsirkan data, kemudian secara cerdas dan meyakinkan mengkomunikasikan hasil dalam laporan yang menggambarkan apa yang ditemukan dari penelitian.<sup>1</sup>

#### **A. Jenis Dan Sifat Penelitian**

##### **1. Jenis Penelitian**

Jenis penelitian ini bersifat deskriptif yaitu penelitian yang menggambarkan data informasi yang berdasarkan dengan kenyataan (fakta) yang diperoleh di lapangan.<sup>2</sup> Penelitian deskriptif merupakan penelitian yang paling dasar ditunjukkan untuk mendeskripsikan atau menggambarkan fenomena yang ada, baik fenomena yang bersifat ilmiah ataupun rekayasa manusia. penelitian ini mengkaji bentuk, aktivitas, karakteristik, perubahan, hubungan, kesamaan dan perbedaannya dengan fenomena lain.<sup>3</sup> Deskriptif kualitatif dalam penelitian ini digunakan untuk mengembangkan teori yang dibangun melalui data yang diperoleh di lapangan.

---

<sup>1</sup> Andi Ibrahim, Asrul Haq Alang, Madi, Baharuddin, Muhammad Aswar Ahmad, Darmawati, *Metodologi Penelitian*, Cet ke-1, (Makassar:Gunadarma Ilmu, Agustus 2018), 2.

<sup>2</sup> Sapto Haryoko, Bahartiar, Fajar Arwadi, *Analisis Data Penelitian Kualitatif (Konsep, Teknik, & Prosedur Analisis)*, Cet ke -1, (Gunungsari: Badan Penerbit Universitas Negeri Makassar, 2020) 28.

<sup>3</sup> Nana Syaodin Sukmadinata, *Metode Penelitian Pendidikan*, (Bandung: Remaja Rosdakarya, 2014).

Penelitian ini dilakukan secara langsung dengan tujuan untuk mendapatkan sumber data yang akurat, dalam penelitian ini peneliti melakukan penelitian dengan menggali data yang bersumber dari lapangan atau langsung yang berlokasi di Desa Cempaka Nuban Kec. Batanghari Nuban Kab. Lampung Timur. Adapun yang menjadi objek penelitian terkait penerapan sistem informasi akuntansi penjualan dalam meningkatkan efektivitas pengendalian internal pada Kios Ratu Jaya Tani.

## **2. Sifat Penelitian**

Penelitian ini adalah penelitian langsung yang bersifat deskriptif kualitatif dan cenderung mencari sebuah makna dari data yang didapatkan dari hasil sebuah penelitian. Penelitian ini merupakan penelitian deskriptif dengan pendekatan kualitatif. Metode deskriptif kualitatif adalah metode penelitian yang berdasarkan pada filsafat *postpositivisme* digunakan untuk meneliti pada kondisi obyek yang alamiah (sebagai lawannya adalah eksperimen) dimana peneliti adalah sebagai instrument kunci teknik pengumpulan data dilakukan secara trigulasi (gabungan), analisis data bersifat induktif/ kualitatif, dan hasil penelitian kualitatif lebih menekankan makna dari pada generalisasi.

Penelitian deskriptif kualitatif bertujuan untuk menggambarkan, melukiskan, menerangkan, menjelaskan dan menjawab secara lebih rinci permasalahan yang akan diteliti dengan mempelajari semaksimal mungkin seorang individu, suatu kelompok atau suatu kejadian, dan untuk

mendapatkan data yang mendalam.<sup>4</sup> Dalam penelitian ini peneliti akan berusaha mendeskripsikan dan memaparkan keadaan yang sebenarnya mengenai penerapan sistem informasi akuntansi penjualan dalam meningkatkan efektivitas pengendalian internal.

## **B. Sumber Data**

Sumber data yang digunakan dalam penelitian ini sebagai berikut:

### **1. Sumber Data Primer**

Sumber data primer merupakan sumber data pokok yang dimana data yang dihasilkan berasal dari sumber data pertama. Data primer dalam suatu penelitian diperoleh langsung dari sumbernya yang dilakukan dengan terjun langsung ke lokasi penelitian.

Sumber data primer dalam penelitian ini diperoleh data yang diamati secara langsung di Kios Ratu Jaya Tani, dan hasil yang didapatkan diambil dengan cara melakukan wawancara langsung kepada informan yaitu Bpk. Lukman (selaku pemilik usaha), Mas Irsyad (selaku admin), Mbak Dian (selaku bagian pemasaran) dan Mas Frengky (selaku bagian gudang) untuk mendapatkan data dan informasi terkait dengan sistem informasi akuntansi penjualan dalam meningkatkan efektivitas pengendalian internal.

Selain melakukan wawancara, peneliti juga melakukan sesi dokumentasi sebagai bukti bahwasannya peneliti benar- benar terjun ke lokasi penelitian untuk mendapatkan data tertulis maupun tidak tertulis.

---

<sup>4</sup> Sugiyono, *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif Dan R&D*, Cet ke- 19 (Bandung: Alfabeta, Oktober 2013).

Data tertulis diantaranya seperti, catatan transaksi penjualan, laporan keuangan, bukti transaksi dan lainnya, sedangkan data tidak tertulis seperti foto kegiatan yang ada di Kios Ratu Jaya Tani.

## 2. Sumber Data Sekunder

Data sekunder diperoleh secara tidak langsung dan telah tersusun dalam bentuk laporan, dokumen- dokumen.<sup>5</sup> Sumber- sumber data sekunder yang diperoleh peneliti di Kios Ratu Jaya Tani berasal dari buku- buku, internet, jurnal dan segala sesuatu yang berhubungan dengan judul penelitian.

## C. Teknik Pengumpulan Data

Teknik pengumpulan data merupakan langkah yang paling utama dalam penelitian, karena tujuan utama dari penelitian adalah mendapatkan data, tanpa mengetahui teknik pengumpulan data maka peneliti tidak akan mendapatkan data yang memenuhi standar data yang ditetapkan.<sup>6</sup> Berikut ini teknik yang digunakan peneliti dalam pengumpulan data sebagai berikut:

### 1. Wawancara

Wawancara merupakan suatu bentuk instrument pengumpulan data yang biasanya digunakan oleh peneliti dalam penelitian kualitatif. Wawancara (*interview*) merupakan bentuk komunikasi verbal atau percakapan langsung yang bertujuan untuk memperoleh informasi yang

---

<sup>5</sup> Hardani, Helmina Andriani, Jumari Ustiawaty, Evi Fatmi Utami, Ria Rahmatul Istiqomah, Roushandy Asri Fardani, Dhika Juliana Sukmana, Nur Hikmatul Auliya, *Metode Penelitian Kualitatif & Kuantitatif*, Cet ke-1, (Yogyakarta: CV. Pustaka Ilmu, Maret 2020).

<sup>6</sup> Sugiyono, *Metode Penelitian Pendekatan Kuantitatif, Kualitatif dan R&D* (Bandung: Alfabeta, 2015), 308.

dibutuhkan peneliti. Wawancara merupakan suatu teknik pengumpulan data yang dilakukan dengan tanya jawab antara peneliti dengan obyek yang diteliti (informan).

Wawancara yang digunakan peneliti adalah wawancara semi struktur. Wawancara semi terstruktur termasuk dalam kategori *in-dept interview*. Wawancara semi terstruktur atau wawancara bebas terpimpin adalah wawancara untuk menemukan permasalahan secara terbuka dan memberikan pertanyaan yang bebas kepada narasumber yang dapat disesuaikan dengan situasi dan kondisi yang ada namun tidak keluar dari pokok persoalan, dalam wawancara peneliti perlu mendengarkan secara teliti dan mencatat apa yang dikemukakan kepada narasumber, peneliti membutuhkan wawancara ini untuk menguatkan kognisi dan asumsi subjek yang diteliti.<sup>7</sup>

Pewawancara sebagai pengatur jalannya wawancara dan jawaban informan, pelaksanaannya lebih bebas hal ini bertujuan untuk menemukan permasalahan secara lebih terbuka, dalam penelitian ini peneliti akan melakukan wawancara dengan Bpk. Lukman (selaku pemilik usaha), Mas Irsyad (selaku admin), Mbak Dian (selaku bagian pemasaran), dan Mas franky (selaku bagian gudang) di Kios Ratu Jaya Tani.

## **2. Dokumentasi**

Dokumentasi merupakan teknik pembangkit atau pengumpulan data yang dapat memberikan informasi terhadap obyek penelitian terutama

---

<sup>7</sup> Sugiyono (2010).

dokumen yang berkaitan dengan fokus masalah. Dokumen bisa berupa catatan, foto, dan dokumen lain yang dapat menunjang.<sup>8</sup>

Peneliti menggunakan metode dokumentasi dengan mengumpulkan data yang dilakukan dengan menggali informasi yang dapat ditemukan baik dalam bentuk catatan maupun jadwal kegiatan yang berhubungan dengan sistem informasi akuntansi penjualan dalam meningkatkan efektivitas pengendalian internal penjualan pada Kios Ratu Jaya Tani, hal ini sesuai dengan judul peneliti.

#### **D. Teknik Keabsahan Data**

Teknik keabsahan data tidak hanya digunakan untuk menyanggah apa yang telah dituduhkan kepada konsep penelitian kualitatif, yang mengatakan bahwa penelitian ini tidak bersifat ilmiah, tetapi teknik keabsahan data ini merupakan sebagian tahapan yang tidak dapat dipisahkan dari tubuh pengetahuan pada penelitian kualitatif.<sup>9</sup> Dengan ini peneliti menerapkan tiga teknik triangulasi dengan uraian sebagai berikut;

##### **1. Triangulasi Sumber**

Triangulasi sumber dapat dilakukan dengan cara melakukan pengecekan data yang telah diperoleh melalui berbagai sumber. Triangulasi sumber data adalah menggali kebenaran informasi tertentu dengan menggunakan berbagai sumber data seperti, dokumen, arsip, hasil wawancara, hasil observasi atau juga dengan mewawancarai lebih dari satu

---

<sup>8</sup> Sirajuddin Saleh, *Analisis Data Kualitatif*, Cet ke-1, (Bandung: Pustaka Ramadhan, Juni 2017), 61- 69.

<sup>9</sup> Arnild Augina Mekarisce, *Teknik Pemeriksaan Keabsahan Data Pada Penelitian Kualitatif*, (Jambi: Universitas Jambi: 2020) Jurnal Ilmiah Kesehatan Masyarakat, Vol.12, Edisi 3.

subjek yang dianggap memiliki sudut pandang yang berbeda, tentu masing-masing cara itu akan memberikan pandangan (insights) yang berbeda pula mengenai fenomena yang diteliti.

## **2. Triangulasi Metode**

Triangulasi metode dilakukan dengan mengumpulkan data dengan metode lain, sebagaimana diketahui dalam penelitian kualitatif peneliti menggunakan metode wawancara, observasi, dan survei. Untuk memperoleh kebenaran informasi yang tepat dan gambaran yang utuh mengenai informasi tertentu, peneliti bisa menggunakan metode wawancara bebas (semi terstruktur) dan wawancara terstruktur.

## **3. Triangulasi Teori**

Triangulasi teori adalah dimana hasil akhir penelitian kualitatif berupa sebuah rumusan informasi atau thesis statement. Informasi tersebut selanjutnya dibandingkan dengan perspektif teori yang relevan untuk menghindari bias individual peneliti atas temuan atau kesimpulan yang dihasilkan.<sup>10</sup>

Untuk memeriksa keabsahan data mengenai “Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Meningkatkan Efektifitas Pengendalian Internal Pada Kios Ratu Jaya Tani” berdasarkan data yang sudah terkumpul, peneliti menggunakan tiga teknik triangulasi, dari ketiga teknik keabsahan data tersebut dianalisis oleh peneliti sehingga menghasilkan suatu kesimpulan. Bila dengan tiga teknik pengujian

---

<sup>10</sup> Sapto Haryoko, Bahartiar, Fajar Arwadi, *Analisis Data Penelitian Kualitatif (Konsep, Teknik, & Prosedur Analisis)*, Cet. 1, (Makassar: Badan Penerbit UNM, 2020), 414.

kredibilitas data tersebut menghasilkan data yang berbeda- beda, maka peneliti melakukan diskusi lebih lanjut kepada sumber data yang bersangkutan untuk memastikan data mana yang dianggap benar. Triangulasi diartikan juga sebagai kegiatan pengecekan data melalui beragam sumber, teknik dan waktu. Tujuan triangulasi adalah untuk meningkatkan kekuatan teoritis, metodologis, maupun interpretative dari penelitian kualitatif.

#### **E. Teknik Analisis Data**

Teknik analisis data merupakan metode untuk menganalisis data- data yang sudah ada, teknik ini teknik terakhir setelah mendapatkan data- data penelitian. Analisis data proses mengatur urutan data, mengorganisasikan ke dalam suatu pola, kategori dan kesatuan uraian dasar. Teknik analisis data kualitatif diantaranya yaitu:

##### **1. Pengumpulan Data**

Peneliti melakukan pengumpulan data penelitian berupa hasil wawancara serta dokumentasi lapangan secara obyektif.

##### **2. Reduksi Data**

Mereduksi data berarti merangkum, memilih hal- hal yang pokok, memfokuskan pada hal yang penting. Reduksi data berlangsung terus menerus selama proyek kualitatif berlangsung sampai laporan tersusun.



### 3. Penyajian Data

Penyajian data adalah sekumpulan informasi tersusun yang memberikan kemungkinan adanya penarikan kesimpulan dan pengambilan tindakan.

### 4. Penarikan Kesimpulan dan Verifikasi

Verifikasi data adalah usaha untuk mencari, menguji, mengecek kembali atau memahami makna atau arti, keteraturan, pola- pola, penjelasan, alur, sebab- akibat, atau preposisi, sedangkan, kesimpulan dapat berupa deskripsi atau gambaran suatu obyek yang sebelumnya masih belum jelas sehingga setelah diteliti menjadi jelas, maka dapat berupa hubungan kausal atau interaktif, hipotesis atau teori.<sup>11</sup>

Teknik analisis data merupakan upaya mencari dan menata secara sistematis catatan hasil wawancara dan dokumentasi, untuk meningkatkan pemahaman peneliti tentang kasus yang diteliti. Teknik analisis data merupakan metode untuk menganalisis data- data yang sudah ada, teknik ini adalah teknik terakhir setelah mendapatkan data- data penelitian.

Penelitian ini menggunakan teknik analisis data yang bergerak secara induktif yang bersifat *open ended* dan harus disesuaikan dengan data/ informasi di lapangan. Peneliti menggunakan data primer dan data sekunder kemudian data yang diperoleh dianalisis dengan menggunakan berfikir induktif. Berfikir

---

<sup>11</sup> Sustiyo Wandu, Tri Nurharsono, Agus Raharjo, *Pembinaan Prestasi Ekstrakurikuler Olahraga Di SMA Karangturi Kota Semarang*, (Semarang: Universitas Negeri Semarang) Journal Of Education, Sport, Health and Recreations, Vol.2, No.8, 2013.

induktif merupakan suatu cara berfikir yang berangkat dari data- data yang khusus dan konkrit, peristiwa asli.<sup>12</sup>

Berdasarkan uraian diatas maka untuk menganalisa data dalam penelitian ini yaitu menggunakan data yang telah diperoleh, kemudian data tersebut dianalisis menggunakan beberapa proses secara khusus dari informasi tentang Sistem informasi akuntansi penjualan dalam meningkatkan efektivitas pengendalian internal, kemudian ditarik kesimpulan.

---

<sup>12</sup> Hardani, Helmina Andriani, Jumari Ustiawaty, Evi Fatmi Utami, Ria Rahmatul Istiqomah, Roushandy Asri Fardani, Dhika Juliana Sukmana, Nur Hikmatul Auliya, *Metode Penelitian Kualitatif & Kuantitatif*, Cet ke-1, (Yogyakarta: CV. Pustaka Ilmu, Maret 2020).

## **BAB IV**

### **HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN**

#### **A. Gambaran Umum Lokasi Penelitian**

##### **1. Sejarah Singkat Lokasi Penelitian**

Kios Ratu Jaya Tani adalah suatu usaha yang bergerak dalam bidang perdagangan obat pertanian. Kios Ratu Jaya Tani beralamatkan di Desa Cempaka Nuban, Kecamatan Batanghari Nuban, Kabupaten Lampung Timur. Usaha tersebut didirikan oleh Bapak Lukman dan Ibu Neti yang berdiri sejak tahun 2021. Pemilik terinspirasi menjual obat pertanian karena didaerahnya baru sedikit toko yang menjual obat pertanian, selain itu melihat Desa Cempaka Nuban yang sebagian besar mata pencariannya sebagai petani, maka akan menjadi peluang besar bagi bapak lukman untuk membuka usaha obat pertanian. Dari tahun ke tahun usahanya semakin berkembang dengan produk yang semakin lengkap dan pelanggannya yang sudah mulai banyak, ketika awal mula Bapak Lukman merintis usaha ini, yaitu hanya dengan modal sebesar Rp. 5.000.000, dengan modal yang ada Kios Ratu Jaya Tani hanya bisa menjual 20% dari produk obat pertanian yang sekarang dijual, sampai pada akhirnya Kios Ratu Jaya Tani bisa menjual 110 jenis obat pertanian.

Usaha ini awalnya hanya dijalankan oleh Bapak Lukman dan istrinya sendiri, tapi untuk sekarang Kios Ratu Jaya Tani sudah memiliki 3 (tiga) karyawan yang bertanggung jawab pada bagian admin, pergudangan dan bagian pemasaran.

Berkembangnya Kios Ratu Jaya Tani membuat Bapak Lukman memutuskan untuk menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan. Penggunaan sistem informasi akuntansi penjualan di Kios Ratu Jaya Tani diterapkan sejak pertengahan tahun 2022. Sistem informasi akuntansi penjualan yang digunakan di Kios Ratu Jaya Tani yaitu berupa aplikasi yang bernama (Warungku).

## **2. Visi dan Misi**

### **a. Visi**

“Menjadikan Kios Ratu Jaya Tani sebagai usaha yang senantiasa mampu bersaing dan tumbuh berkembang dengan sehat.”

### **b. Misi**

“Meningkatkan Kesejahteraan Karyawan, mmeberikan totalitas kepuasan kepada pelanggan, dan menghasilkan keuntungan yang optimal bagi Kios Ratu Jaya Tani.”

## **3. Struktur Organisasi Kios Ratu Jaya Tani**

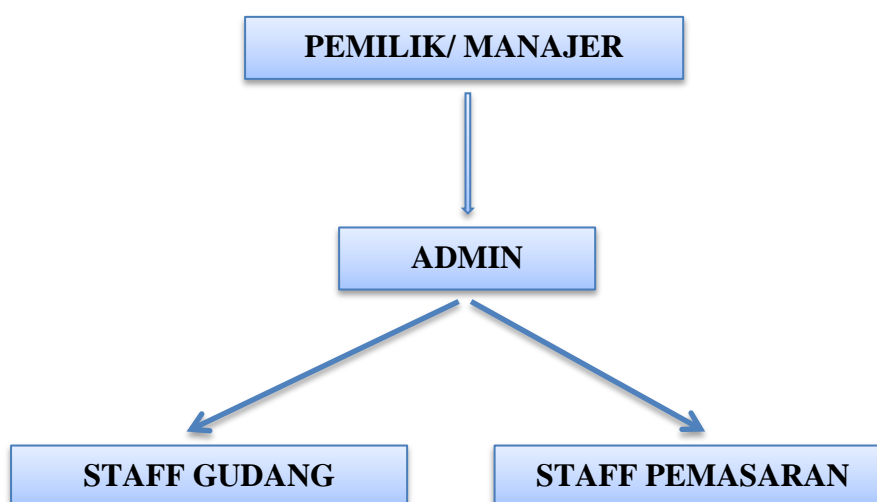
Struktur organisasi merupakan salah satu lingkungan dalam organisasi. Struktur organisasi merupakan pola kegiatan formal yang menggambarkan hubungan antara berbagai bagian dan mengatur aliran informasi, tugas/ kegiatan, tanggungjawab dan wewenang.

Pada umumnya sebuah usaha yang besar maupun yang kecil tentunya sangat memerlukan struktur organisasi. Usaha yang mempunyai struktur organisasi berbeda- beda satu dengan yang lainnya tergantung dari tujuan usaha tersebut. Struktur organisasi dapat dikatakan sebagai hubungan kerja

antara satu bagian dengan bagian lainnya agar semua kegiatan usaha selesai pada waktunya, yang pada dasarnya bertujuan untuk mencapai kepuasan baik terhadap kebijakan usaha sebagai pengelola maupun tenaga kerja sebagai operasionalnya.

Struktur organisasi pada usaha akan menerangkan kepada seluruh karyawan untuk dapat mengerti apa tugas dan batasan tugasnya, kepada siapa dia bertanggungjawab sehingga pada akhirnya aktifitas akan berjalan secara sistematis dan terkoordinir. Struktur organisasi ini berguna untuk mencegah adanya kesenjangan maupun tumpang tindihnya wewenang dan tanggungjawab serta memudahkan pimpinan dalam mengawasi aktifitas yang dijalankan sehari-hari. Struktur organisasi ini menjelaskan bagian yang terlibat dalam proses yang ada pada Kios Ratu Jaya Tani, untuk lebih jelasnya dapat dilihat pada gambar 4.1.

#### **Struktur Organisasi Kios Ratu Jaya Tani**



**Gambar 4.1**

a. Pemilik/ Manajer

Pemilik adalah orang yang menanamkan hartanya sebagai modal perusahaan dan memiliki hak atas profit perusahaan. Manajer perusahaan adalah seseorang yang bertugas untuk mengatur, mengawasi, dan mengelola proses bisnis di perusahaan.

b. Admin

Admin adalah orang yang punya tugas untuk melakukan tata kelola administrasi perusahaan dan punya tanggung jawab untuk mengatur pelaksanaan sistem kerja perusahaan, dalam pelaksanaan tugasnya seorang admin tidak lepas dari data.

c. Staff Gudang

Staff gudang adalah karyawan yang memiliki ruang lingkup pekerjaan untuk memindahkan barang masuk atau keluar, baik dari kendaraan maupun ke dalam kendaraan. Staff gudang bertanggung jawab terhadap semua barang yang ada di dalam gudang baik dalam hal perawatan, bertanggung jawab atas bongkar muat barang, dan bertanggung jawab melakukan pengecekan kualitas dan kuantitas barang di gudang.

d. Staff Pemasaran

Staff pemasaran yaitu sebagai karyawan yang secara langsung maupun tidak langsung yang terlibat dalam penjualan, promosi, atau periklanan barang.

## **B. Hasil Penelitian**

Penelitian ini merupakan penelitian yang difokuskan pada pemilik usaha dan karyawan Kios Ratu Jaya Tani di Desa Cempaka Nuban, Kec. Batanghari Nuban, Kab. Lampung Timur. Sebagai bahan kajian data peneliti melakukan aktivitas pencarian data melalui wawancara mendalam kepada pemilik usaha dan karyawannya. Dokumentasi juga dilakukan selama penelitian berlangsung yang dapat dijadikan sebagai bukti penelitian.

Berdasarkan wawancara kepada Bapak Lukman dan karyawannya ada beberapa informasi yang peneliti dapatkan dan sesuai dengan indikator Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Internal Pada Kios Ratu Jaya Tani. Wawancara berikut dilakukan dengan menggunakan beberapa indikator yang sesuai, diantaranya yaitu sumber daya manusia, alat, catatan/ informasi, laporan-laporan, lingkungan pengendalian, penilaian risiko, prosedur pengendalian, informasi & komunikasi dan pemantauan (*monitoring*). **Berdasarkan indikator pengukur sistem informasi akuntansi penjualan diantaranya yaitu:**

### **1. Sumber Daya Manusia**

Sumber daya manusia dalam sebuah organisasi bisnis merupakan human capital, karena sumber daya manusia mampu memberikan kontribusi terhadap profitabilitas, sering kali juga disebut sebagai modal intelektual (*Intellectual Capital*) karena kemampuan manusia memberikan ide cemerlang dalam pengembangan organisasi bisnis.

Berdasarkan hasil wawancara yang dilakukan kepada Bapak Lukman selaku pemilik Kios Ratu Jaya Tani, beliau mengatakan bahwa:

“Dulu sebelum usaha saya ini menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan, ada salah satu karyawan saya yang melakukan kecurangan, hal ini terjadi ketika awal- awal usaha saya berdiri yaitu pada tahun 2021, dari kejadian tersebut akhirnya saya memutuskan untuk mencari karyawan yang tidak hanya baik dalam bekerja tetapi harus mempunyai sikap yang baik dalam beretika. Untuk sekarang Kios Ratu Jaya Tani hanya memiliki 3 karyawan saja, akan tetapi kemampuan yang dimiliki oleh karyawan saya sudah cukup sesuai dengan apa yang saya butuhkan untuk perkembangan usaha saya, hal ini bisa dilihat dari aktivitas kinerja yang mereka jalankan sesuai dengan tanggung jawab dan tugas yang saya berikan kepada mereka, seperti contohnya mereka dapat mengendalikan atau mengoperasikan sistem informasi akuntansi penjualan dengan baik, sehingga saat ini setelah usaha saya menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan, pendapatan/ omset yang saya dapatkan disetiap tahunnya mengalami peningkatan walaupun tidak banyak”.<sup>1</sup>

Dari penjelasan Bapak Lukman diatas dapat disimpulkan bahwa sumber daya manusia yang dimiliki Kios Ratu Jaya Tani sudah cukup baik untuk dapat mengembangkan usaha Bapak Lukman dan istrinya, hal ini dapat dilihat dari aktivitas kinerja mereka dalam mengendalikan dan mengoperasikan sistem informasi akuntansi penjualan.

Kemudian, berdasarkan hasil wawancara yang dilakukan kepada Mas Irsyad selaku karyawan yang bekerja sebagai admin di Kios Ratu Jaya Tani, beliau mengatakan bahwa:

“Saya sebagai admin yang mengoperasikan sistem informasi akuntansi penjualan di Kios Ratu Jaya Tani, alhamdulillah saya sudah cukup paham dan mengerti terkait penginputan data transaksi penjualan ke dalam sistem informasi akuntansi penjualan, jadi dengan menerapkan/ menggunakan SIA Penjualan justru mempermudah/ meringankan pekerjaan saya, dengan adanya sistem informasi akuntansi penjualan saya bisa menghasilkan laporan/ informasi yang

---

<sup>1</sup> Hasil Wawancara Bapak Lukman, Selaku Pemilik Kios Ratu Jaya Tani, 18 Juli 2023



akurat, tepat waktu dan terpercaya, dari awal saya mengoperasikan sistem informasi akuntansi penjualan di Kios Ratu Jaya Tani sampai sekarang alhamdulillah saya tidak mengalami kendala maupun kesulitan dalam penggunaan SIA Penjualan”.<sup>2</sup>

Berdasarkan penjelasan dari Mas Irsyad selaku karyawan yang bekerja sebagai admin yang memegang kendali SIA Penjualan di Kios Ratu Jaya Tani menyatakan bahwa beliau cukup paham dan mengerti dengan pengoperasian SIA Penjualan tanpa merasakan kesulitan dalam penggunaannya.

Selanjutnya berdasarkan hasil wawancara yang dilakukan kepada Mas Frengky (staff gudang) dan Mbak Dian (Staff Pemasaran), mereka mengatakan bahwa:

“Penerapan sistem informasi akuntansi penjualan di Kios Ratu Jaya Tani menurut saya dan mbak dian itu tidak menjadi masalah bagi kami. Pertama karena kami hanya bertugas dan bertanggung jawab untuk pembuatan dan pencatatan laporan data transaksi secara manual dan secara computer yang berbasis excel saja, jadi menurut kami dengan adanya SIA Penjualan di Kios Ratu Jaya Tani dapat membantu pekerjaan kami, dan kami juga tidak merasa kesulitan dengan sistem informasi akuntansi berbasis excel”.<sup>3</sup>

Berdasarkan penjelasan dari Mas Frengky dan Mbak Dian selaku karyawan di Kios Ratu Jaya Tani menyatakan bahwa mereka tidak ada masalah dan tidak merasa kesulitan dengan penerapan sistem informasi akuntansi penjualan (berbasis excel maupun aplikasi) di Kios Ratu Jaya Tani karena aktivitas kami lancar- lancar saja”.

---

<sup>2</sup> Hasil wawancara Irsyad, selaku admin di Kios Ratu Jaya Tani, 18 Juli 2023

<sup>3</sup> Hasil wawancara Frengky & Dian, selaku bagian gudang dan pemasaran di Kios Ratu Jaya Tani, 18 Juli 2023.

## 2. Alat

Saat ini peranan teknologi sangat penting untuk mendongkrak kinerja UMKM dan mengatasi kesulitan yang sering mereka hadapi. Melalui sentuhan teknologi dan didukung dengan SDM yang handal diharapkan kualitas kinerja yang dihasilkan juga bagus.

Berdasarkan hasil wawancara yang dilakukan kepada Bapak Lukman selaku pemilik Kios Ratu Jaya Tani, beliau mengatakan bahwa:

“Saya menyediakan alat/ teknologi berupa sistem informasi akuntansi penjualan yaitu berbasis aplikasi yang bernama (Warungku) tidak lain tujuannya yaitu supaya alat/ teknologi yang saya sediakan bisa mempermudah pekerjaan karyawan saya dan saya berharap dengan adanya sistem informasi akuntansi penjualan bisa menghasilkan informasi yang akurat dan terpercaya sesuai dengan apa yang saya butuhkan dan mereka bisa melaporkan aktivitas kinerja mereka dengan tepat waktu”.<sup>4</sup>

Kemudian berdasarkan hasil wawancara yang dilakukan kepada Mas Irsyad selaku karyawan yang bekerja sebagai admin di Kios Ratu Jaya Tani, beliau mengatakan bahwa:

“Semenjak Kios Ratu Jaya Tani menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan saya sudah tidak pernah telat dalam melaporkan hasil laporan transaksi penjualan yang terjadi pada setiap harinya, maka dengan adanya alat/ teknologi yang disediakan oleh Kios Ratu Jaya Tani, menurut saya pribadi hal itu sangat membantu dan memudahkan saya dalam melakukan tugas dan tanggungjawab yang diberikan Bapak Lukman kepada saya, dengan adanya alat/ teknologi yang ada di Kios Ratu Jaya Tani saya bisa melakukan pekerjaan saya dan menyelesaikannya tepat waktu, hal ini terbukti dari setiap aktivitas saya dalam mengoperasikan dan menggunakan sistem informasi akuntansi penjualan dengan lebih santai”.<sup>5</sup>

---

<sup>4</sup> Hasil Wawancara Bapak Lukman, Selaku Pemilik Kios Ratu Jaya Tani, 18 Juli 2023.

<sup>5</sup> Hasil wawancara Irsyad, selaku admin di Kios Ratu Jaya Tani, 18 Juli 2023

Berdasarkan penjelasan dari Mas Irsyad selaku karyawan di Kios Ratu Jaya Tani yang bertugas sebagai admin menyatakan bahwa alat/ teknologi yang digunakan Kios Ratu Jaya Tani sudah cukup memadai, karena dapat menunjang pekerjaan mereka supaya laporan yang mereka hasilkan bisa akurat, terpercaya, dan tepat waktu.

Selanjutnya berdasarkan hasil wawancara yang dilakukan kepada Mas Frengky (staff gudang) dan Mbak Dian (Staff Pemasaran), mereka mengatakan bahwa:

“Untuk alat/ teknologi yang diterapkan di usaha Bapak Lukman ini, sudah cukup memadai dan memfasilitasi kami sebagai karyawan di Kios Ratu Jaya Tani serta memudahkan kami dalam melakukan pekerjaan kami, sehingga pekerjaan kami semakin ringan dan terbantu dengan adanya sistem informasi akuntansi penjualan”.<sup>6</sup>

Berdasarkan penjelasan dari Mas Frengky dan Mbak Dian selaku karyawan di Kios Ratu Jaya Tani menyatakan bahwa mereka cukup terbantu dengan adanya sistem informasi akuntansi penjualan di Kios Ratu Jaya Tani pekerjaan saya jauh lebih ringan dan bisa melakukan pekerjaan dengan enjoy.

### **3. Catatan/ Informasi**

Catatan/ informasi merupakan kumpulan catatan dalam bentuk tertulis yang memberikan keterangan, ataupun informasi yang dapat menghindari sesuatu hal yang tidak diinginkan dalam menjalankan usaha dengan tidak melupakan setiap transaksi yang terjadi.

---

<sup>6</sup> Hasil wawancara Frengky & Dian, selaku bagian gudang dan pemasaran di Kios Ratu Jaya Tani, 18 Juli 2023.

Berdasarkan hasil wawancara kepada Bapak Lukman selaku pemilik Kios Ratu Jaya Tani, beliau mengatakan bahwa:

“Walaupun Kios Ratu Jaya Tani sudah menerapkan Sistem Informasi Akuntansi penjualan berbasis aplikasi (Warungku) tapi catatan dalam bentuk penulisan secara manual itu masih saya perlukan dan saya butuhkan untuk dapat membantu saya dalam pengecekan setiap transaksi yang terjadi, hal itu saya perintahkan kepada karyawan saya tidak lain hanya untuk melihat apakah laporan yang dibuat secara manual dan secara terkomputerisasi hasilnya bisa balance, jadi hal ini akan lebih memudahkan saya dalam mengecek perkembangan usaha saya”.<sup>7</sup>

Sedangkan menurut Mas Frengky dan Mbak Dian selaku penjaga toko dan bagian gudang mereka mengatakan bahwa:

“Selain saya harus melakukan pencatatan melalui sistem berbasis excel, saya juga tetap harus melakukan pencatatan secara manual sebagai bentuk laporan saya kepada Bapak Lukman selaku Pemilik usaha Kios Ratu Jaya Tani, dan itu tidak masalah bagi saya karena itu sebagai bentuk profesional kerja dan tanggungjawab yang harus saya lakukan sebagai karyawan di Kios Ratu Jaya Tani”.<sup>8</sup>

Berdasarkan penjelasan dari Bapak Lukman dan Karyawan (Mas Frenky dan Mbak Dian) menyatakan bahwa catatan/ informasi yang dilakukan secara manual dan terkomputerisasi sangat diperlukan untuk mengontrol perkembangan Kios Ratu Jaya Tani.

Kemudian berdasarkan hasil wawancara yang dilakukan kepada Mas Irsyad selaku karyawan yang bekerja sebagai admin di Kios Ratu Jaya Tani, beliau mengatakan bahwa:

“Adanya sistem informasi akuntansi penjualan di Kios Ratu Jaya Tani ini sangat bisa membantu dalam menghasilkan catatan/ informasi

---

<sup>7</sup> Hasil Wawancara Bapak Lukman, Selaku Pemilik Kios Ratu Jaya Tani, 18 Juli 2023.

<sup>8</sup> Hasil wawancara Frengky & Dian, selaku bagian gudang dan pemasaran di Kios Ratu Jaya Tani, 18 Juli 2023.

yang akurat dan terpercaya, sehingga kita bisa mengetahui perkembangan Kios Ratu Jaya Tani dengan mudah”.<sup>9</sup>

Berdasarkan penjelasan dari Mas Irsyad selaku karyawan di Kios Ratu Jaya Tani yang bertugas sebagai admin menyatakan bahwa dengan adanya sistem informasi akuntansi penjualan bisa menghasilkan catatan/informasi yang akurat dan terpercaya.

#### **4. Laporan- Laporan**

Laporan adalah segala sesuatu, baik itu peristiwa ataupun kegiatan yang dilaporkan dan dapat berbentuk lisan ataupun tertulis berdasarkan fakta atau peristiwa yang terjadi. Laporan kegiatan usaha adalah penyampaian informasi sehingga tercipta komunikasi antara yang melaporkan dan pihak yang diberi laporan.

Berdasarkan hasil wawancara kepada Bapak Lukman selaku Pemilik Kios Ratu Jaya Tani, beliau mengatakan bahwa:

“Selama Kios Ratu Jaya Tani menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan, Alhamdulillah laporan- laporan yang mereka hasilkan sejauh ini tidak ada masalah dan alhamdulillah setiap transaksi yang berlangsung tercatat dan dilaporkan dengan cukup baik dan lengkap. Hasil laporannya pun tercatat sesuai dengan barang input dan output”.<sup>10</sup>

Berdasarkan penjelasan dari Bapak Lukman, beliau menyatakan bahwa laporan- laporan yang dihasilkan sudah cukup memberikan informasi yang baik untuk memantau perkembangan Kios Ratu Jaya Tani.

---

<sup>9</sup> Hasil wawancara Irsyad, selaku admin di Kios Ratu Jaya Tani, 18 Juli 2023

<sup>10</sup> Hasil Wawancara Bapak Lukman, Selaku Pemilik Kios Ratu Jaya Tani, 18 Juli 2023.

Kemudian berdasarkan hasil wawancara yang dilakukan kepada Mas Irsyad selaku karyawan yang bekerja sebagai admin di Kios Ratu Jaya Tani, beliau mengatakan bahwa:

“Untuk terkait laporan yang dihasilkan sistem informasi akuntansi penjualan sejauh ini tidak ada kesalahan pencatatan ataupun masalah lainnya alhamdulillah semuanya sesuai dengan data stock barang, kenapa saya bilang seperti itu karena setiap laporan yang saya buat selalu saya cek kembali sesuai dengan data stock barang yang ada digudang”.<sup>11</sup>

Berdasarkan penjelasan dari Mas Irsyad selaku karyawan di Kios Ratu Jaya Tani yang bertugas sebagai admin menyatakan bahwa selama menggunakan sistem informasi akuntansi penjualan laporan yang dihasilkan sudah sesuai dengan stock barang yang ada, hal ini dilakukan untuk menghindari terjadinya kesalahan dalam pencatatan.

Sedangkan menurut Mas Frengky dan Mbak Dian selaku penjaga toko dan bagian gudang mereka mengatakan bahwa:

“Sejauh ini, semenjak Kios Ratu Jaya Tani menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan, laporan yang dihasilkan sudah sesuai dengan data stock barang yang ada dan sudah sesuai dengan apa yang dibutuhkan karena usaha Bapak Lukman ini melakukan pencatatan laporan secara manual dan terkomputerisasi”.<sup>12</sup>

Berdasarkan penjelasan dari Mas Frengky dan Mbak Dian selaku karyawan di Kios Ratu Jaya Tani menyatakan bahwa semenjak Kios Ratu Jaya Tani menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan laporan yang dihasilkan cukup sesuai dengan data stock barang yang ada, kenapa

---

<sup>11</sup> Hasil wawancara Irsyad, selaku admin di Kios Ratu Jaya Tani, 18 Juli 2023

<sup>12</sup> Hasil wawancara Frengky & Dian, selaku bagian gudang dan pemasaran di Kios Ratu Jaya Tani, 18 Juli 2023.

dikatakan sesuai, Karena hal ini terbukti dengan laporan- laporan yang dihasilkan.

Berdasarkan wawancara kepada Bapak Lukman dan Karyawannya ada beberapa informasi yang peneliti dapatkan dan sesuai dengan **indikator pengukur efektivitas pengendalian internal diantaranya yaitu:**

## **5. Lingkungan Pengendalian**

Lingkungan pengendalian merupakan keseluruhan komitmen, etika, nilai- nilai perusahaan, kepedulian, perilaku, dan langkah- langkah seluruh individu di dalam perusahaan. Lingkungan pengendalian merupakan dasar dari komponen- komponen utama lainnya dari sistem pengendalian internal.

Berdasarkan hasil wawancara kepada Bapak Lukman selaku pemilik Kios Ratu Jaya Tani, beliau mengatakan bahwa:

“Etika, perilaku menurut saya itu salah satu hal utama yang harus diperhatikan. Alhamdulillah saya memiliki 3 karyawan yang tidak hanya baik dalam melaksanakan tugas dan tanggungjawab yang saya berikan, tetapi mereka juga baik dalam bersikap tidak hanya baik dengan saya saja tapi sesama karyawan yang lain juga mereka selalu berhubungan baik, mereka juga saling membantu satu sama lain, saya bisa mengatakan seperti ini karena saya selalu melakukan shering/ brifing disetiap harinya secara langsung maupun lewat chat grup dan mereka selalu mengatakannya kepada saya. Alhamdulillahnya karyawan saya selalu professional dalam bekerja, ketika ada masalah ya harus diselesaikan pada saat itu juga supaya tidak berkelanjutan dan tidak berdampak buruk untuk pekerjaan mereka”.<sup>13</sup>

Berdasarkan penjelasan dari Bapak Lukman, beliau menyatakan bahwa lingkungan pengendalian yang ada di lingkup Kios Ratu Jaya Tani alhamdulillah berjalan dengan baik, hal ini bisa dilihat dari setiap aktivitas mereka yang saling membantu, saling ngobrol satu sama lainnya.

---

<sup>13</sup> Hasil Wawancara Bapak Lukman, Selaku Pemilik Kios Ratu Jaya Tani, 21 Juli 2023.

Kemudian berdasarkan hasil wawancara yang dilakukan kepada Mas Irsyad selaku karyawan yang bekerja sebagai admin di Kios Ratu Jaya Tani, beliau mengatakan bahwa:

“Kalau untuk masalah hubungan komunikasi antar karyawan lainnya atau antar pemilik, kita bisa dibilang cukup sering terjadi karena hal itu salah satu yang penting dalam sebuah lingkungan kerja, kami saling menghargai, saling membantu satu sama lain dan profesional dalam bekerja, karena jika hubungan komunikasi disuatu lingkungan pekerjaan tidak baik maka itu akan berdampak buruk untuk pekerjaan kita”.<sup>14</sup>

Berdasarkan penjelasan dari Mas Irsyad selaku karyawan di Kios Ratu Jaya Tani yang bertugas sebagai admin menyatakan bahwa lingkungan pengendalian yang ada di Kios Ratu Jaya Tani cukup baik hal ini bisa dilihat dari hubungan komunikasi, dan sikap dalam bekerja.

Selanjutnya berdasarkan hasil wawancara yang dilakukan kepada Mas Frengky (staff gudang) dan Mbak Dian (Staff Pemasaran), mereka mengatakan bahwa:

“Hubungan kami selaku karyawan dengan karyawan lainnya sangat baik, kita saling membantu satu sama lain. Sedangkan hubungan kami selaku karyawan dengan Bapak Lukman selaku pemilik usaha ini cukup sering walaupun Bapak Lukman tidak setiap hari datang ke Kios Ratu Jaya Tani tapi kita selalu melakukan interaksi lewat handphone diforum diskusi dan kita selalu mengadakan shering untuk bercerita maupun berkeluh kesah terkait pekerjaan ataupun yang lainnya”.<sup>15</sup>

Berdasarkan penjelasan dari Mas Frengky dan Mbak Dian selaku karyawan di Kios Ratu Jaya Tani menyatakan bahwa selama Kios Ratu Jaya Tani, hubungan karyawan antar karyawan cukup baik, begitu juga hubungan

---

<sup>14</sup> Hasil wawancara Irsyad, selaku admin di Kios Ratu Jaya Tani, 21 Juli 2023

<sup>15</sup> Hasil wawancara Frengky & Dian, selaku bagian gudang dan pemasaran di Kios Ratu Jaya Tani, 21 Juli 2023.



antara karyawan dengan pemilik usaha juga cukup baik, hal ini bisa dilihat dari hubungan komunikasi dan sikap dalam bekerja maka dengan ini dikatakan lingkungan pengendalian yang ada di Kios Ratu Jaya Tani sudah cukup baik.

## 6. Penilaian Risiko

Penilaian risiko merupakan proses yang dilakukan oleh suatu instansi atau organisasi dan merupakan bagian yang integral dari proses pengelolaan risiko dalam pengambilan keputusan risiko dengan melakukan tahap identifikasi risiko, analisis risiko, dan evaluasi risiko.

Berdasarkan hasil wawancara dari Bapak Lukman selaku Pemilik Kios Ratu Jaya Tani, beliau mengatakan bahwa:

“Pada toko saya Kios Ratu Jaya Tani ini salah satu kekurangan yang ada yaitu kemajuan teknologi yang kurang dan hal itu menimbulkan kecurangan yang dilakukan karyawan, dan risiko yang saya tanggung atas kejadian tersebut yaitu saya harus menanggung kerugian, jika hal itu dibiarkan maka akan menimbulkan efek yang besar untuk kemajuan ataupun perkembangan kios saya, maka untuk mengatasi kejadian itu langkah pertama yang saya lakukan adalah bertanya secara pribadi kepada karyawan yang melakukan kecurangan tersebut, alasan kenapa dia melakukan hal itu, kemudian langkah kedua yang saya ambil yaitu dengan memberhentikan karyawan yang berbuat kecurangan itu secara terhormat dan saya berikan pesangon. Kemudian untuk menanggulangi supaya tidak adanya kecurangan yang terjadi di kios, saya mengambil keputusan untuk menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan di toko saya, dengan harapan supaya tidak ada lagi kecurangan yang terjadi di kios saya”.<sup>16</sup>

Berdasarkan penjelasan dari Bapak Lukman, beliau menyatakan bahwa dengan menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan bisa mengurangi atau menanggulangi risiko yang terjadi pada Kios Ratu Jaya

---

<sup>16</sup> Hasil Wawancara Bapak Lukman, Selaku Pemilik Kios Ratu Jaya Tani, 21 Juli 2023.

Tani, supaya tidak ada lagi kecurangan yang dilakukan karyawan di usaha Bapak Lukman.

Berdasarkan hasil wawancara yang saya lakukan kepada Mas Irsyad selaku karyawan yang bekerja sebagai admin di Kios Ratu Jaya Tani beliau mengatakan bahwa:

“Saya salah satu karyawan yang tahu atas peristiwa yang terjadi di Kios Ratu Jaya Tani yaitu adanya kecurangan yang dilakukan oleh salah satu karyawan Bapak Lukman. Semenjak kejadian itu Bapak Lukman memutuskan untuk menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan yang diharapkan, dengan menerapkan SIA Penjualan Kios Ratu Jaya Tani bisa berkembang dengan baik, karena jika hal itu dibiarkan maka risiko yang ditanggung oleh Bapak Lukman akan semakin besar”.<sup>17</sup>

Berdasarkan penjelasan yang diberikan oleh Mas Irsyad bahwasannya Bapak Lukman melakukan penilaian risiko dengan menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan.

Selanjutnya berdasarkan hasil wawancara yang dilakukan kepada Mas Frengky (staff gudang) dan Mbak Dian (Staff Pemasaran), mereka mengatakan bahwa:

“Saya Dian selaku staff pemasaran dan saya Frengky selaku staff gudang, untuk masalah penilaian risiko yang dilakukan Bapak Lukman selaku pemilik Kios Ratu Jaya Tani yaitu dengan penerapan sistem informasi akuntansi penjualan, hal ini diharapkan dapat mengatasi kecurangan ataupun kesalahan pencatatan yang menyebabkan kerugian pada usahanya”.<sup>18</sup>

Dari penjelasan yang diberikan oleh Mas Frengky dan Mbak Dian, mereka sangat sepakat dengan keputusan Bapak Lukman yaitu dengan

---

<sup>17</sup> Hasil wawancara Irsyad, selaku admin di Kios Ratu Jaya Tani, 21 Juli 2023

<sup>18</sup> Hasil wawancara Frengky & Dian, selaku bagian gudang dan pemasaran di Kios Ratu Jaya Tani, 21 Juli 2023.

menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan untuk menghindari risiko-risiko yang terjadi di Kios Ratu Jaya Tani”.

## **7. Prosedur Pengendalian**

Prosedur pengendalian adalah kebijakan atau prosedur yang dibuat untuk memastikan tercapaian tujuan perusahaan dan mencegah terjadinya kecurangan. Prosedur pengendalian yang baik terdiri dari penggunaan wewenang secara tepat untuk melakukan suatu kegiatan atau transaksi, pembagian tugas, dan pembuatan atau penggunaan dokumen dan catatan yang memadai.

Menurut hasil wawancara yang dilakukan terhadap Bapak Lukman selaku pemilik Kios Ratu Jaya Tani, beliau mengatakan bahwa:

“Salah satu kejadian yang terjadi pada Kios Ratu Jaya Tani yaitu terjadinya kecurangan yang dilakukan oleh salah satu karyawan saya, dari kejadian ini menyebabkan kerugian yang harus ditanggung oleh saya selaku pemilik Kios Ratu Jaya Tani. Bentuk kecurangan yang dilakukan karyawan saya yaitu dia mengurangi transaksi yang masuk sehingga pendapatan yang seharusnya saya dapatkan itu tidak sesuai dengan barang yang terjual (barang output), dengan adanya kejadian ini maka saya memutuskan untuk melakukan prosedur pengendalian dengan mengupgrad alat/ teknologi yang saya gunakan dalam Kios Ratu Jaya Tani yaitu dengan menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan (Warungku) yang saya berharap dengan menerapkan SIA Penjualan bisa menanggulangi kecurangan yang terjadi. Kemudian prosedur pengendalian yang saya lakukan yaitu dengan menyediakan finger absen supaya mereka disiplin ketika berangkat dan pulang, maka akan kelihatan siapa yang telat datang atau yang melakukan kecurangan dalam hal kehadiran, tetapi ada salah satu prosedur pengendalian yang belum bisa saya lakukan, terkait tugas dan tanggungjawab, yaitu pembagian tugas yang belum teratur, contohnya seperti double job”.<sup>19</sup>

---

<sup>19</sup> Hasil Wawancara Bapak Lukman, Selaku Pemilik Kios Ratu Jaya Tani, 21 Juli 2023.

Selain adanya kecurangan yang terjadi pada usaha saya, saya selaku pemilik Kios Ratu Jaya Tani menyadari bahwasannya salah satu keluhan dari karyawan saya yaitu adanya pembagian tugas dan tanggung jawab yang belum cukup teratur.

Berdasarkan penjelasan dari Bapak Lukman, beliau menyatakan bahwa salah satu prosedur pengendalian yang dilakukan Bapak Lukman yaitu dengan mengupgrad alat/ teknologi di Kios Ratu Jaya Tani dengan menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan bisa mengurangi atau menanggulangi kecurangan yang terjadi pada Kios Ratu Jaya Tani.

Berdasarkan hasil wawancara yang saya lakukan kepada Mas Irsyad selaku karyawan yang bekerja sebagai admin di Kios Ratu Jaya Tani dan kemudian kepada Mas Frengky (staff gudang) dan Mbak Dian (Staff Pemasaran), mereka mengatakan bahwa:

“Salah satu prosedur pengendalian yang dilakukan oleh Bapak Lukman untuk mengatasi kecurangan yang terjadi di Kios Ratu Jaya Tani yaitu dengan menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan. Prosedur pengendalian yang dilakukan Bapak Lukman ini juga membantu saya serta kawan- kawan yang lainnya dalam bekerja secara profesional, akan tetapi terkait double job diantara kami belum ada prosedur pengendalian yang dilakukan Bapak Lukman”.<sup>20</sup>

Berdasarkan penjelasan yang diberikan oleh Mas Irsyad, Mas Frengky dan Mbak Dian bahwasannya apa yang dilakukan Bapak Lukman untuk prosedur pengendalian di Kios Ratu Jaya Tani sudah cukup mengatasi kecurangan yang terjadi, tetapi terkait double job diantara karyawan belum ada prosedur pengendalian.

---

<sup>20</sup> Hasil wawancara Irsyad, Frengky & Dian, selaku admin, bagian gudang dan pemasaran di Kios Ratu Jaya Tani, 21 Juli 2023.

## 8. Informasi & Komunikasi

Informasi adalah keterangan, pernyataan, gagasan, dan tanda- tanda yang mengandung nilai, makna, dan pesan baik data, fakta maupun penjelasan yang dapat dilihat, didengar, dan dibaca. Komunikasi adalah suatu proses penyampaian informasi (pesan, ide, gagasan) dari satu pihak kepada pihak lain. Komunikasi dilakukan secara lisan atau verbal yang dapat dimengerti oleh kedua belah pihak.

Berdasarkan hasil wawancara kepada Bapak Lukman selaku pemilik Kios Ratu Jaya Tani, beliau mengatakan bahwa:

“Terkait komunikasi saya dengan karyawan saya cukup sering ya, walaupun saya tidak setiap hari ke toko. Untuk terkait adanya suatu kendala atau permasalahan yang ada di Kios Ratu Jaya Tani, karyawan saya selalu memberitahu atau mengabarkan kepada saya, jadi setiap hari, karyawan saya selalu memberikan laporan/ informasi kepada saya terkait transaksi di setiap harinya secara langsung maupun hanya lewat chat grup. Alhamdulillah kalo miss komunikasi itu jarang terjadi ya”.<sup>21</sup>

Berdasarkan penjelasan dari Bapak Lukman, beliau menyatakan bahwa informasi maupun komunikasi antara Bapak Lukman dengan Karyawan itu cukup baik, karena selalu terjalin komunikasi untuk melaporan transaksi atau penjualan yang terjadi disetiap harinya .

Berdasarkan hasil wawancara yang saya lakukan kepada Mas Irsyad selaku karyawan yang bekerja sebagai admin di Kios Ratu Jaya Tani beliau mengatakan bahwa:

“Semenjak Kios Ratu Jaya Tani menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan, laporan- laporan yang dihasilkan bisa memberikan informasi yang dibutuhkan Bapak Lukman untuk melihat

---

<sup>21</sup> Hasil Wawancara Bapak Lukman, Selaku Pemilik Kios Ratu Jaya Tani, 21 Juli 2023.

perkembangan usahanya, dan informasi ataupun komunikasi antara saya dengan bapak lukman atau antar teman karyawan saya selalu kami lakukan disetiap harinya setelah pekerjaan selesai”.<sup>22</sup>

Berdasarkan penjelasan yang diberikan oleh Mas Irsyad bahwasannya informasi dan komunikasi di Kios Ratu Jaya Tani cukup baik semenjak menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan, karena harus ada laporan masuk yang harus dilaporkan atau dikomunikasikan oleh Bapak Lukman selaku Pemilik Kios Ratu Jaya Tani.

Selanjutnya berdasarkan hasil wawancara yang dilakukan kepada Mas Frengky (staff gudang) dan Mbak Dian (Staff Pemasaran), mereka mengatakan bahwa:

“Kami sebagai karyawan yang belum lama bekerja di Kios Ratu Jaya Tani, menurut kami selama kami disini informasi dan komunikasi diantara kami dan Bapak Lukman cukup berjalan dengan baik, dan Bapak Lukman juga selalu mengarahkan kami dalam hal pekerjaan, dan kami selalu dijak shering dan briefing disetiap harinya setelah semua pekerjaan selesai”.<sup>23</sup>

Dari penjelasan yang diberikan oleh Mas Frengky dan Mbak Dian, informasi dan komunikasi yang ada di Kios Ratu Jaya Tani bisa dikatakan cukup baik, karena selalu terjalin setiap harinya secara langsung maupun tidak langsung.

## 9. Pemantauan (*Monitoring*)

*Monitoring* adalah proses rutin pengumpulan data dan pengukuran kemajuan atas objektif program, memantau perubahan yang fokus pada proses dan keluaran. *Monitoring* melibatkan perhitungan atas apa yang kita lakukan, *monitoring* melibatkan pengamatan atas kualitas dari layanan yang

---

<sup>22</sup> Hasil wawancara Irsyad, selaku admin di Kios Ratu Jaya Tani, 21 Juli 2023.

<sup>23</sup> Hasil wawancara Frengky & Dian, selaku bagian gudang dan pemasaran di Kios Ratu Jaya Tani, 21 Juli 2023.

kita berikan. *Monitoring* dilakukan untuk mengetahui apakah kegiatan yang sedang berlangsung sesuai dengan perencanaan dan prosedur yang telah disepakati.

Berdasarkan hasil wawancara kepada Bapak Lukman selaku pemilik Kios Ratu Jaya Tani, beliau mengatakan bahwa:

“Terkait masalah *monitoring* untuk memantau kegiatan ataupun aktivitas yang dilakukan karyawan saya selalu melakukannya yaitu dengan melihat hasil laporan transaksi yang dibuat oleh karyawan, kenapa saya melihat dari laporan karena laporan itulah yang akan menjadi patokan saya dalam mengambil sebuah keputusan, jadi laporan transaksi yang ada di Kios Ratu Jaya Tani itu ada laporan harian, laporan mingguan, laporan bulanan dan yang terakhir ada laporan tahunan. Saya bisa melihat hasil kerjanya mereka baik atau tidak itu ya dari hasil laporan transaksi yang mereka buat, dan saya selalu melakukan pemantauan karena saya ingin mengetahui apakah setelah saya memutuskan untuk menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan bisa mengurangi kesalahan pencatatan dan menanggulangi terjadinya kecurangan yang terjadi di kios saya ini”.<sup>24</sup>

Berdasarkan penjelasan dari Bapak Lukman, beliau menyatakan bahwa *monitoring* untuk melihat kinerja karyawan, saya selalu memantaunya dengan melihat hasil dari laporan yang mereka buat.

Kemudian berdasarkan hasil wawancara yang saya lakukan kepada Mas Irsyad selaku karyawan yang bekerja sebagai admin di Kios Ratu Jaya Tani beliau mengatakan bahwa:

“Bapak lukman selalu melakukan pemantauan untuk pekerjaan yang kami lakukan, beliau melihat hasil kinerja saya dari hasil laporan yang saya buat, baik laporan harian, mingguan ataupun bulanan”.<sup>25</sup>

---

<sup>24</sup> Hasil Wawancara Bapak Lukman, Selaku Pemilik Kios Ratu Jaya Tani, 21 Juli 2023.

<sup>25</sup> Hasil wawancara Irsyad, selaku admin di Kios Ratu Jaya Tani, 21 Juli 2023.

Berdasarkan penjelasan yang diberikan oleh Mas Irsyad bahwasannya pemantauan (*monitoring*) selalu dilakukan oleh Bapak Lukman baik secara langsung maupun tidak langsung.

Selanjutnya berdasarkan hasil wawancara yang dilakukan kepada Mas Frengky (staff gudang) dan Mbak Dian (Staff Pemasaran), mereka mengatakan bahwa:

“Saya selaku staff gudang di Kios Ratu Jaya Tani yang bertugas membuat laporan terkait barang input dan output, laporan yang saya catat selalu di pantau dan di cek oleh Bapak Lukman selaku pemilik usaha pupuk pertanian ini. Sedangkan saya selaku staff pemasaran yang ada di Kios Ratu Jaya Tani yang bertugas untuk membuat laporan transaksi harian secara manual juga sama yaitu selalu di cek dan disesuaikan dengan stock barang yang ada digudang”.<sup>26</sup>

Dari penjelasan yang diberikan oleh Mas Frengky dan Mbak Dian, pemantauan (*monitoring*) selalu dilakukan oleh Bapak Lukman untuk melihat kemajuan dan perkembangan usahanya hal ini dilakukan untuk memastikan tidak adanya permasalahan yang terjadi di Kios Ratu Jaya Tani.

### C. Pembahasan

Bagian pembahasan ini akan dibahas mengenai temuan yang diperoleh dari penelitian yang dilakukan di lokasi penelitian. Berdasarkan hasil penelitian yang peneliti lakukan di lapangan, maka peneliti menemukan beberapa temuan mengenai data yang peneliti perlukan yaitu terkait **“Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Internal Pada Kios Ratu Jaya Tani di Desa Cempaka**

---

<sup>26</sup> Hasil wawancara Frengky & Dian, selaku bagian gudang dan pemasaran di Kios Ratu Jaya Tani, 21 Juli 2023.



**Nuban, Kecamatan Batanghari Nuban, Kabupaten Lampung Timur”.**

Berdasarkan permasalahan dan tujuan penelitian yang telah dikemukakan di Bab I, untuk itu disusun pedoman perolehan data penelitian yang dapat dijadikan sebagai pedoman wawancara, maka berikut ini akan dideskripsikan data hasil penelitian sebagai berikut:

### **1. Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Meningkatkan Efektifitas Pengendalian Internal Pada Kios Ratu Jaya Tani.**

Untuk mengetahui penerapan sistem informasi akuntansi penjualan dalam meningkatkan efektivitas pengendalian internal yang diterapkan Kios Ratu Jaya Tani, peneliti telah melakukan wawancara secara langsung kepada pemilik dan karyawan Kios Ratu Jaya Tani. Sistem informasi akuntansi penjualan yang diterapkan pada Kios Ratu Jaya Tani yaitu berbasis aplikasi yang bernama (Warungku), kemudian Catatan akuntansi yang digunakan Kios Ratu Jaya Tani dalam sistem informasi akuntansi penjualan secara manual maupun terkomputerisasi yaitu buku besar penjualan, buku/ kartu piutang dan kartu persediaan. Wawancara tersebut dilakukan untuk mengetahui penerapan sistem informasi akuntansi penjualan pada Kios Ratu Jaya Tani dengan menggunakan beberapa indikator yaitu sumber daya manusia, alat, catatan/ informasi, laporan-laporan, lingkungan pengendalian, penilaian risiko, prosedur pengendalian, informasi/ komunikasi, dan pemantauan (*monitoring*).

#### a) Sumber Daya Manusia

Sumber daya manusia (SDM) merupakan salah satu faktor yang sangat penting bahkan tidak dapat dilepaskan dari sebuah organisasi. Pada dasarnya sumber daya manusia berupa manusia yang dipekerjakan disebuah organisasi sebagai perencana dan pelaksana ataupun penggerak untuk mencapai tujuan organisasi. Manusia merupakan unsur sistem informasi akuntansi yang berperan di dalam pengambilan keputusan apakah sistem dapat dilaksanakan dengan baik atau tidak, manusia juga akan mengendalikan jalannya sistem.

Menurut hasil wawancara, sumber daya manusia yang ada di Kios Ratu Jaya Tani sudah cukup baik untuk mengoperasikan sistem informasi akuntansi penjualan, karena karyawan paham dan bisa menguasai aplikasi warungku yang digunakan untuk melakukan pencatatan transaksi penjualan.

#### b) Alat

Alat adalah benda yang digunakan untuk mengerjakan sesuatu yang berfungsi mempermudah suatu pekerjaan dan dapat membantu kita dalam mencapai tujuan yang dimaksud. Alat merupakan unsur sistem informasi akuntansi yang berperan didalam mempercepat pengolahan data, meningkatkan ketelitian kalkulasi atau perhitungan dan meningkatkan kerapian bentuk organisasi.

Menurut hasil wawancara alat yang digunakan pada Kios Ratu Jaya Tani sudah cukup memadai untuk melakukan tugas dan tanggung jawab

setiap karyawan, karena Kios Ratu Jaya Tani sudah menerapkan serta menggunakan sistem informasi akuntansi berbasis aplikasi yang bernama Warungku yang bisa membantu mereka dalam menginput data transaksi penjualan.

c) Catatan/ Informasi

Catatan adalah praktik merekam informasi yang diambil dari sumber lain, dengan mencatat penulis merekam inti dari informasi, membebaskan pikiran mereka dari keharusan untuk mengingat semua informasi. Data yang dihasilkan dari catatan-catatan berupa jurnal- jurnal buku besar, dan buku tambahan. Data juga dihasilkan dari formulir-formulir yang digunakan sebagai bukti tertulis dari transaksi, contoh: faktur penjualan barang, bukti pembayaran dan lain- lain.

Dari hasil wawancara yang didapatkan oleh peneliti, catatan yang ada Kios Ratu Jaya Tani sudah cukup memadai dalam menghasilkan informasi yang dibutuhkan, dengan adanya pencatatan yang baik maka akan lebih mudah dalam mengambil sebuah keputusan.

d) Laporan- Laporan

Laporan adalah setiap tulisan yang berisi hasil pengolahan data informasi. Hasil akhir dari sistem informasi akuntansi adalah informasi akuntansi keuangan dan informasi akuntansi manajemen. informasi tersebut antara lain dapat berupa neraca, laporan laba rugi, laporan perubahan modal, laporan arus kas, laporan laba ditahan, laporan harga pokok penjualan, daftar saldo persediaan, dan sebagainya.

Berdasarkan hasil wawancara yang telah peneliti lakukan, untuk saat ini Kios Ratu Jaya Tani sudah menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan yang diharapkan dapat menghasilkan laporan dan memberikan informasi yang lebih akurat, walaupun Kios Ratu Jaya Tani sudah menerapkan sistem informasi akuntansi tetapi mereka masih memerlukan laporan- laporan dalam bentuk penulisan secara manual, seperti pencatatan buku kas, nota dll, karena menurut mereka dua-duanya sangat diperlukan untuk melihat perkembangan Kios Ratu Jaya Tani dengan mudah.

e) Lingkungan Pengendalian

Lingkungan pengendalian merupakan lingkungan perusahaan yang mencakup sikap para manajemen dan karyawan terhadap pentingnya pengendalian yang ada di organisasi.

Berdasarkan wawancara yang sudah peneliti lakukan, lingkungan pengendalian yang ada di Kios Ratu Jaya Tani berjalan cukup baik, karena komunikasi antara manajer dengan karyawan sudah cukup baik, bisa dikatakan baik karena dilihat dari etika maupun perilaku pada saat bekerja maupun pada saat sedang komunikasi dengan antar karyawan atau pemilik, begitu pula dengan karyawan sudah memberikan pelayanan kepada customer dengan baik.

f) Penilaian Risiko

Manajemen perusahaan harus dapat mengidentifikasi berbagai risiko yang dihadapi oleh perusahaan, dari hasil wawancara yang

didapatkan oleh peneliti Kios Ratu Jaya Tani sudah melakukan penilaian risiko dengan menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan (terkomputerisasi) untuk meminimalisir atau mencegah kecurangan ataupun kejadian- kejadian yang dapat merugikan Kios Ratu Jaya Tani.

g) Prosedur Pengendalian

Prosedur pengendalian merupakan berbagai proses upaya yang dilakukan oleh manajemen perusahaan untuk menegakkan pengawasan atau pengendalian operasi perusahaan, dari hasil wawancara di Kios Ratu Jaya Tani, jika dilihat dari prosedur pengendalian untuk menanggulangi kecurangan itu sudah dikatakan baik karena Bapak Lukman sudah mengupgrad alat ataupun teknologi yang digunakan untuk melakukan pencatatan transaksi penjualan supaya tidak ada lagi kesalahan pencatatan ataupun kecurangan yang terjadi. Sedangkan jika dilihat dari pekerjaan atau tanggungjawab karyawan yang bisa dikatakan double job, Bapak Lukman belum melakukan prosedur pengendalian dengan baik. Ada beberapa alasan mengapa Kios Ratu Jaya Tani belum melakukan prosedur pengendalian dengan baik diantaranya yaitu:

- 1) Pemisahan tanggung jawab yang masih belum teratur.
- 2) Tidak semua karyawan memiliki kompeten/ kemampuan yang cukup.

h) Informasi & Komunikasi

Informasi & Komunikasi merupakan elemen- elemen yang penting dari pengendalian intern perusahaan. Informasi tentang pengendalian, penilaian risiko, prosedur pengendalian dan monitoring diperlukan oleh

manajemen sebagai pedoman operasional dan manajemen ketaatan dengan pelaporan hukum dan peraturan- peraturan yang berlaku pada perusahaan.

Berdasarkan hasil wawancara, informasi & komunikasi di Kios Ratu Jaya Tani untuk saat ini sudah baik, karena informasi yang dibutuhkan organisasi sudah terpenuhi.

i) Pemantauan (Monitoring)

Pemantauan terhadap sistem pengendalian internal akan menentukan kekurangan serta meningkatkan efektivitas pengendalian. Pengendalian intern dapat di monitor dengan baik dengan cara penilaian khusus atau sejalan dengan usaha manajemen. Usaha pemantauan yang terakhir dapat dilakukan dengan cara mengamati perilaku karyawan atau tanda- tanda peringatan yang diberikan oleh sistem akuntansi.

Pada Kios Ratu Jaya Tani pemantauan (monitoring) yang ada di Kios Ratu Jaya Tani bisa dikatakan baik sejak menerapkan sistem informasi akuntansi, hal ini bisa dilihat dari hasil kinerja yang telah diberikan karyawan.

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### **A. Kesimpulan**

Berdasarkan penelitian yang telah penulis lakukan mengenai Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Internal Pada Kios Ratu Jaya Tani Di Desa Cempaka Nuban, Kecamatan Batanghari Nuban, Kabupaten Lampung Timur, dapat disimpulkan bahwa:

Penerapan sistem informasi akuntansi penjualan pada Kios Ratu Jaya Tani bisa dikatakan efektif dan baik dalam meningkatkan pengendalian internal yang ada di Kios Ratu Jaya Tani, karena informasi yang dihasilkan dari sistem informasi akuntansi penjualan di Kios Ratu Jaya Tani sudah cukup optimal dan lengkap sesuai dengan yang dibutuhkan oleh Bapak Lukman selaku pemilik Kios Ratu Jaya Tani dalam melihat perkembangan usahanya.

#### **B. Saran**

Saran yang penulis berikan untuk Kios Ratu Jaya Tani adalah:

1. Kios Ratu Jaya Tani seharusnya meningkatkan pengendalian internal dengan memisahkan secara jelas antara fungsi yang menangani penjualan dengan fungsi yang pengecekan barang dan pencatatan.
2. Diharapkan Kios Ratu Jaya Tani melakukan evaluasi secara rutin atas sistem prosedur penjualan yang ada, dengan harapan pihak perusahaan dapat segera untuk menetapkan kebijakan agar tidak terjadi adanya penyimpangan yang dapat merugikan Kios Ratu Jaya Tani.

## DAFTAR PUSTAKA

- Agustina Florentiana Du'a Nena,"*Analisis Sistem Informasi Akuntansi Dalam Meningkatkan Pengendalian Internal Atas Pendapatan Di Rumah Sakit Hermana-Lembean*", Jurnal EMBA, Vol.3 No.4 Desember 2015, Hal.117-129.
- Andi Ibrahim, Asrul Haq Alang, Madi, Baharuddin, Muhammad Aswar Ahmad, Darmawati, *Metodologi Penelitian*, Cet ke-1, (Makassar:Gunadarma Ilmu, Agustus 2018), 2.
- Anna Marina, Sentot Imam Wahjono, Ma'ruf Sya'ban, Agusdiwana Suarni, "*Sistem Informasi Akuntansi (Dengan Pengenalan Sistem Informasi Akuntansi syariah)*", cet. ke-1, (Depok: Rajawali Pers, 2019) 134-135.
- Arni Eka Susantri, Dasman Lanin, Nora Eka Putri, *Efektivitas Pelaksanaan Program Pelayanan Publik Plus Di Kecamatan Kuranji Kota Padang*, (Padang: Universitas Negeri Padang) JESS, Vol. 2, No.1, 2018.
- Arnild Augina Mekarisce, *Teknik Pemeriksaan Keabsahan Data Pada Penelitian Kualitatif*, (Jambi: Universitas Jambi: 2020) Jurnal Ilmiah Kesehatan Masyarakat, Vol.12, Edisi 3.
- Benny Prawiranegara, *Peranan Sistem Penagihan Piutang Dalam Meningkatkan Efektifitas Pengendalian Intern Piutang*, (Universitas Galuh Ciamis), Jurnal Wawasan dan Riset Akuntansi, Vol.2, No. 1 September 2014.
- Denny Erica, Eni Heni Hermaliani, Sri Wasiyanti, Lisnawanty, "*Sistem Informasi Akuntansi (Teori dan Desain)*", Cet ke- 1, (Yogyakarta: Graha Ilmu, 2019), Hal. 29-35.
- Dewi Paramita Sari, Siti Ragil Handayani, Dwi Atmanto, *Analisis Sistem Akuntansi Penjualan Kredit Dan Sistem Akuntansi Penerimaan Kas Dari Piutang Dalam Upaya Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Intern (Studi Kasus Pada PT. Semen Indonesia (Persero), TBK)*, Jurnal Administrasi Bisnis (JAB), Vol. 22 No. 1 Mei 2015.
- Efa Wahyu Prastyaningtyas, "*Sistem Akuntansi*", Cet ke- 1, (Malang: CV. Azizah Publishing, Maret 2019).
- Elisabeth Sherly Noveli Simon, Maria Nona Dince, Emilianus Eo Kutu Goo, *Analisis Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Menunjang Efektivitas Pengendalian Internal Pada CV Agung Mandiri Motor*, Jurnal Riset Akuntansi, Vol. 1, No. 4, November 2023.
- Eni Endaryati, "*Sistem Informasi Akuntansi*", (Semarang: Yayasan Prima Agus Teknik), hal. 16-69.



- Hardani, Helmina Andriani, Jumari Ustiawaty, Evi Fatmi Utami, Ria Rahmatul Istiqomah, Roushandy Asri Fardani, Dhika Juliana Sukmana, Nur Hikmatul Auliya, *Metode Penelitian Kualitatif & Kuantitatif*, Cet ke-1, (Yogyakarta: CV. Pustaka Ilmu, Maret 2020).
- Haryo Kusumo, Febryantahanuji, *Pengaruh Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Terhadap Efektivitas Pengendalian Piutang Pada PT.Shiba Azaki*, (Semarang: Universitas Sains dan Teknologi Komputer), Jurnal Ilmiah Ekonomi Dan Bisnis, Vol. 14, No. 2, Desember 2021.
- Hendry Jaya, “*Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dan Penerimaan Kas Dalam Meningkatkan Pengendalian Intern*”, Jurnal Akuntansi Measurement, Vol. 12 No.2, Desember 2018, ( 152-167).
- Indra Sasangka, Rahmat Rusmayadi, *Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Volume Penjualan Pada Mini Market Minamart 90 Bandung*, Jurnal Ilmiah Manajemen Ekonomi dan Akuntansi, {Bandung: STIE Muhammadiyah Bandung}, Vol.2 No. 1, 2018.
- Jimswik Betah, Inggriani Elim, Lidia M. Mawikere, “*Analisis Penerapan Ssistem Informasi Akuntansi Penjualan Pada PT. Melodi Asri Bitung*”, Jurnal EMBA, Vol.9, No. 1 Januari 2021, Hal. 282-288.
- Kurnia Cahya Lestari, Arni Muarifah Amri, “*Sistem Informasi Akuntansi (Beserta Contoh Penerapan Aplikasi SIA Sederhana dalam UMKM)*, Cet ke- 1, (Yogyakarta: CV Budi Utama, Februari 2020), hal. 7-39.
- Layli Nur Haliza, Meta Ardina, *Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan dalam Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Internal Pada PT Multipakan Jaya Sentosa Jombang*, Journal Of Finance and Accounting Studies, Vol. 4, No. 3, Oktober 2022.
- Lilis Puspitawati, “*Sistem Informasi Akuntansi (kualitas dan faktor lingkungan organisasi yang mempengaruhi)*”, (Bandung: Rekayasa Sains, 2021), hal. 62.
- Nana Syaodin Sukmadinata, *Metode Penelitian Pendidikan*, (Bandung: Remaja Rosdakarya, 2014).
- Oky Syahputra, Fhikry Ahmad Halomoan Siregar, *Pengaruh Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dan Kualitas Informasi Akuntansi Terhadap Keefektifan Pengendalian Internal Pada PT. Pandu Siwi Sentosa (Pandulogistik)*, Jurnal Ilmiah Maksitek, Vol.7 No.1 Maret 2022.
- Pratiwi Nindya Ningrum, “*Analisis Atas Efisiensi dan Efektivitas Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Terkait Pengendalian Internal Pada STIE*

*Widya Gama Lumajang*”, Jurnal Ilmiah Mahasiswa Universitas Surabaya, Vol.2 No. 2 (2013).

Rochmawati Daud, Valeria Mimosa Windana, *Pengembangan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dan Penerimaan Kas Berbasis Komputer Pada Perusahaan Kecil (Studi Kasus Pada PT. Trust Technology)*, Jurnal Manajemen dan Bisnis Sriwijaya, Vol. 12, No. 1, Maret 2014.

Sapto Haryoko, Bahartiar, Fajar Arwadi, *Analisis Data Penelitian Kualitatif (Konsep, Teknik, & Prosedur Analisis)*, Cet ke -1, (Gunungsari: Badan Penerbit Universitas Negeri Makassar, 2020) 28.

Sirajuddin Saleh, *Analisis Data Kualitatif*, Cet ke-1, (Bandung: Pustaka Ramadhan, Juni 2017), 61- 69.

St Nurul Qalbi S, Muhammad Yusuf Saleh, Adil Setiawan, “*Pengaruh Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dan Pengendalian Internal Terhadap Efektivitas Pengendalian Piutang Pada PT. Usahatama Sentosa Mas*”, Economic Bosowa Journal, Vol. 6, No. 005 (2020).

Sugiyono, *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif Dan R&D*, Cet ke- 19 (Bandung: Alfabeta, Oktober 2013).

Sustiyo Wandu, Tri Nurharsono, Agus Raharjo, *Pembinaan Prestasi Ekstrakurikuler Olahraga Di SMA Karangturi Kota Semarang*, (Semarang: Universitas Negeri Semarang) Journal Of Education, Sport, Health and Recreations, Vol.2, No.8, 2013.

Vina Arnita, “*Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai Terkomputerisas*”, cet ke-1, (Jawa Tengah: Pena Persada, 2021).

Willy Julitawaty, Frith Willy, Thomas Sumarsan Goh, *Pengaruh Personal Selling Dan Promosi Penjualan Terhadap Efektivitas Penjualan Ban Sepeda Motor PT. Mega Anugrah Mandiri*, Jurnal Bisnis Kolega, (STIE Professional Manajemen College Indonesia), Vol.6 No.1, Juni 2020.

Yenni Vera Fibriyanti, *Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penggajian Dalam Rangka Efektivitas Pengendalian Internal Perusahaan (studi kasus pada PT. Populer Sarana Medika)*, (Surabaya: Universitas Wijaya Kusuma Surabaya), Jurnal Penelitian Ekonomi dan Akuntansi, Vol.2, No.1, Februari 2017.

Yulianita Rochmana Pratiwi, Hero Periono, *Analisis Sistem Pengendalian Internal Terhadap Fungsi Penerimaan Kas Pada Rumah Sakit Orthopedi dan Traumatologi Surabaya*, Jurnal Ilmiah Komputerisasi Akuntansi, Vol.14, No.1, Juli 2021.

# **LAMPIRAN-LAMPIRAN**



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI METRO  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jalan Ki. Hajar Dewantara Kampus 15 A Iringmulyo Metro Timur Kota Metro Lampung 34111  
Telepon (0725) 41507; Faksimili (0725) 47296; Website: www.febi.metrouniv.ac.id; e-mail: febi.iaim@metrouniv.ac.id

Nomor : B-3118/In.28.1/J/TL.00/10/2023  
Lampiran : -  
Perihal : **SURAT BIMBINGAN SKRIPSI**

Kepada Yth.,  
Thoyibatun Nisa (Pembimbing 1)  
(Pembimbing 2)  
di-

Tempat  
*Assalamu'alaikum Wr. Wb.*

Dalam rangka penyelesaian Studi, mohon kiranya Bapak/Ibu bersedia untuk membimbing mahasiswa :

Nama : **FENTI MELASARI**  
NPM : 1903031023  
Semester : 9 (Sembilan)  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam  
Jurusan : Akuntansi Syariah  
Judul : **PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN  
DALAM MENINGKATKAN EFEKTIVITAS PENGENDALIAN  
INTERNAL PADA KIOS RATU JAYA TANI**

Dengan ketentuan sebagai berikut :

1. Dosen Pembimbing membimbing mahasiswa sejak penyusunan proposal s/d penulisan skripsi dengan ketentuan sebagai berikut :
  - a. Dosen Pembimbing 1 bertugas mengarahkan judul, outline, alat pengumpul data (APD) dan memeriksa BAB I s/d IV setelah diperiksa oleh pembimbing 2;
  - b. Dosen Pembimbing 2 bertugas mengarahkan judul, outline, alat pengumpul data (APD) dan memeriksa BAB I s/d IV sebelum diperiksa oleh pembimbing 1;
2. Waktu menyelesaikan skripsi maksimal 2 (semester) semester sejak ditetapkan pembimbing skripsi dengan Keputusan Dekan Fakultas;
3. Mahasiswa wajib menggunakan pedoman penulisan karya ilmiah edisi revisi yang telah ditetapkan dengan Keputusan Dekan Fakultas;

Demikian surat ini disampaikan, atas kesediaan Bapak/Ibu diucapkan terima kasih.

*Wassalamu'alaikum Wr. Wb.*

Metro, 26 Oktober 2023  
Ketua Jurusan,



**Northa Idaman M.M**  
NIP 19840820 201903 2 005



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI METRO  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jalan Ki. Hajar Dewantara Kampus 15 A Iringmulyo Metro Timur Kota Metro Lampung 34111  
Telepon (0725) 41507; Faksimili (0725) 47296; Website: www.febi.metrouniv.ac.id; e-mail: febi.iain@metrouniv.ac.id

Nomor : B-0162/In.28/J/TL.01/02/2023  
Lampiran : -  
Perihal : **IZIN PRASURVEY**

Kepada Yth.,  
PIMPINAN CV. TARUNA JAYA  
di-  
Tempat

*Assalamu'alaikum Wr. Wb.*

Dalam rangka penyelesaian Tugas Akhir/Skripsi, mohon kiranya Saudara berkenan memberikan izin kepada mahasiswa kami, atas nama :

Nama : **FENTI MELASARI**  
NPM : 1903031023  
Semester : 8 (Delapan)  
Jurusan : Akuntansi Syariah  
Judul : **PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI  
PENJUALAN DALAM MENUNJANG EFEKTIVITAS  
PENGENDALIAN INTERNAL PENJUALAN PADA UMKM  
CV. TARUNA JAYA DI DESA TRISNOMULYO  
KECAMATAN BATANGHARI NUBAN LAMPUNG TIMUR**

untuk melakukan prasurvey di CV. TARUNA JAYA, dalam rangka menyelesaikan Tugas Akhir/Skripsi.

Kami mengharapkan fasilitas dan bantuan Saudara untuk terselenggaranya prasurvey tersebut, atas fasilitas dan bantuannya kami ucapkan terima kasih.

*Wassalamu'alaikum Wr. Wb.*

Metro, 01 Februari 2023  
Ketua Jurusan,



**Northa Idaman M.M**  
NIP 19840820 201903 2 005



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI METRO  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jalan Ki. Hajar Dewantara Kampus 15 A Iringmulyo Metro Timur Kota Metro Lampung 34111  
Telepon (0725) 41507; Faksimili (0725) 47296; Website: www.febi.metrouniv.ac.id; e-mail: febi.iain@metrouniv.ac.id

**SURAT TUGAS**

Nomor: B-3532/In.28/D.1/TL.01/11/2023

Wakil Dekan Akademik dan Kelembagaan Ekonomi dan Bisnis Islam Institut Agama Islam Negeri Metro, menugaskan kepada saudara:

Nama : **FENTI MELASARI**  
NPM : 1903031023  
Semester : 9 (Sembilan)  
Jurusan : Akuntansi Syariah

- Untuk :
1. Mengadakan observasi/survey di Kios Ratu Jaya Tani, guna mengumpulkan data (bahan-bahan) dalam rangka menyelesaikan penulisan Tugas Akhir/Skripsi mahasiswa yang bersangkutan dengan judul "PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN DALAM MENINGKATKAN EFEKTIVITAS PENGENDALIAN INTERNAL PADA KIOS RATU JAYA TANI".
  2. Waktu yang diberikan mulai tanggal dikeluarkan Surat Tugas ini sampai dengan selesai.

Kepada Pejabat yang berwenang di daerah/instansi tersebut di atas dan masyarakat setempat mohon bantuannya untuk kelancaran mahasiswa yang bersangkutan, terima kasih.

Dikeluarkan di : Metro  
Pada Tanggal : 23 November 2023

Mengetahui,  
Pejabat Setempat

Wakil Dekan Akademik dan  
Kelembagaan,



**Putri Swastika SE, M.IF**  
NIP 19861030 201801 2 001

## **OUTLINE**

### **PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN DALAM MENINGKATKAN EFEKTIVITAS PENGENDALIAN INTERNAL PADA KIOS RATU JAYA TANI**

**HALAMAN SAMPUL**

**HALAMAN JUDUL**

**NOTA DINAS**

**HALAMAN PERSETUJUAN**

**HALAMAN PENGESAHAN**

**ABSTRAK**

**HALAMAN ORISINALITAS PENELITIAN**

**HALAMAN MOTTO**

**HALAMAN PERSEMBAHAN**

**HALAMAN KATA PENGANTAR**

**DAFTAR ISI**

**DAFTAR TABEL**

**DAFTAR GAMBAR**

**DAFTAR LAMPIRAN**

#### **BAB 1 PENDAHULUAN**

- A. Latar Belakang Masalah
- B. Pertanyaan Penelitian
- C. Tujuan Penelitian dan Manfaat Penelitian
- D. Penelitian Relevan

#### **BAB II LANDASAN TEORI**

- A. Sistem Informasi Akuntansi Penjualan
  - 1. Definisi Sistem Informasi Akuntansi Penjualan
  - 2. Tujuan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan
  - 3. Fungsi Sistem Informasi Akuntansi Penjualan

4. Unsur- unsur Sistem Informasi Akuntansi Penjualan
  5. Komponen Sistem Informasi Akuntansi Penjualan
  6. Indikator Sistem Informasi Akuntansi Penjualan
  7. Macam- Macam Sistem Informasi Akuntansi Penjualan
- B. Efektivitas Pengendalian Internal
1. Defenisi Efektivitas Pengendalian Internal
  2. Indikator Pengukur Efektivitas Pengendalian Internal
  3. Karakteristik Efektivitas Pengendalian Internal
  4. Tujuan Pengukur Efektivitas Pengendalian Internal
  5. Fungsi Efektivitas Pengendalian Internal
  6. Manfaat Efektivitas Pengendalian Internal
  7. Ciri- Ciri Pokok Efektivitas Pengendalian Internal
  8. Hubungan Sistem Informasi Akuntansi dengan Pengendalian Internal

### **BAB III METODE PENELITIAN**

- A. Jenis dan Sifat Penelitian
- B. Sumber Data
- C. Teknik Pengumpulan Data
- D. Teknik Keabsahan Data
- E. Teknik Analisis Data

### **BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN**

- A. Gambaran Umum Lokasi Penelitian
  1. Sejarah Singkat Lokasi Penelitian
  2. Visi dan Misi
  3. Struktur Organisasi Kios Ratu Jaya Tani
- B. Hasil Penelitian
  1. Sumber Daya Manusia
  2. Alat
  3. Catatan/ informasi
  4. Laporan- laporan



5. Lingkungan Pengendalian
  6. Penilaian Risiko
  7. Prosedur Pengendalian Informasi & Komunikasi
  8. Pemantauan (*Monitoring*)
- C. Pembahasan
1. Analisis Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Internal Pada Kios Ratu Jaya Tani

## **BAB V PENUTUP**

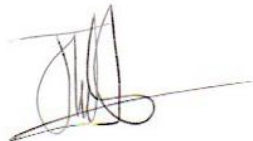
- A. Kesimpulan
- B. Saran

## **DAFTAR PUSTAKA**

## **LAMPIRAN- LAMPIRAN**

## **RIWAYAT HIDUP**

Mengetahui  
Dosen Pembimbing



**Thoyibatun Nisa, M.Akt**  
**NIP.199009012019032009**

Metro,  
Peneliti



**Fenti Melasari**  
**NPM.1903031023**

## ALAT PENGUMPULAN DATA (APD)

### PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN DALAM MENINGKATKAN EFEKTIVITAS PENGENDALIAN INTERNAL PADA KIOS RATU JAYA TANI

#### A. Wawancara

1. Wawancara Dengan Pemilik Kios Ratu Jaya Tani
  - a. Bagaimana sejarah berdirinya Kios Ratu Jaya Tani?
  - b. Ada berapa macam jenis obat pertanian di Kios Ratu Jaya Tani?
  - c. Berapa jumlah karyawan yang ada di Kios Ratu Jaya Tani?
  - d. Apakah Kios Ratu Jaya Tani sudah menerapkan sistem informasi akuntansi?
  - e. Sistem informasi akuntansi penjualan berbasis apa yang digunakan Kios Ratu Jaya Tani?
  - f. Sudah berapa lama Kios Ratu Jaya Tani menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan?
  - g. Bagaimana sumber daya manusia (SDM) yang ada di Kios Ratu Jaya Tani, apakah mereka dapat menguasai sistem informasi akuntansi penjualan?
  - h. Apakah terdapat karyawan yang dipekerjakan khusus untuk bidang sistem informasi akuntansi penjualan?
  - i. Apakah ada pelatihan khusus terkait sistem informasi akuntansi penjualan untuk karyawan?
  - j. Apakah teknologi atau alat yang disediakan Bapak Lukman sudah dapat meningkatkan pengendalian internal di Kios Ratu Jaya Tani?

- k. Apa saja bentuk dokumen yang digunakan dalam pencatatan laporan keuangan di Kios Ratu Jaya Tani?
  - l. Bagaimana laporan yang dihasilkan setelah Kios Ratu Jaya Tani menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan, apakah sudah sesuai dengan keadaan input dan output barang?
  - m. Apakah penggunaan sistem informasi akuntansi penjualan memudahkan pemilik dalam melihat kondisi perkembangan usahanya?
  - n. Bagaimana lingkungan pengendalian terkait etika, dan komunikasi antar pemilik dan karyawan yang ada di Kios Ratu Jaya Tani?
  - o. Apa penilaian risiko yang Bapak Lukman lakukan untuk mengatasi kecurangan yang ada di Kios Ratu Jaya Tani?
  - p. Apa saja prosedur pengendalian yang sudah Bapak Lukman lakukan dan yang belum dilakukan untuk pengendalian internal di Kios Ratu Jaya Tani?
  - q. Apakah Bapak Lukman sudah melakukan *monitoring* untuk memantau kegiatan atau aktivitas karyawan yang ada di Kios Ratu Jaya Tani?
2. Wawancara Dengan Karyawan Kios Ratu Jaya Tani
- a. Apakah dengan menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan dapat membantu pekerjaan anda?
  - b. Apakah ada kesulitan yang dihadapi ketika menggunakan sistem informasi akuntansi penjualan?

- c. Apakah laporan yang anda hasilkan dengan menggunakan sistem informasi akuntansi penjualan sudah sesuai dengan apa yang Bapak Lukman inginkan?
- d. Apakah menurut anda, teknologi yang Bapak Lukman sediakan sudah cukup memadai untuk menjangkau pekerjaan anda supaya lebih mudah?
- e. Apakah menurut anda, Bapak Lukman sudah melakukan penilaian risiko dan prosedur pengendalian dengan baik?
- f. Bagaimana menurut anda, interaksi ataupun komunikasi antar karyawan dengan Bapak Lukman selaku pemilik?
- g. Apakah Bapak Lukam selalu melakukan *monitoring*?

### 3. Dokumentasi

- a. Data pencatatatn keuangan di Kios Ratu Jaya Tani
- b. Dokumentasi pada saat proses wawancara dengan responden

Mengetahui  
Dosen Pembimbing



Thoyibatun Nisa, M.Akt  
NIP.199009012019032009

Metro,  
Peneliti



Fenti Melasari  
NPM.1903031023



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI METRO  
UNIT PERPUSTAKAAN**

**NPP: 1807062F0000001**

Jalan Ki Hajar Dewantara Kampus 15 A Iringmulyo Metro Timur Kota Metro Lampung 34111  
Telp (0725) 41507; Faks (0725) 47296; Website: [digilib.metrouniv.ac.id](http://digilib.metrouniv.ac.id); [pustaka.iain@metrouniv.ac.id](mailto:pustaka.iain@metrouniv.ac.id)

**SURAT KETERANGAN BEBAS PUSTAKA  
Nomor : P-1214/In.28/S/U.1/OT.01/10/2023**

Yang bertandatangan di bawah ini, Kepala Perpustakaan Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Metro Lampung menerangkan bahwa :

Nama : FENTI MELASARI  
NPM : 1903031023  
Fakultas / Jurusan : Ekonomi dan Bisnis Islam / Akuntansi Syariah

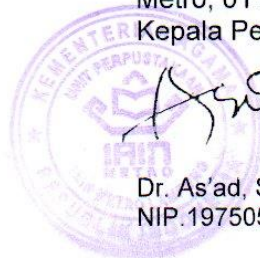
Adalah anggota Perpustakaan Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Metro Lampung Tahun Akademik 2023/2024 dengan nomor anggota 1903031023

Menurut data yang ada pada kami, nama tersebut di atas dinyatakan bebas administrasi Perpustakaan Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Metro Lampung.

Demikian Surat Keterangan ini dibuat, agar dapat dipergunakan seperlunya.

Metro, 01 November 2023

Kepala Perpustakaan



*As'ad*  
Dr. As'ad, S. Ag., S. Hum., M.H., C.Me  
NIP.19750505 200112 1 002



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI METRO  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jl. Ki Hajar Dewantara 15A Iringmulyo, Metro Timur, Kota Metro, Lampung, 34111  
Telepon (0725) 41507, Faksimili (0725) 47296

**SURAT KETERANGAN LULUS PLAGIASI**

Yang bertanda tangan di bawah ini menerangkan bahwa;

Nama : Fenti Melasari  
NPM : 1903031023  
Jurusan : Akuntansi Syariah

Adalah benar-benar telah mengirimkan naskah Skripsi berjudul **Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Internal Pada Kios Ratu Jaya Tani** untuk diuji plagiasi. Dan dengan ini dinyatakan **LULUS** menggunakan aplikasi **Turnitin** dengan **Score 20%**.

Demikian surat keterangan ini dibuat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Metro, 24 November 2023  
Ketua Jurusan Akuntansi Syariah



**Northa Idaman, M.M**  
NIP.198408202019031005



KEMENTERIAN AGAMA RI  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) METRO  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Ki. Hajar Dewantara Kampus 15 A Iringmulyo Kota Metro Lampung 34111 Telp. (0725) 41507, Fax (0725) 47296,  
Email : febi.iain@metrouniv.ac.id Website : www.febi.metrouniv.ac.id

FORMULIR KONSULTASI BIMBINGAN PROPOSAL

Nama Mahasiswa : Fenti Melasari Fakultas/Jurusan : FEBI/Akuntansi Syariah  
NPM : 1903031023 Semester/TA : VII/2022

NO	Hari/Tgl	Hal Yang Dibicarakan	Tanda Tangan Dosen
1	26/12/22	<ul style="list-style-type: none"><li>Data penelitian lampirkan</li><li>Buku panduan penulisan skripsi</li><li>Metopend terkait perancangan / pengembangan</li></ul>	
2.	30/01/22	<p>LBM Sajikan runtut misal ; Perkembangan → Akuntansi → lap keu. manual ← sistem Excel</p> <p>Sajikan hasil prosurvey (narasikan) - tdk ada lap keu - tdk terkontrol keuntungan perbhn</p>	

Dosen Pembimbing,

**Thoyibatun Nisa, M.Akt**

NIP. 199009012019032009

Mahasiswa Ybs,

**Fenti Melasari**

NPM. 1903031023



KEMENTERIAN AGAMA RI  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) METRO  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Ki. Hajar Dewantara Kampus 15 A Iringmulyo Kota Metro Lampung 34111 Telp. (0725) 41507, Fax (0725) 47296,  
Email : febi.iain@metrouniv.ac.id Website : www.febi.metrouniv.ac.id

FORMULIR KONSULTASI BIMBINGAN PROPOSAL

Nama Mahasiswa : Fenti Melasari Fakultas/Jurusan : FEBI/Akuntansi Syariah  
NPM : 1903031023 Semester/TA : VIII/2023

NO	Hari/Tgl	Hal Yang Dibicarakan	Tanda Tangan Dosen
	15/02	Revisi dulu sesuai catatan yg ibu berikan di proposal untuk bab 1 & 2	
	02/23 03	1. Perhatikan teks penulisan 2. Referensi terkait efektifitas & Pengendalian internal masih sangat minim 3. hal 4 terlalu luas sehingga tidak memunculkan fenomena yg terjadi 4. permasalahan yg disajikan pd rumusan masalah tidak sesuai dg isi proposal 5. Jk ingin menguji penerapan SIA seharusnya pd objek penelitian sudah menerapkan 6. Indikator SIA, penguatan, efektifitas, Pengendalian internal blm ada 7. teori terkait efektifitas & pengendalian internal blm ada 8. bab 3 syngingian antara teori & apa yg akan dilakukan 9. Terlalu banyak referensi metopend sedangkan teori sbg pisau iris penelitian masih sangat minim	

Dosen Pembimbing,

**Thoyibatun Nisa, M.Akt**

NIP. 199009012019032009

Mahasiswa Ybs,

**Fenti Melasari**

NPM. 1903031023





KEMENTERIAN AGAMA RI  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) METRO  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Ki. Hajar Dewantara Kampus 15 A Iringmulyo Kota Metro Lampung 34111 Telp. (0725) 41507, Fax (0725) 47296,  
Email : febi.iain@metrouniv.ac.id Website : www.febi.metrouniv.ac.id

FORMULIR KONSULTASI BIMBINGAN PROPOSAL

Nama Mahasiswa : Fenti Melasari

Fakultas/Jurusan : FEBI/Akuntansi Syariah

NPM : 1903031023

Semester/TA

:VIII/2023

NO	Hari/Tgl	Hal Yang Dibicarakan	Tanda Tangan Dosen
	20/23 /03	<ul style="list-style-type: none"><li>• Cadi terkait fenomena yg berimpact pada pengendalian internal.</li><li>• Benar atau atau belum terkait Penerapan SIA</li></ul>	
	27/23 /03	<ul style="list-style-type: none"><li>• Belum memunculkan permasalahan penelitian</li><li>• pastikan lokasi penelitian ini sudah menerapkan SIA atau belum kalau belum ya tidak bisa dilanjutkan penelitian ini jika melihat efektivitas</li></ul>	
	13/23 /4	<ul style="list-style-type: none"><li>• LBM sampaikan data penelitian bisa berupa hasil wawancara</li><li>• atau keuntungan yg menunjukkan adanya peningkatan kondisi ekonomi</li><li>• Perkembangan teknologi spti apa yg menjadi fenomena</li></ul>	

Dosen Pembimbing,

**Thoyibatun Nisa, M.Akt**  
NIP. 199009012019032009

• Penelitian relevan cari yg menunjukkan kebaharuan dg penelitian - yg akan diteliti.

Mahasiswa Ybs,

**Fenti Melasari**  
NPM. 1903031023



**KEMENTERIAN AGAMA**  
**INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI METRO**  
**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jl. Ki. Hajar Dewantara Kampus 15 A Iringmulyo Kota Metro Lampung 34111  
Telp. (0725) 41507 Fax. (0725) 47296 Email: [stainjusi@stainmetro.ac.id](mailto:stainjusi@stainmetro.ac.id), website: [www.stainmetro.ac.id](http://www.stainmetro.ac.id)


**FORMULIR KONSULTASI BIMBINGAN PROPOSAL**

Nama : Fenti Melasari

Jurusan/Fakultas : AKS / FEBI

NPM : 1903031023

Semester / T A : VIII / 2023

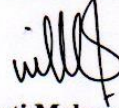
No	Hari/ Tanggal	Hal-hal yang dibicarakan	Tanda Tangan
	17/05 23	Acc untuk diseminarkan	

Dosen Pembimbing



**Thoyibatun Nisa, M.Akt**  
NIP. 199009012019032009

Mahasiswa Ybs,



**Fenti Melasari**  
NPM. 1903031023



FORMULIR KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama Mahasiswa : Fenti Melasari                      Fakultas/Jurusan : FEBI/AKS  
NPM : 1903031023    Semester/TA : VIII/2023

NO	Hari/Tgl	Hal Yang Dibicarakan	Tanda Tangan Dosen
	Selasa, 18 juli 2023	<ul style="list-style-type: none"><li>• Sistematisa penulisan</li><li>• Penulisan tabel</li><li>• Refrensi Metojend cari dari buku</li><li>• lanjutkan membuat APD</li></ul>	

Dosen Pembimbing,

Mahasiswa Ybs,

**Thoyibatun Nisa, M.Akt**  
NIP. 199009012019032009

**Fenti Melasari**  
NPM. 1903031023



**FORMULIR KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI**

Nama Mahasiswa : Fenti Melasari                      Fakultas/Jurusan : FEBI/AKS  
NPM : 1903031023    Semester/TA : IX/2023

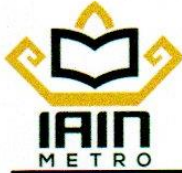
NO	Hari/Tgl	Hal Yang Dibicarakan	Tanda Tangan Dosen
	Selasa, 8 Agst 2023	<ul style="list-style-type: none"><li>• Revisi APD</li><li>• Pertanyaan pada Alat Pengumpul Data Kaitkan dg indikator</li><li>• Pastikan indikator yg digunakan sesuai dg teori dan yg disajikan.</li></ul>	
	Jumat, 11 Agst 2023	<ul style="list-style-type: none"><li>• Acc APD</li><li>• Lihat bab 4 &amp; 5</li> <li>• Bab 4 &amp; 5 ↓</li><li>• Hasil penelitian dan pembahasan berdasarkan indikator yg dipakai</li><li>• harus ada analisis</li><li>• wawancara sesuai kait dg indikator</li></ul>	 

Dosen Pembimbing,

**Thoyibatun Nisa, M.Akt**  
NIP. 199009012019032009

Mahasiswa Ybs,

**Fenti Melasari**  
NPM. 1903031023



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA**  
**INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI METRO**  
**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jalan Ki. Hajar Dewantara Kampus 15A Iringmulyo Metro Timur Kota Metro Lampung 34111  
Telp. (0726) 41507; Faksimili (0725) 47296;  
Website: [www.metrouniv.ac.id](http://www.metrouniv.ac.id) E-mail: [iaimetro@metrouniv.ac.id](mailto:iaimetro@metrouniv.ac.id)

**FORMULIR KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI**

Nama : Fenti Melasari  
NPM : 1903031023

Fakultas/Jurusan : FEBI /Akuntansi Syariah  
Semester/TA : IX/2023

No	Hari/ Tanggal	Hal yang dibicarakan	Tanda Tangan
	11/10 2023	Hasil penelitian $\Rightarrow$ hasil diperoleh dari penelitian yg dilakukan Peneliti Pembahasan $\Rightarrow$ penjelasan dari hasil yg diperoleh Hasil penelitian harus diolah berdasarkan indikator yang digunakan	
	Rabu, 18/10 2023	Konsultasi BAB 4 & 5 Penyajian hasil penelitian sesuaikan APD	

Dosen Pembimbing,

**Thoyibatun Nisa, M.Akt**  
NIP. 199009012019032009

Mahasiswa Ybs,

**Fenti Melasari**  
NPM. 1903031023



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA**  
**INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI METRO**  
**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jalan Ki. Hajar Dewantara Kampus 15A Iringmulyo Metro Timur Kota Metro Lampung 34111  
Telp. (0726) 41507; Faksimili (0725) 47296;  
Website: [www.metrouniv.ac.id](http://www.metrouniv.ac.id) E-mail: [iaimetro@metrouniv.ac.id](mailto:iaimetro@metrouniv.ac.id)

**FORMULIR KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI**

Nama : Fenti Melasari  
NPM : 1903031023

Fakultas/Jurusan : FEBI /Akuntansi Syariah  
Semester/TA : IX/2023

No	Hari/ Tanggal	Hal yang dibicarakan	Tanda Tangan
	Rabu, 25/2023 /10	<ul style="list-style-type: none"><li>• Konsultasi bab 4 &amp; 5</li><li>• Penyajian hasil penelitian &amp; pembahasan</li></ul>	
	Rabu, 01/2023 /11	<ul style="list-style-type: none"><li>• Revisi bagian hasil penelitian</li><li>• Sajikan temuan - temuan penelitian yg sesuai dg indikator pertanyaan</li><li>• Revisi bagian analisis harus disesuaikan dg hasil temuan</li><li>• Berikan footnote pada tiap kutipan</li></ul>	

Dosen Pembimbing,

**Thovibatun Nisa, M.Akt**  
NIP. 199009012019032009

Mahasiswa Ybs,

**Fenti Melasari**  
NPM. 1903031023



KEMENTERIAN AGAMA RI  
INSITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) METRO  
FAKULTAS SYARI'AH

Ki. Hajar Dewantara Kampus 15 A Iringmulyo Kota Metro Lampung 34111 Telp. (0725) 41507, Fax (0725) 47296,  
Email : febi.iain@metrouniv.ac.id Website : www.febi.metrouniv.ac.id

FORMULIR KONSULTASI BIMBINGAN PROPOSAL SKRIPSI

Nama Mahasiswa : Fenti Melasari Fakultas/Jurusan : FEBI/Akuntansi Syariah

NPM : 1903031023 Semester/TA : IX/2023

NO	Hari/Tgl	Hal Yang Dibicarakan	Tanda Tangan Dosen
1	Rabu, 22/11/2023	Acc untuk dimunafikkan	

Dosen Pembimbing,

**Thoyibatun Nisa, M.Akt**  
NIP.199009012019032009

Mahasiswa Ybs,

**Fenti Melasari**  
NPM. 1903031023

**LAPORAN PENJUALAN REKAP**

**UD RATU JAYA TANI**

CEMPAKA NUBAN KAB.

LAMPUNG TIMUR

085379261642

PERIODE : 01/11/23 - 30/11/23

No Transaksi	Tanggal	Dept.	Kode Pel.	Jml Item	Sub Total	Pot. %	Pajak	Biaya Lain	Total Akhir	Bayar Tunai	Bayar Kredit
3110/KSR/UTM/1123	01/11/2023		LUKMAN	8	1.800.000	0	0	0	1.800.000	1.800.000	0
3111/KSR/UTM/1123	01/11/2023		GUNDIT	4	5.810.000	0	0	0	5.810.000	5.810.000	0
3112/KSR/UTM/1123	02/11/2023		DARMO	8	3.920.000	0	0	0	3.920.000	3.920.000	0
3113/KSR/UTM/1123	02/11/2023		MAHFUD	3	713.000	0	0	0	713.000	713.000	0
3114/KSR/UTM/1123	02/11/2023		UMUM	1	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0
3115/KSR/UTM/1123	02/11/2023		BADOL	5	6.145.000	0	0	0	6.145.000	6.145.000	0
3116/KSR/UTM/1123	02/11/2023		UMUM	1	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0
3117/KSR/UTM/1123	02/11/2023		NORKAM	3	5.700.000	0	0	0	5.700.000	5.700.000	0
3118/KSR/UTM/1123	02/11/2023		TAM	3	930.000	0	0	0	930.000	930.000	0
3119/KSR/UTM/1123	02/11/2023		MISMUN	3	1.800.000	0	0	0	1.800.000	1.800.000	0
3120/KSR/UTM/1123	02/11/2023		IWAN 37	6	760.000	0	0	0	760.000	760.000	0
3121/KSR/UTM/1123	02/11/2023		PANDI/SANTO	6	588.000	0	0	0	588.000	588.000	0
3122/KSR/UTM/1123	02/11/2023		KADEK	6	3.600.000	0	0	0	3.600.000	3.600.000	0
3123/KSR/UTM/1123	02/11/2023		PAK OLONG	8	2.350.000	0	0	0	2.350.000	2.350.000	0
3124/KSR/UTM/1123	02/11/2023		URAH	8	3.860.000	0	0	0	3.860.000	3.860.000	0
3125/KSR/UTM/1123	02/11/2023		UDHI	3	420.000	0	0	0	420.000	420.000	0
3126/KSR/UTM/1123	02/11/2023		LUKMAN	10	550.000	0	0	0	550.000	550.000	0
3127/KSR/UTM/1123	02/11/2023		DONO	3	310.000	0	0	0	310.000	310.000	0
3128/KSR/UTM/1123	02/11/2023		KELILIP	13	360.000	0	0	0	360.000	360.000	0
3129/KSR/UTM/1123	02/11/2023		HANAFI	12	275.000	0	0	0	275.000	275.000	0
3130/KSR/UTM/1123	02/11/2023		GELENG	2	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0
3131/KSR/UTM/1123	02/11/2023		KIPLI	6	1.360.000	0	0	0	1.360.000	1.360.000	0
3132/KSR/UTM/1123	02/11/2023		PENJOL PC 26	2	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0
3133/KSR/UTM/1123	02/11/2023		UMUM	2	340.000	0	0	0	340.000	340.000	0
3134/KSR/UTM/1123	02/11/2023		UMUM	12	2.815.000	0	0	0	2.815.000	2.815.000	0
3135/KSR/UTM/1123	02/11/2023		JUARNI	4	970.000	0	0	0	970.000	970.000	0
3136/KSR/UTM/1123	02/11/2023		DARMO	11	745.000	0	0	0	745.000	745.000	0
3137/KSR/UTM/1123	02/11/2023		RANTO	1	70.000	0	0	0	70.000	70.000	0
3138/KSR/UTM/1123	02/11/2023		UMUM	2	340.000	0	0	0	340.000	340.000	0
3139/KSR/UTM/1123	02/11/2023		UMUM	2	340.000	0	0	0	340.000	340.000	0
3140/KSR/UTM/1123	02/11/2023		ARIS	178	14.274.500	0	0	0	14.274.500	14.274.500	0
3141/KSR/UTM/1123	02/11/2023		RIZAL	3	510.000	0	0	0	510.000	510.000	0
3142/KSR/UTM/1123	02/11/2023		RIZAL	177	9.357.000	0	0	0	9.357.000	9.357.000	0
3143/KSR/UTM/1123	02/11/2023		ARDI	60	2.096.500	0	0	0	2.096.500	2.096.500	0



No Transaksi	Tanggal	Dept.	Kode Pel.	Jml Item	Sub Total	Pot. %	Pajak	Biaya Lain	Total Akhir	Bayar Tunai	Bayar Kredit
3144/KSR/UTM/1123	02/11/2023		UMUM	1	30.000	0	0	0	30.000	30.000	0
3145/KSR/UTM/1123	02/11/2023		UMUM	1	85.000	0	0	0	85.000	85.000	0
3146/KSR/UTM/1123	02/11/2023		LUKMAN	6	605.000	0	0	0	605.000	605.000	0
3147/KSR/UTM/1123	02/11/2023		AGUNG BUR	4	2.950.000	0	0	0	2.950.000	2.950.000	0
3148/KSR/UTM/1123	03/11/2023		UMUM	4	375.000	0	0	0	375.000	375.000	0
3149/KSR/UTM/1123	03/11/2023		TAM	47	9.175.000	0	0	0	9.175.000	9.175.000	0
3150/KSR/UTM/1123	03/11/2023		NORKAM	42	345.000	0	0	0	345.000	345.000	0
3151/KSR/UTM/1123	03/11/2023		heru	7	1.860.000	0	0	0	1.860.000	1.860.000	0
3153/KSR/UTM/1123	03/11/2023		RANTO	7	606.000	0	0	0	606.000	606.000	0
3154/KSR/UTM/1123	03/11/2023		BAROK	6	668.000	0	0	0	668.000	668.000	0
3155/KSR/UTM/1123	03/11/2023		PANDI/SANTO	3	294.000	0	0	0	294.000	294.000	0
3156/KSR/UTM/1123	03/11/2023		SUROSO	4	375.000	0	0	0	375.000	375.000	0
3157/KSR/UTM/1123	03/11/2023		DARMO	124	5.104.000	0	0	0	5.104.000	5.104.000	0
3158/KSR/UTM/1123	03/11/2023		PANDI/SANTO	3	378.000	0	0	0	378.000	378.000	0
3159/KSR/UTM/1123	03/11/2023		LUKMAN	86	5.235.350	0	0	0	5.235.350	5.235.350	0
3152/KSR/UTM/1123	03/11/2023		SOYO	35	4.680.000	0	0	0	4.680.000	4.680.000	0
3160/KSR/UTM/1123	03/11/2023		LUKMAN	11	140.000	0	0	0	140.000	140.000	0
3161/KSR/UTM/1123	03/11/2023		LUKMAN	10	30.000	0	0	0	30.000	30.000	0
3162/KSR/UTM/1123	03/11/2023		LUKMAN	2	185.000	0	0	0	185.000	185.000	0
3163/KSR/UTM/1123	03/11/2023		LUKMAN	1	105.000	0	0	0	105.000	105.000	0
3164/KSR/UTM/1123	03/11/2023		LUKMAN	1	200.000	0	0	0	200.000	200.000	0
3165/KSR/UTM/1123	04/11/2023		LUKMAN	1	1.050.000	0	0	0	1.050.000	1.050.000	0
3166/KSR/UTM/1123	04/11/2023		DARMO	3	710.000	0	0	0	710.000	710.000	0
3167/KSR/UTM/1123	04/11/2023		IWAN 37	2	2.250.000	0	0	0	2.250.000	2.250.000	0
3168/KSR/UTM/1123	04/11/2023		UMUM	1	13.000	0	0	0	13.000	13.000	0
3169/KSR/UTM/1123	04/11/2023		RIZAL	4	140.000	0	0	0	140.000	140.000	0
3170/KSR/UTM/1123	04/11/2023		ARJUNO SARON	2	710.000	0	0	0	710.000	710.000	0
3171/KSR/UTM/1123	04/11/2023		UMUM	2	263.000	0	0	0	263.000	263.000	0
3172/KSR/UTM/1123	04/11/2023		ARDI	3	1.940.000	0	0	0	1.940.000	1.940.000	0
3173/KSR/UTM/1123	04/11/2023		AGUNG BUR	5	1.117.000	0	0	0	1.117.000	1.117.000	0
3174/KSR/UTM/1123	04/11/2023		TEGAR	6	65.000	0	0	0	65.000	65.000	0
3175/KSR/UTM/1123	04/11/2023		BAYU	4	235.000	0	0	0	235.000	235.000	0
3176/KSR/UTM/1123	05/11/2023		LUKMAN	3	1.260.000	0	0	0	1.260.000	1.260.000	0
3177/KSR/UTM/1123	05/11/2023		YUDI	3	1.670.000	0	0	0	1.670.000	1.670.000	0
3178/KSR/UTM/1123	05/11/2023		LUKMAN	8	995.000	0	0	0	995.000	995.000	0
3179/KSR/UTM/1123	05/11/2023		NORKAM	51	18.274.000	0	0	0	18.274.000	18.274.000	0
3180/KSR/UTM/1123	05/11/2023		DARMO	3	400.000	0	0	0	400.000	400.000	0
3181/KSR/UTM/1123	05/11/2023		BADOL	20	3.927.000	0	0	0	3.927.000	3.927.000	0
3182/KSR/UTM/1123	05/11/2023		NORKAM	10	2.500.000	0	0	0	2.500.000	2.500.000	0
3183/KSR/UTM/1123	05/11/2023		INDRA P. SUROSO	4	2.400.000	0	0	0	2.400.000	2.400.000	0

No Transaksi	Tanggal	Dept.	Kode Pel.	Jml Item	Sub Total	Pot. %	Pajak	Biaya Lain	Total Akhir	Bayar Tunai	Bayar Kredit
3184/KSR/UTM/1123	05/11/2023		UMUM	1	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0
3185/KSR/UTM/1123	05/11/2023		mas gaotot	7	1.870.000	0	0	0	1.870.000	1.870.000	0
3186/KSR/UTM/1123	05/11/2023		TURMUDI	3	290.000	0	0	0	290.000	290.000	0
3187/KSR/UTM/1123	05/11/2023		RIPIN	3	110.000	0	0	0	110.000	110.000	0
3188/KSR/UTM/1123	05/11/2023		LUKMAN	1	117.000	0	0	0	117.000	117.000	0
3189/KSR/UTM/1123	05/11/2023		NORKAM	150	3.450.000	0	0	0	3.450.000	3.450.000	0
3190/KSR/UTM/1123	05/11/2023		BADOL	100	2.300.000	0	0	0	2.300.000	2.300.000	0
3191/KSR/UTM/1123	05/11/2023		PANDI/JUNI	10	734.000	0	0	0	734.000	734.000	0
3192/KSR/UTM/1123	05/11/2023		LUKMAN	2	1.160.000	0	0	0	1.160.000	1.160.000	0
3193/KSR/UTM/1123	05/11/2023		GUNDIT	8	482.000	0	0	0	482.000	482.000	0
3194/KSR/UTM/1123	05/11/2023		ARDI	5	350.000	0	0	0	350.000	350.000	0
3195/KSR/UTM/1123	06/11/2023		UMUM	2	340.000	0	0	0	340.000	340.000	0
3196/KSR/UTM/1123	06/11/2023		SUGIARTO	54	385.000	0	0	0	385.000	385.000	0
3197/KSR/UTM/1123	06/11/2023		RIZAL	1	550.000	0	0	0	550.000	550.000	0
3198/KSR/UTM/1123	06/11/2023		UMUM	1	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0
3199/KSR/UTM/1123	06/11/2023		TAM	87	8.950.000	0	0	0	8.950.000	8.950.000	0
3200/KSR/UTM/1123	06/11/2023		MAHFUD	6	2.100.000	0	0	0	2.100.000	2.100.000	0
3201/KSR/UTM/1123	06/11/2023		SUROSO	1	95.000	0	0	0	95.000	95.000	0
3202/KSR/UTM/1123	06/11/2023		PL0004	143	40.757.000	0	0	0	40.757.000	40.757.000	0
3203/KSR/UTM/1123	06/11/2023		UMUM	2	20.000	0	0	0	20.000	20.000	0
3204/KSR/UTM/1123	06/11/2023		BROTO	8	1.795.000	0	0	0	1.795.000	1.795.000	0
3205/KSR/UTM/1123	06/11/2023		DARMO	9	2.384.000	0	0	0	2.384.000	2.384.000	0
3206/KSR/UTM/1123	06/11/2023		BAYU	1	450.000	0	0	0	450.000	450.000	0
3207/KSR/UTM/1123	07/11/2023		ENDRA	2	850.000	0	0	0	850.000	850.000	0
3208/KSR/UTM/1123	07/11/2023		NORKAM	3	320.000	0	0	0	320.000	320.000	0
3209/KSR/UTM/1123	07/11/2023		LIAN	9	900.000	0	0	0	900.000	900.000	0
3210/KSR/UTM/1123	07/11/2023		INDRA P. SUROSO	4	1.270.000	0	0	0	1.270.000	1.270.000	0
3211/KSR/UTM/1123	07/11/2023		LUKMAN	1	117.000	0	0	0	117.000	117.000	0
3212/KSR/UTM/1123	07/11/2023		KUNCUNG	2	450.000	0	0	0	450.000	450.000	0
3213/KSR/UTM/1123	07/11/2023		MARIMIN	5	1.250.000	0	0	0	1.250.000	1.250.000	0
3214/KSR/UTM/1123	07/11/2023		BAMBANG	6	1.455.000	0	0	0	1.455.000	1.455.000	0
3215/KSR/UTM/1123	07/11/2023		GHANI	11	2.895.000	0	0	0	2.895.000	2.895.000	0
3216/KSR/UTM/1123	07/11/2023		PL0012	15	2.765.000	0	0	0	2.765.000	2.765.000	0
3217/KSR/UTM/1123	07/11/2023		KEPIK	1	280.000	0	0	0	280.000	280.000	0
3218/KSR/UTM/1123	07/11/2023		RIZAL	1	420.000	0	0	0	420.000	420.000	0
3219/KSR/UTM/1123	07/11/2023		TEGAR	5	3.550.000	0	0	0	3.550.000	3.550.000	0
3220/KSR/UTM/1123	08/11/2023		LUKMAN	5	640.000	0	0	0	640.000	640.000	0
3221/KSR/UTM/1123	08/11/2023		MAHFUD	5	1.125.000	0	0	0	1.125.000	1.125.000	0
3222/KSR/UTM/1123	08/11/2023		SUROSO	1	730.000	0	0	0	730.000	730.000	0
3223/KSR/UTM/1123	08/11/2023		UMUM	2	225.000	0	0	0	225.000	225.000	0

No Transaksi	Tanggal	Dept.	Kode Pel.	Jml Item	Sub Total	Pot. %	Pajak	Biaya Lain	Total Akhir	Bayar Tunai	Bayar Kredit
3224/KSR/UTM/1123	08/11/2023		UMUM	3	255.000	0	0	0	255.000	255.000	0
3225/KSR/UTM/1123	08/11/2023		NORKAM	3	195.000	0	0	0	195.000	195.000	0
3226/KSR/UTM/1123	08/11/2023		RIZAL	3	277.000	0	0	0	277.000	277.000	0
3227/KSR/UTM/1123	08/11/2023		ARJUNO SARON	6	1.170.000	0	0	0	1.170.000	1.170.000	0
3228/KSR/UTM/1123	08/11/2023		MARIMIN	25	575.000	0	0	0	575.000	575.000	0
3229/KSR/UTM/1123	08/11/2023		DARMO	1	600.000	0	0	0	600.000	600.000	0
3230/KSR/UTM/1123	08/11/2023		LUKMAN	1	100.000	0	0	0	100.000	100.000	0
3231/KSR/UTM/1123	09/11/2023		NURI	16	3.970.000	0	0	0	3.970.000	3.970.000	0
3232/KSR/UTM/1123	09/11/2023		BAROK	5	2.900.000	0	0	0	2.900.000	2.900.000	0
3233/KSR/UTM/1123	09/11/2023		GELENG	3	310.000	0	0	0	310.000	310.000	0
3234/KSR/UTM/1123	09/11/2023		ACENG	4	295.000	0	0	0	295.000	295.000	0
3235/KSR/UTM/1123	09/11/2023		REMBO	4	395.000	0	0	0	395.000	395.000	0
3236/KSR/UTM/1123	09/11/2023		BADOL	1	10.000	0	0	0	10.000	10.000	0
3237/KSR/UTM/1123	09/11/2023		IWAN 37	10	2.465.000	0	0	0	2.465.000	2.465.000	0
3238/KSR/UTM/1123	09/11/2023		NGADINO	30	8.458.000	0	0	0	8.458.000	8.458.000	0
3239/KSR/UTM/1123	09/11/2023		LUKMAN	9	857.000	0	0	0	857.000	857.000	0
3240/KSR/UTM/1123	09/11/2023		LUKMAN	11	555.000	0	0	0	555.000	555.000	0
3241/KSR/UTM/1123	10/11/2023		MAHFUD	3	96.000	0	0	0	96.000	96.000	0
3242/KSR/UTM/1123	10/11/2023		RANTO	135	4.767.500	0	0	0	4.767.500	4.767.500	0
3243/KSR/UTM/1123	10/11/2023		UMUM	1	5.000	0	0	0	5.000	5.000	0
3244/KSR/UTM/1123	10/11/2023		UMUM	2	36.000	0	0	0	36.000	36.000	0
3245/KSR/UTM/1123	10/11/2023		GUNDIT	2	60.000	0	0	0	60.000	60.000	0
3246/KSR/UTM/1123	10/11/2023		LUKMAN	1	35.000	0	0	0	35.000	35.000	0
3247/KSR/UTM/1123	10/11/2023		TAM	310	7.130.000	0	0	0	7.130.000	7.130.000	0
3248/KSR/UTM/1123	10/11/2023		IWAN 37	3	1.050.000	0	0	0	1.050.000	1.050.000	0
3249/KSR/UTM/1123	10/11/2023		ARJUNO SARON	1	235.000	0	0	0	235.000	235.000	0
3250/KSR/UTM/1123	10/11/2023		AGUS BUNGUR	20	7.845.000	0	0	0	7.845.000	7.845.000	0
3251/KSR/UTM/1123	10/11/2023		LUKMAN	10	155.000	0	0	0	155.000	155.000	0
3252/KSR/UTM/1123	11/11/2023		NORKAM	2	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0
3253/KSR/UTM/1123	11/11/2023		BADOL	4	1.960.000	0	0	0	1.960.000	1.960.000	0
3254/KSR/UTM/1123	11/11/2023		UMUM	40	80.000	0	0	0	80.000	80.000	0
3255/KSR/UTM/1123	11/11/2023		SOYO	2	1.160.000	0	0	0	1.160.000	1.160.000	0
3256/KSR/UTM/1123	11/11/2023		UMUM	1	18.000	0	0	0	18.000	18.000	0
3257/KSR/UTM/1123	11/11/2023		TAM	16	10.200.000	0	0	0	10.200.000	10.200.000	0
3258/KSR/UTM/1123	11/11/2023		BADOL	12	3.620.000	0	0	0	3.620.000	3.620.000	0
3259/KSR/UTM/1123	11/11/2023		DARMO	44	22.720.000	0	0	0	22.720.000	22.720.000	0
3260/KSR/UTM/1123	11/11/2023		INDRA P. SUROSO	1	310.000	0	0	0	310.000	310.000	0
3261/KSR/UTM/1123	11/11/2023		UMUM	1	65.000	0	0	0	65.000	65.000	0
3262/KSR/UTM/1123	11/11/2023		BAYU	2	795.000	0	0	0	795.000	795.000	0

No Transaksi	Tanggal	Dept.	Kode Pel.	Jml Item	Sub Total	Pot. %	Pajak	Biaya Lain	Total Akhir	Bayar Tunai	Bayar Kredit
3263/KSR/UTM/1123	11/11/2023		JUNI	240	6.720.000	0	0	0	6.720.000	6.720.000	0
3264/KSR/UTM/1123	11/11/2023		NORKAM	2	620.000	0	0	0	620.000	620.000	0
3265/KSR/UTM/1123	11/11/2023		RANTO	4	340.000	0	0	0	340.000	340.000	0
3266/KSR/UTM/1123	11/11/2023		NURI	2	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0
3267/KSR/UTM/1123	12/11/2023		ARIS	2	140.000	0	0	0	140.000	140.000	0
3268/KSR/UTM/1123	12/11/2023		AGUS P.MAT	95	30.056.000	0	0	0	30.056.000	30.056.000	0
3269/KSR/UTM/1123	12/11/2023		JUNI	14	2.680.000	0	0	0	2.680.000	2.680.000	0
3270/KSR/UTM/1123	12/11/2023		TONO	12	3.580.000	0	0	0	3.580.000	3.580.000	0
3271/KSR/UTM/1123	12/11/2023		LIAN	3	1.740.000	0	0	0	1.740.000	1.740.000	0
3272/KSR/UTM/1123	12/11/2023		YUDI	9	1.060.000	0	0	0	1.060.000	1.060.000	0
3273/KSR/UTM/1123	12/11/2023		LUKMAN	3	393.000	0	0	0	393.000	393.000	0
3274/KSR/UTM/1123	12/11/2023		LUKMAN	3	315.000	0	0	0	315.000	315.000	0
3275/KSR/UTM/1123	12/11/2023		LUKMAN	14	1.000.000	0	0	0	1.000.000	1.000.000	0
3276/KSR/UTM/1123	12/11/2023		LUKMAN	2	80.000	0	0	0	80.000	80.000	0
3277/KSR/UTM/1123	13/11/2023		BADOL	5	413.000	0	0	0	413.000	413.000	0
3278/KSR/UTM/1123	13/11/2023		MARIMIN	1	600.000	0	0	0	600.000	600.000	0
3279/KSR/UTM/1123	13/11/2023		NORKAM	4	400.000	0	0	0	400.000	400.000	0
3280/KSR/UTM/1123	13/11/2023		RIZAL	6	715.000	0	0	0	715.000	715.000	0
3281/KSR/UTM/1123	13/11/2023		TAM	25	6.250.000	0	0	0	6.250.000	6.250.000	0
3282/KSR/UTM/1123	13/11/2023		UMUM	1	35.000	0	0	0	35.000	35.000	0
3283/KSR/UTM/1123	13/11/2023		GUNDIT	16	1.510.000	0	0	0	1.510.000	1.510.000	0
3284/KSR/UTM/1123	13/11/2023		ARIS	12	1.715.000	0	0	0	1.715.000	1.715.000	0
3285/KSR/UTM/1123	13/11/2023		UMUM	2	196.000	0	0	0	196.000	196.000	0
3286/KSR/UTM/1123	13/11/2023		BOLONG	10	1.290.000	0	0	0	1.290.000	1.290.000	0
3287/KSR/UTM/1123	13/11/2023		PL0004	258	9.110.000	0	0	0	9.110.000	9.110.000	0
3288/KSR/UTM/1123	13/11/2023		UMUM	1	40.000	0	0	0	40.000	40.000	0
3289/KSR/UTM/1123	13/11/2023		UMUM	2	183.000	0	0	0	183.000	183.000	0
3290/KSR/UTM/1123	13/11/2023		ARJUNO SARON	3	195.000	0	0	0	195.000	195.000	0
3291/KSR/UTM/1123	13/11/2023		GHANI	9	1.705.000	0	0	0	1.705.000	1.705.000	0
3292/KSR/UTM/1123	13/11/2023		LUKMAN	10	1.135.000	0	0	0	1.135.000	1.135.000	0
3293/KSR/UTM/1123	14/11/2023		LUKMAN	3	476.000	0	0	0	476.000	476.000	0
3294/KSR/UTM/1123	14/11/2023		WIDODO	2	340.000	0	0	0	340.000	340.000	0
3295/KSR/UTM/1123	14/11/2023		RIZAL	7	517.000	0	0	0	517.000	517.000	0
3296/KSR/UTM/1123	14/11/2023		NORKAM	4	294.000	0	0	0	294.000	294.000	0
3297/KSR/UTM/1123	14/11/2023		DARMO	4	1.240.000	0	0	0	1.240.000	1.240.000	0
3298/KSR/UTM/1123	14/11/2023		UMUM	2	340.000	0	0	0	340.000	340.000	0
3299/KSR/UTM/1123	14/11/2023		BADOL	2	670.000	0	0	0	670.000	670.000	0
3300/KSR/UTM/1123	14/11/2023		IWAN 37	9	3.137.000	0	0	0	3.137.000	3.137.000	0
3301/KSR/UTM/1123	14/11/2023		PANDI/MURIDA N	8	477.000	0	0	0	477.000	477.000	0
3302/KSR/UTM/1123	14/11/2023		UMUM	1	20.000	0	0	0	20.000	20.000	0

13/12/2023 09:09 ADMIN

No Transaksi	Tanggal	Dept.	Kode Pel.	Jml Item	Sub Total	Pot. %	Pajak	Biaya Lain	Total Akhir	Bayar Tunai	Bayar Kredit
3303/KSR/UTM/1123	14/11/2023		UMUM	1	85.000	0	0	0	85.000	85.000	0
3304/KSR/UTM/1123	14/11/2023		UMUM	1	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0
3305/KSR/UTM/1123	14/11/2023		LUKMAN	7	1.062.000	0	0	0	1.062.000	1.062.000	0
3306/KSR/UTM/1123	14/11/2023		LUKMAN	2	110.000	0	0	0	110.000	110.000	0
3307/KSR/UTM/1123	15/11/2023		RANTO	8	2.940.000	0	0	0	2.940.000	2.940.000	0
3308/KSR/UTM/1123	15/11/2023		UMUM	1	10.000	0	0	0	10.000	10.000	0
3309/KSR/UTM/1123	15/11/2023		ARDI	7	286.000	0	0	0	286.000	286.000	0
3310/KSR/UTM/1123	15/11/2023		UMUM	1	55.000	0	0	0	55.000	55.000	0
3311/KSR/UTM/1123	15/11/2023		UMUM	1	60.000	0	0	0	60.000	60.000	0
3312/KSR/UTM/1123	15/11/2023		JAINURI	4	430.000	0	0	0	430.000	430.000	0
3313/KSR/UTM/1123	15/11/2023		UMUM	7	21.000	5	0	0	20.000	20.000	0
3314/KSR/UTM/1123	15/11/2023		IRUL	3	235.000	0	0	0	235.000	235.000	0
3315/KSR/UTM/1123	15/11/2023		LUKMAN	5	225.000	0	0	0	225.000	225.000	0
3316/KSR/UTM/1123	15/11/2023		DARMO	12	1.270.000	0	0	0	1.270.000	1.270.000	0
3317/KSR/UTM/1123	15/11/2023		UMUM	1	13.000	0	0	0	13.000	13.000	0
3318/KSR/UTM/1123	15/11/2023		LUKMAN	12	1.020.000	0	0	0	1.020.000	1.020.000	0
3319/KSR/UTM/1123	16/11/2023		KATING	5	2.110.000	0	0	0	2.110.000	2.110.000	0
3320/KSR/UTM/1123	17/11/2023		NORKAM	42	402.000	0	0	0	402.000	402.000	0
3321/KSR/UTM/1123	17/11/2023		RIZAL	5	420.000	0	0	0	420.000	420.000	0
3322/KSR/UTM/1123	17/11/2023		BROTO	2	155.000	0	0	0	155.000	155.000	0
3323/KSR/UTM/1123	17/11/2023		mas gaotot	4	1.810.000	0	0	0	1.810.000	1.810.000	0
3324/KSR/UTM/1123	17/11/2023		DARMO	2	640.000	0	0	0	640.000	640.000	0
3325/KSR/UTM/1123	17/11/2023		ARJUNO SARON	4	1.115.000	0	0	0	1.115.000	1.115.000	0
3326/KSR/UTM/1123	17/11/2023		LUKMAN	1	35.000	0	0	0	35.000	35.000	0
3327/KSR/UTM/1123	17/11/2023		BADOL	1	30.000	0	0	0	30.000	30.000	0
3328/KSR/UTM/1123	17/11/2023		IRUL	2	365.000	0	0	0	365.000	365.000	0
3329/KSR/UTM/1123	17/11/2023		UMUM	2	340.000	0	0	0	340.000	340.000	0
3330/KSR/UTM/1123	17/11/2023		UMUM	2	340.000	0	0	0	340.000	340.000	0
3331/KSR/UTM/1123	17/11/2023		LIAN	46	960.000	0	0	0	960.000	960.000	0
3332/KSR/UTM/1123	17/11/2023		LUKMAN	1	117.000	0	0	0	117.000	117.000	0
3333/KSR/UTM/1123	17/11/2023		LUKMAN	1	450.000	0	0	0	450.000	450.000	0
3334/KSR/UTM/1123	18/11/2023		UMUM	2	183.000	0	0	0	183.000	183.000	0
3335/KSR/UTM/1123	18/11/2023		ARIS	1	420.000	0	0	0	420.000	420.000	0
3336/KSR/UTM/1123	18/11/2023		UMUM	2	340.000	0	0	0	340.000	340.000	0
3337/KSR/UTM/1123	18/11/2023		UMUM	1	710.000	0	0	0	710.000	710.000	0
3338/KSR/UTM/1123	18/11/2023		UMUM	1	20.000	0	0	0	20.000	20.000	0
3339/KSR/UTM/1123	18/11/2023		SUGIARTO	6	3.235.000	0	0	0	3.235.000	3.235.000	0
3340/KSR/UTM/1123	18/11/2023		BAROK	7	210.000	0	0	0	210.000	210.000	0
3341/KSR/UTM/1123	18/11/2023		SOYO	5	1.607.000	0	0	0	1.607.000	1.607.000	0
3342/KSR/UTM/1123	18/11/2023		LUKMAN	5	355.000	0	0	0	355.000	355.000	0

No Transaksi	Tanggal	Dept.	Kode Pel.	Jml Item	Sub Total	Pot. %	Pajak	Biaya Lain	Total Akhir	Bayar Tunai	Bayar Kredit
3343/KSR/UTM/1123	18/11/2023		LUKMAN	15	1.170.000	0	0	0	1.170.000	1.170.000	0
3344/KSR/UTM/1123	19/11/2023		IRAWAN	5	335.000	0	0	0	335.000	335.000	0
3345/KSR/UTM/1123	19/11/2023		UMUM	1	13.000	0	0	0	13.000	13.000	0
3346/KSR/UTM/1123	19/11/2023		UMUM	3	907.000	0	0	0	907.000	907.000	0
3347/KSR/UTM/1123	19/11/2023		SUGIARTO	2	795.000	0	0	0	795.000	795.000	0
3348/KSR/UTM/1123	19/11/2023		UMUM	3	6.000	0	0	0	6.000	6.000	0
3349/KSR/UTM/1123	19/11/2023		NORKAM	62	3.976.500	0	0	0	3.976.500	3.976.500	0
3350/KSR/UTM/1123	19/11/2023		INDRA P. SUROSO	18	3.780.000	0	0	0	3.780.000	3.780.000	0
3351/KSR/UTM/1123	19/11/2023		TAM	1.008	34.010.500	0	0	0	34.010.500	34.010.500	0
3352/KSR/UTM/1123	19/11/2023		BROTO	3	145.000	0	0	0	145.000	145.000	0
3353/KSR/UTM/1123	19/11/2023		UMUM	2	340.000	0	0	0	340.000	340.000	0
3354/KSR/UTM/1123	19/11/2023		rohmedi	4	1.340.000	0	0	0	1.340.000	1.340.000	0
3355/KSR/UTM/1123	19/11/2023		RIPIN	3	1.215.000	0	0	0	1.215.000	1.215.000	0
3356/KSR/UTM/1123	19/11/2023		UMUM	3	78.000	0	0	0	78.000	78.000	0
3357/KSR/UTM/1123	19/11/2023		UMUM	4	8.000	0	0	0	8.000	8.000	0
3358/KSR/UTM/1123	19/11/2023		LUKMAN	7	4.220.000	0	0	0	4.220.000	4.220.000	0
3359/KSR/UTM/1123	19/11/2023		LUKMAN	7	4.220.000	0	0	0	4.220.000	4.220.000	0
3360/KSR/UTM/1123	19/11/2023		BAYU	1	750.000	0	0	0	750.000	750.000	0
3361/KSR/UTM/1123	20/11/2023		ENDRA	2	790.000	0	0	0	790.000	790.000	0
3362/KSR/UTM/1123	20/11/2023		NAR SOYO	6	2.540.000	0	0	0	2.540.000	2.540.000	0
3363/KSR/UTM/1123	20/11/2023		UMUM	1	530.000	0	0	0	530.000	530.000	0
3364/KSR/UTM/1123	20/11/2023		UMUM	1	13.000	0	0	0	13.000	13.000	0
3365/KSR/UTM/1123	20/11/2023		GRUTO	3	1.500.000	0	0	0	1.500.000	1.500.000	0
3366/KSR/UTM/1123	20/11/2023		INDRA P. SUROSO	4	2.620.000	0	0	0	2.620.000	2.620.000	0
3367/KSR/UTM/1123	21/11/2023		DARMO	15	1.694.000	0	0	0	1.694.000	1.694.000	0
3368/KSR/UTM/1123	21/11/2023		LIAN	2	1.420.000	0	0	0	1.420.000	1.420.000	0
3369/KSR/UTM/1123	21/11/2023		RIZAL	7	745.000	0	0	0	745.000	745.000	0
3370/KSR/UTM/1123	21/11/2023		mas gaotot	2	130.000	0	0	0	130.000	130.000	0
3371/KSR/UTM/1123	21/11/2023		LUKMAN	1	280.000	0	0	0	280.000	280.000	0
3372/KSR/UTM/1123	21/11/2023		LUKMAN	3	350.000	0	0	0	350.000	350.000	0
3390/KSR/UTM/1123	22/11/2023		UMUM	1	70.000	0	0	0	70.000	70.000	0
3373/KSR/UTM/1123	22/11/2023		AGUNG BUR	1	280.000	0	0	0	280.000	280.000	0
3374/KSR/UTM/1123	22/11/2023		UMUM	1	18.000	0	0	0	18.000	18.000	0
3375/KSR/UTM/1123	22/11/2023		UMUM	1	5.000	0	0	0	5.000	5.000	0
3376/KSR/UTM/1123	22/11/2023		LUKMAN	2	145.000	0	0	0	145.000	145.000	0
3377/KSR/UTM/1123	22/11/2023		SUGIARTO	1	105.000	0	0	0	105.000	105.000	0
3378/KSR/UTM/1123	22/11/2023		SUROSO	7	1.077.000	0	0	0	1.077.000	1.077.000	0
3379/KSR/UTM/1123	22/11/2023		rohmedi	2	265.000	0	0	0	265.000	265.000	0
3380/KSR/UTM/1123	22/11/2023		MAHFUD	12	1.084.000	0	0	0	1.084.000	1.084.000	0
3381/KSR/UTM/1123	22/11/2023		JAINURI	8	5.240.000	0	0	0	5.240.000	5.240.000	0

No Transaksi	Tanggal	Dept.	Kode Pel.	Jml Item	Sub Total	Pot. %	Pajak	Biaya Lain	Total Akhir	Bayar Tunai	Bayar Kredit
3383/KSR/UTM/1123	22/11/2023		SOYO	6	420.000	0	0	0	420.000	420.000	0
3384/KSR/UTM/1123	22/11/2023		NUR GOTOL	139	17.735.000	0	0	0	17.735.000	17.735.000	0
3385/KSR/UTM/1123	22/11/2023		SAMSURI	15	4.590.000	0	0	0	4.590.000	4.590.000	0
3386/KSR/UTM/1123	22/11/2023		LUKMAN	18	1.210.000	0	0	0	1.210.000	1.210.000	0
3387/KSR/UTM/1123	22/11/2023		LUKMAN	4	490.000	0	0	0	490.000	490.000	0
3388/KSR/UTM/1123	23/11/2023		YUDI	4	1.283.000	0	0	0	1.283.000	1.283.000	0
3389/KSR/UTM/1123	23/11/2023		DARMO	6	720.000	0	0	0	720.000	720.000	0
3391/KSR/UTM/1123	23/11/2023		MARIMIN	1	750.000	0	0	0	750.000	750.000	0
3392/KSR/UTM/1123	23/11/2023		LUKMAN	3	1.320.000	0	0	0	1.320.000	1.320.000	0
3393/KSR/UTM/1123	23/11/2023		RIZAL	1	420.000	0	0	0	420.000	420.000	0
3394/KSR/UTM/1123	23/11/2023		ARIS	3	235.000	0	0	0	235.000	235.000	0
3395/KSR/UTM/1123	23/11/2023		UMUM	3	510.000	0	0	0	510.000	510.000	0
3396/KSR/UTM/1123	23/11/2023		RIZAL	3	900.000	0	0	0	900.000	900.000	0
3397/KSR/UTM/1123	23/11/2023		UMUM	1	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0
3398/KSR/UTM/1123	23/11/2023		GHANI	12	5.120.000	0	0	0	5.120.000	5.120.000	0
3399/KSR/UTM/1123	23/11/2023		KEPIK	12	5.945.000	0	0	0	5.945.000	5.945.000	0
3400/KSR/UTM/1123	23/11/2023		SUYAT	2	640.000	0	0	0	640.000	640.000	0
3401/KSR/UTM/1123	23/11/2023		ROHIM	15	4.930.000	0	0	0	4.930.000	4.930.000	0
3402/KSR/UTM/1123	23/11/2023		sarep	8	4.110.000	0	0	0	4.110.000	4.110.000	0
3403/KSR/UTM/1123	23/11/2023		TEGAR	3	380.000	0	0	0	380.000	380.000	0
3404/KSR/UTM/1123	23/11/2023		ENDRA	6	340.000	0	0	0	340.000	340.000	0
3405/KSR/UTM/1123	23/11/2023		heru	3	305.000	0	0	0	305.000	305.000	0
3406/KSR/UTM/1123	23/11/2023		LUKMAN	1	1.250.000	0	0	0	1.250.000	1.250.000	0
3407/KSR/UTM/1123	24/11/2023		LUKMAN	2	36.000	0	0	0	36.000	36.000	0
3408/KSR/UTM/1123	24/11/2023		JUNJI	27	5.380.000	0	0	0	5.380.000	5.380.000	0
3409/KSR/UTM/1123	24/11/2023		LIAN	2	1.420.000	0	0	0	1.420.000	1.420.000	0
3410/KSR/UTM/1123	24/11/2023		ARJUNO SARON	1	30.000	0	0	0	30.000	30.000	0
3411/KSR/UTM/1123	24/11/2023		P. CIP	25	3.025.000	0	0	0	3.025.000	3.025.000	0
3412/KSR/UTM/1123	24/11/2023		UMUM	1	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0
3413/KSR/UTM/1123	24/11/2023		RIZAL	2	350.000	0	0	0	350.000	350.000	0
3414/KSR/UTM/1123	24/11/2023		GOMBLOH	19	1.005.000	0	0	0	1.005.000	1.005.000	0
3415/KSR/UTM/1123	24/11/2023		UMUM	16	80.000	0	0	0	80.000	80.000	0
3416/KSR/UTM/1123	24/11/2023		UMUM	2	340.000	0	0	0	340.000	340.000	0
3417/KSR/UTM/1123	25/11/2023		NORKAM	8	5.080.000	0	0	0	5.080.000	5.080.000	0
3418/KSR/UTM/1123	25/11/2023		LUKMAN	1	100.000	0	0	0	100.000	100.000	0
3419/KSR/UTM/1123	25/11/2023		NURI	3	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0
3420/KSR/UTM/1123	25/11/2023		UMUM	1	60.000	0	0	0	60.000	60.000	0
3421/KSR/UTM/1123	25/11/2023		UMUM	2	340.000	0	0	0	340.000	340.000	0
3422/KSR/UTM/1123	25/11/2023		RANTO	32	1.102.500	0	0	0	1.102.500	1.102.500	0
3423/KSR/UTM/1123	25/11/2023		BAROK	2	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0

No Transaksi	Tanggal	Dept.	Kode Pel.	Jml Item	Sub Total	Pot. %	Pajak	Biaya Lain	Total Akhir	Bayar Tunai	Bayar Kredit
3424/KSR/UTM/1123	25/11/2023		KELILIP	1	125.000	0	0	0	125.000	125.000	0
3425/KSR/UTM/1123	25/11/2023		DONO	1	125.000	0	0	0	125.000	125.000	0
3426/KSR/UTM/1123	25/11/2023		LUKMAN	5	380.000	0	0	0	380.000	380.000	0
3427/KSR/UTM/1123	25/11/2023		RONI/TAM	12	581.000	0	0	0	581.000	581.000	0
3428/KSR/UTM/1123	25/11/2023		UMUM	5	450.000	0	0	0	450.000	450.000	0
3429/KSR/UTM/1123	25/11/2023		MBAH YADI	2	240.000	0	0	0	240.000	240.000	0
3430/KSR/UTM/1123	25/11/2023		UMUM	1	13.000	0	0	0	13.000	13.000	0
3431/KSR/UTM/1123	25/11/2023		LUKMAN	5	355.000	0	0	0	355.000	355.000	0
3432/KSR/UTM/1123	25/11/2023		JOKO	26	4.120.000	0	0	0	4.120.000	4.120.000	0
3433/KSR/UTM/1123	26/11/2023		ARDI	4	540.000	0	0	0	540.000	540.000	0
3434/KSR/UTM/1123	26/11/2023		UMUM	2	160.000	0	0	0	160.000	160.000	0
3435/KSR/UTM/1123	26/11/2023		LIAN	1	150.000	0	0	0	150.000	150.000	0
3436/KSR/UTM/1123	26/11/2023		LUKMAN	2	70.000	0	0	0	70.000	70.000	0
3437/KSR/UTM/1123	26/11/2023		NORKAM	15	1.500.000	0	0	0	1.500.000	1.500.000	0
3438/KSR/UTM/1123	26/11/2023		ROHIM	20	6.830.000	0	0	0	6.830.000	6.830.000	0
3439/KSR/UTM/1123	26/11/2023		GHANI	13	8.960.000	0	0	0	8.960.000	8.960.000	0
3440/KSR/UTM/1123	26/11/2023		PL0012	11	5.155.000	0	0	0	5.155.000	5.155.000	0
3441/KSR/UTM/1123	26/11/2023		BAMBANG RF	10	5.410.000	0	0	0	5.410.000	5.410.000	0
3442/KSR/UTM/1123	26/11/2023		KEPIK	6	4.380.000	0	0	0	4.380.000	4.380.000	0
3443/KSR/UTM/1123	26/11/2023		BROTO	3	770.000	0	0	0	770.000	770.000	0
3444/KSR/UTM/1123	26/11/2023		UMUM	3	510.000	0	0	0	510.000	510.000	0
3445/KSR/UTM/1123	26/11/2023		UMUM	1	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0
3446/KSR/UTM/1123	26/11/2023		UMUM	1	170.000	0	0	0	170.000	170.000	0
3447/KSR/UTM/1123	26/11/2023		UMUM	1	50.000	0	0	0	50.000	50.000	0
3448/KSR/UTM/1123	26/11/2023		UMUM	2	93.000	0	0	0	93.000	93.000	0
3449/KSR/UTM/1123	26/11/2023		MAHFUD	6	590.000	0	0	0	590.000	590.000	0
3450/KSR/UTM/1123	26/11/2023		rohmadí	1	200.000	0	0	0	200.000	200.000	0
3451/KSR/UTM/1123	26/11/2023		SUROSO	1	200.000	0	0	0	200.000	200.000	0
3452/KSR/UTM/1123	27/11/2023		UMUM	1	13.000	0	0	0	13.000	13.000	0
3453/KSR/UTM/1123	27/11/2023		NORKAM	4	355.000	0	0	0	355.000	355.000	0
3454/KSR/UTM/1123	27/11/2023		mas gaotot	2	1.540.000	0	0	0	1.540.000	1.540.000	0
3455/KSR/UTM/1123	27/11/2023		SUGIARTO	3	920.000	0	0	0	920.000	920.000	0
3456/KSR/UTM/1123	27/11/2023		INDRA P. SUROSO	12	1.430.000	0	0	0	1.430.000	1.430.000	0
3457/KSR/UTM/1123	27/11/2023		PL0004	12	1.259.000	0	0	0	1.259.000	1.259.000	0
3458/KSR/UTM/1123	27/11/2023		UMUM	1	37.000	0	0	0	37.000	37.000	0
3459/KSR/UTM/1123	27/11/2023		LUKMAN	3	445.000	0	0	0	445.000	445.000	0
3460/KSR/UTM/1123	27/11/2023		LUKMAN	6	575.000	0	0	0	575.000	575.000	0
3461/KSR/UTM/1123	27/11/2023		AJI PC. 9	70	1.750.000	0	0	0	1.750.000	1.750.000	0
3462/KSR/UTM/1123	27/11/2023		SANTO PC. 9	80	2.000.000	0	0	0	2.000.000	2.000.000	0
3463/KSR/UTM/1123	27/11/2023		JUNI	40	1.000.000	0	0	0	1.000.000	1.000.000	0



No Transaksi	Tanggal	Dept.	Kode Pel.	Jml Item	Sub Total	Pot. %	Pajak	Biaya Lain	Total Akhir	Bayar Tunai	Bayar Kredit
										Pajak :	0
										Biaya Lain :	0
										Total Akhir :	690.552.350
										Bayar Tunai :	690.552.350
										Bayar Kredit :	0

## DOKUMENTASI



Wawancara kepada Bapak Lukman selaku pemilik Kios Ratu Jaya Tani



Wawancara kepada Irsyad selaku bagian penjualan di Kios Ratu Jaya Tani



Wawancara kepada Frengky selaku bagian gudang Kios Ratu Jaya Tani



Wawancara kepada Mbak Dian selaku admin di Kios Ratu Jaya Tani

## RIWAYAT HIDUP



Peneliti bernama Fenti Melasari. Lahir di Sukaraja Nuban 27 Juni 2001. Saat ini peneliti bertempat tinggal di Dusun IV, RT/RW 017/007, Desa Trisnomulyo, Kec. Batanghari Nuban, Kab. Lampung Timur. Anak pertama dari dua bersaudara pasangan Bapak Kardiyo dan Ibu Rosilah.

Peneliti telah menyelesaikan pendidikan formalnya di TK Aisyiyah Bustanul Athfal pada tahun 2006, kemudian melanjutkan pendidikan di SD Negeri 2 Cempaka Nuban pada tahun 2007- 2013, SMP Negeri 3 Batanghari Nuban pada tahun 2013- 2016, MA Muhammadiyah Metro pada tahun 2016-2019. Pada tahun 2019 penulis terdaftar sebagai Mahasiswa Jurusan Akuntansi Syari'ah, Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Islam, di Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Metro, melalui jalur UM-PTKIN. Dengan ketekunan, motivasi tinggi untuk terus belajar dan berusaha. Penulis telah berhasil menyelesaikan pengerjaan tugas akhir skripsi ini. Semoga dengan penulisan tugas akhir skripsi ini mampu memberikan kontribusi positif bagi dunia pendidikan.

Akhir kata penulis mengucapkan rasa syukur yang sebesar- besarnya atas terselesaikannya skripsi yang berjudul "**Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan dalam Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Internal Pada Kios Ratu Jaya Tani**".